

ÍNDICE

Prólogo a la 3. ^a edición	49
Prólogo a la 4. ^a edición	51
Presentación	53
Abreviaturas y webs	55

Parte Primera

EL DERECHO MERCANTIL COMO DERECHO PRIVADO ESPECIAL

Capítulo 1. El origen y la evolución histórica del Derecho mercantil. El concepto de Derecho mercantil. Las mutaciones en el contenido del Derecho mercantil. Las fuentes del Derecho mercantil	65
---	----

SECCIÓN 1.^a LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA Y EL CONCEPTO DE DERECHO MERCANTIL

I. EL ORDENAMIENTO JURÍDICO Y EL DERECHO MERCANTIL	66
1. <i>La experiencia jurídica.</i>	66
2. <i>El modelo de Estado en la Constitución de 27 de diciembre de 1978</i> ..	67
A) Los <i>supraprincipios</i> del sistema jurídico.	67
B) El Estado democrático	68
C) El Estado de Derecho	68
D) El Estado social	69
3. <i>La inserción del Derecho mercantil en el ordenamiento jurídico.</i>	69
II. EL ORIGEN Y LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DEL DERECHO MERCANTIL	70
1. <i>El comercio y el origen del Derecho mercantil</i>	70
A) La trascendencia del comercio para el Derecho mercantil ..	70
B) El surgimiento del Derecho mercantil	71
2. <i>La evolución del Derecho mercantil en la Edad Moderna</i>	72
3. <i>El Derecho mercantil en la Edad Contemporánea</i>	73
A) El Derecho mercantil liberal	74
B) El Derecho mercantil como Derecho de la empresa	76
C) El cuestionamiento de la empresa como núcleo del Derecho mercantil	77
III. EL CONCEPTO Y EL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL VIGENTE	78

IV. LAS TENDENCIAS PROPULSORAS DEL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL	80
1. <i>Entre la generalización del Derecho mercantil y la comercialización del Derecho civil</i>	80
A) La generalización del Derecho privado especial	80
B) La comercialización del Derecho privado general	81
2. <i>Los marcos políticos, institucionales y legislativos del Derecho mercantil</i> .	82
A) La Constitución económica	82
B) El mercado interior	83
3. <i>El Derecho privado de los consumidores y usuarios finales</i>	85
A) La política y el Derecho de la Unión Europea sobre la protección del consumidor y usuario	85
B) El discutido nacimiento del Derecho privado de los consumidores y usuarios	87
4. <i>La economía de mercado y los debates sobre la regulación y la intervención pública</i>	88
A) La economía y la economía de mercado	88
B) El mercado, los economistas neoclásicos y la economía convencional moderna	89
C) La globalización neoliberal y su dañina implosión	90
D) La legislación mercantil en las tres décadas neoliberales	93
V. EL RENACIMIENTO DE LA VOCACIÓN INTERNACIONAL DEL DERECHO MERCANTIL Y SUS PROBLEMAS	96
1. <i>La nueva lex mercatoria</i>	96
2. <i>La elección de la ley nacional aplicable</i>	98

SECCIÓN 2.^a LAS FUENTES DEL DERECHO MERCANTIL Y SU APLICACIÓN

VI. EL SIGNIFICADO Y EL CONTENIDO DE LAS FUENTES DEL DERECHO MERCANTIL	101
1. <i>Las fuentes del Derecho</i>	101
2. <i>La inexistencia de una teoría propia de las fuentes del Derecho mercantil</i>	102
3. <i>El Código de comercio de 1885 y su reforma</i>	103
A) Un Código de comercio avejentado y vaciado	103
B) El retorno a la codificación en Derecho privado	104
4. <i>Las leyes mercantiles y el Derecho de la Unión Europea</i>	105
A) La renovación de la legislación mercantil	105
B) Los principios del Derecho de la Unión Europea y el efecto directo de las directivas	106
5. <i>La distribución de competencias normativas entre el Estado y las Autonomías en la materia mercantil</i>	108
A) La distribución de competencias normativas y la unidad de mercado	108
B) La atribución de competencias al Estado en la materia mercantil	109

6.	<i>Los usos normativos de comercio del lugar</i>	112
	A) Los requisitos y la eficacia de los usos normativos de comercio, y los usos interpretativos	112
	B) La aplicación de los usos normativos de comercio.	113
	C) El carácter dispositivo de los usos normativos de comercio	113
7.	<i>Las jurisprudencias y la doctrina administrativa.</i>	114
	A) La jurisprudencia ordinaria	114
	B) La jurisprudencia constitucional	115
	C) La jurisprudencia de la Unión Europea	115
	D) La doctrina administrativa	116
8.	<i>Las condiciones generales de los contratos</i>	116
VII.	LA APLICACIÓN EXTRAJUDICIAL Y JUDICIAL DEL DERECHO MERCANTIL	117
	1. <i>Los mecanismos extrajudiciales y las facultades de disposición en el juicio civil.</i>	117
	2. <i>Los arbitrajes de Derecho privado.</i>	118
	3. <i>La mediación en asuntos civiles y mercantiles</i>	119
	4. <i>La tutela judicial, en especial, los juzgados de lo mercantil.</i>	120
VIII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	121
	1. <i>Casos prácticos.</i>	122
	2. <i>Cuestiones test.</i>	123

Parte Segunda

LA EMPRESA. EL DERECHO DE LA COMPETENCIA. EL DERECHO DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL

Capítulo 2. La empresa. La transmisión de la empresa	127
---	-----

SECCIÓN 1.ª EL CONCEPTO JURÍDICO DE EMPRESA

I.	LA ECONOMÍA DE MERCADO Y LA EMPRESA.	128
	1. <i>El concepto económico de empresa.</i>	128
	A) La noción de empresa en una economía de mercado	128
	B) La gestión empresarial y el principio de economicidad	128
	C) El pluralismo empresarial	129
	2. <i>Las empresas privadas capitalistas</i>	130
	A) Los recursos invertidos y su control	130
	B) El poder de decisión	130
	C) Los fines del empresario capitalista.	130
	3. <i>Las empresas privadas de la economía social.</i>	131
	4. <i>Las empresas públicas</i>	133
	A) El reconocimiento constitucional de la iniciativa económica pública.	133
	B) La empresa pública en el Derecho de la Unión Europea y en el Derecho español.	133
	C) Las singularidades de las empresas públicas	135

5.	<i>La responsabilidad social empresarial</i>	136
A)	Las políticas y las prácticas de responsabilidad social empresarial.	136
B)	El balance social y la información no financiera	138
C)	Los informes de buen gobierno.	139
II.	EL DERECHO MERCANTIL Y LA EMPRESA	140
1.	<i>La importancia de la empresa para el Derecho mercantil</i>	140
2.	<i>La inexistencia de un concepto jurídico de empresa.</i>	140
A)	La recepción jurídica de la empresa	140
B)	El recurso al concepto jurídico de establecimiento	141
C)	Las descripciones legales de la empresa.	142
3.	<i>Los esfuerzos doctrinales por alcanzar un concepto jurídico de empresa</i>	143
A)	La heterogeneidad de tesis propuestas.	143
B)	La falta de un concepto jurídico de empresa.	144
C)	La coincidencia con el concepto económico de empresa.	144
D)	La empresa como un valor patrimonial	145
4.	<i>La caracterización jurídica de la empresa</i>	146
SECCIÓN 2.ª LA TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA		
III.	LA TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA	149
1.	<i>El fondo de comercio</i>	149
A)	Los elementos del fondo de comercio	149
B)	El valor del fondo de comercio	150
2.	<i>Las distintas modalidades de transmisión de la empresa</i>	151
A)	La transmisión de la empresa a título singular	151
B)	La transmisión de la empresa a título universal	151
3.	<i>La atipicidad de los negocios y contratos sobre la empresa</i>	151
IV.	LA COMPRAVENTA DE EMPRESA.	152
1.	<i>La normativa aplicable.</i>	152
2.	<i>La carta de intenciones, la búsqueda de información (la due diligence) y los tratos previos</i>	153
3.	<i>El objeto y la forma del contrato</i>	154
A)	El objeto de la venta	154
B)	La forma del contrato	154
4.	<i>El pago del precio</i>	154
5.	<i>Las obligaciones del vendedor</i>	155
A)	La entrega de la empresa	155
B)	La obligación de hacer	157
C)	La obligación de no hacer competencia	157
D)	El saneamiento de la empresa transmitida	158
V.	EL ARRENDAMIENTO DE EMPRESA, EL USUFRUCTO DE EMPRESA Y EL ARRENDAMIENTO DE LOCAL DE NEGOCIO.	158
1.	<i>El arrendamiento de empresa</i>	158
2.	<i>El usufructo de empresa</i>	159
3.	<i>La distinción entre el arrendamiento de empresa y el arrendamiento de local de negocio.</i>	160

4.	<i>El arrendamiento de local de negocio.</i>	161
VI.	LA TRANSMISIÓN MORTIS CAUSA DEL EMPRESARIO INDIVIDUAL	161
1.	<i>La administración de la empresa yacente</i>	162
2.	<i>El mantenimiento de la unidad de la empresa en las transmisiones mortis causa con pluralidad de herederos.</i>	162
	A) Las soluciones desde el Derecho de sucesiones	162
	B) Las soluciones pactadas por los coherederos	163
	C) Las alternativas a la falta de convenio entre los coherederos	163
VII.	LOS PROTOCOLOS FAMILIARES EN LAS SOCIEDADES NO COTIZADAS.	163
VIII.	LA EMPRESA, LOS DERECHOS REALES DE GARANTÍA Y EL EMBARGO	166
IX.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	166
1.	<i>Casos prácticos.</i>	166
2.	<i>Cuestiones test.</i>	168

Capítulo 3. El Derecho de la competencia económica. El Derecho de la propiedad industrial 171

SECCIÓN 1.ª LA CONSTITUCIÓN ECONÓMICA

I.	EL SISTEMA ECONÓMICO EN LA CONSTITUCIÓN	172
1.	<i>La economía social de mercado.</i>	172
2.	<i>La libertad de empresa y su contenido.</i>	173
	A) El reconocimiento de la libertad de empresa y sus garantías	173
	B) Los titulares del derecho-libertad de empresa	174
	C) El contenido de la libertad de empresa, en especial, su contenido esencial	174
3.	<i>El modelo de competencia económica protegido</i>	176
	A) La economía y la competencia económica	176
	B) La competencia eficiente basada en los méritos de las prestaciones empresariales propias	177

SECCIÓN 2.ª LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA

II.	LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA ECONÓMICA	179
1.	<i>La política y el Derecho de defensa de la competencia.</i>	179
	A) La competencia exclusiva de la Unión Europea	179
	B) La coordinación del Derecho de la Unión Europea con los Derechos nacionales	180
	C) Las competencias ejecutivas de las Comunidades Autónomas	181
2.	<i>La aplicación del Derecho de defensa de la competencia.</i>	182
	A) La aplicación administrativa.	182
	B) La aplicación privada	182
3.	<i>La prohibición de los acuerdos y las prácticas colusorias.</i>	183
	A) La prohibición y sus elementos	183
	B) Las exenciones a la prohibición	185
	C) Las sanciones y las indemnizaciones de daños y perjuicios	186

4.	<i>La prohibición del abuso de posición de dominio en el mercado</i>	189
	A) La prohibición y sus elementos	189
	B) Las sanciones y la indemnización de daños y perjuicios	190
5.	<i>La prohibición de las ayudas públicas a las empresas</i>	190
	A) Los elementos de la prohibición	190
	B) El control de las ayudas de Estado	191
	C) Las ayudas públicas compatibles con el mercado interior	191
6.	<i>El control de las concentraciones económicas</i>	192
	A) La operación de concentración y los criterios de control	192
	B) La dimensión comunitaria y la remisión de la operación de concentración económica a otra autoridad de control	192
	C) El procedimiento de control	193

SECCIÓN 3.^a LA COMPETENCIA DESLEAL Y LA PUBLICIDAD COMERCIAL ILÍCITA

III.	LA COMPETENCIA DESLEAL Y LA PUBLICIDAD COMERCIAL ILÍCITA	195
	1. <i>La corrección en el ejercicio de la libertad de empresa</i>	195
	2. <i>El ámbito de aplicación de la Ley de competencia desleal y la Ley general de publicidad, y los órganos de aplicación</i>	196
	A) Los presupuestos de aplicación	196
	B) Los órganos de aplicación y el falseamiento de la competencia por actos desleales	197
	3. <i>Las cláusulas generales definitorias de la competencia desleal y la publicidad ilícita</i>	199
	A) La técnica legislativa en materia de competencia desleal	199
	B) La publicidad comercial ilícita	199
	C) La cláusula general de competencia desleal en las relaciones interempresariales	200
	D) La cláusula general en las relaciones de consumo	201
	4. <i>Los actos de competencia desleal regulados</i>	201
	A) La ordenación de los actos tipificados	201
	B) La concurrencia de varios actos de competencia desleal y su alegación	203
	5. <i>La coordinación de las cláusulas generales con los supuestos concretos de competencia desleal, con la legislación sobre propiedad industrial y con los pactos contractuales de no competencia</i>	204
	A) La aplicación de las cláusulas generales y los actos tipificados de competencia desleal	204
	B) La aplicación de la legislación sobre propiedad industrial y competencia desleal	204
	C) Los pactos contractuales de no competencia	205
	6. <i>Las acciones judiciales civiles frente a la competencia desleal y la publicidad comercial ilícita</i>	206
	7. <i>La Asociación para la autorregulación de la comunicación comercial</i>	207

SECCIÓN 4.ª LAS INVENCIONES INDUSTRIALES

IV. LA PROPIEDAD ESPECIAL SOBRE LAS INVENCIONES INDUSTRIALES Y LAS CREAMIONES ORIGINALES ARTÍSTICAS O CIENTÍFICAS.	209
1. <i>Los bienes inmateriales y su función económica</i>	209
A) La protección de los bienes inmateriales.	209
B) La propiedad intelectual	210
C) La función económica de la propiedad industrial	212
2. <i>La protección del derecho de patente</i>	213
A) La protección internacional.	213
B) La protección en la Unión Europea	214
C) La protección nacional	215
3. <i>Las patentes</i>	216
A) El concepto y la solicitud de la patente	216
B) Los requisitos de patentabilidad	217
C) Las invenciones no patentables.	218
D) Las clases de patentes	220
E) Los derechos y las obligaciones del titular de la patente	222
F) La duración de la patente, los certificados complementarios de protección y los negocios jurídicos sobre la patente	223
G) Las acciones judiciales frente a la violación de la patente	224
H) La extinción de la patente	225
4. <i>El modelo de utilidad</i>	226
5. <i>El diseño industrial</i>	227
A) La protección del diseño industrial	227
B) El objeto y los requisitos del diseño industrial.	227
C) El régimen del diseño industrial	228

SECCIÓN 5.ª LOS SECRETOS EMPRESARIALES

V. LA TUTELA DEL SECRETO EMPRESARIAL	230
1. <i>La noción de secreto empresarial y el régimen de protección</i>	230
A) La noción de secreto empresarial.	230
B) El sistema de protección de los secretos empresariales	231
2. <i>Los supuestos de obtención lícita e ilícita de los secretos empresariales</i>	232
A) La obtención, la utilización y la revelación lícitas de los secretos empresariales.	232
B) La violación de los secretos empresariales	232
3. <i>La transmisión de los secretos empresariales</i>	233
4. <i>Las acciones judiciales civiles contra la obtención, la utilización y la revelación ilícitas de los secretos empresariales</i>	233

SECCIÓN 6.ª LAS MARCAS Y OTROS SIGNOS DISTINTIVOS

VI. LA PROTECCIÓN DE LOS SIGNOS DISTINTIVOS EN EL TRÁFICO ECONÓMICO	235
1. <i>El Derecho de marcas y otros signos distintivos</i>	235
A) La protección internacional.	235
B) La protección en la Unión Europea.	236
C) La protección nacional	237

2.	<i>Las marcas</i>	237
	A) El concepto legal de marca y las marcas renombradas	237
	B) La composición de la marca	238
	C) Las clases de marcas	241
	D) La adquisición y la duración del derecho de marca	241
	E) Los derechos y las obligaciones del titular de la marca	243
	F) Los negocios jurídicos sobre la marca	244
	G) Las acciones judiciales civiles por la violación de la marca y la reivindicación de la marca	245
	H) La extinción de la marca	246
3.	<i>El nombre comercial</i>	248
	A) La distinción de la empresa en el tráfico económico	248
	B) El uso del nombre civil o de la denominación social o colectiva como signo distintivo de la actividad económica.	248
4.	<i>El rótulo del establecimiento</i>	249
5.	<i>La denominación de origen y la indicación geográfica protegida.</i>	250
	A) La protección en la Unión Europea	250
	B) La protección nacional	251
6.	<i>El nombre de dominio en internet</i>	252
VII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	253
	1. <i>Casos prácticos</i>	253
	2. <i>Cuestiones test</i>	257

Parte Tercera

LOS EMPRESARIOS. EL EMPRESARIO INDIVIDUAL. LA CONTABILIDAD EMPRESARIAL. EL REGISTRO MERCANTIL. LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO. LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS. LAS COMUNIDADES DE BIENES EMPRESA

Capítulo 4. Los empresarios. El empresario individual. Los empresarios colectivos. Las comunidades de bienes empresa	263
---	-----

SECCIÓN 1.ª LOS EMPRESARIOS Y EL EMPRESARIO INDIVIDUAL

I. EL EMPRESARIO	264	
1. <i>El concepto económico y jurídico de empresario</i>	264	
	A) El concepto económico	264
	B) El concepto jurídico	264
2. <i>Las clases de empresarios</i>	265	
	A) Los empresarios públicos y los empresarios privados	265
	B) Los empresarios individuales, los empresarios sociales, los empresarios colectivos y algunos contratos organizativos	266
	C) Los empresarios civiles y los empresarios mercantiles	266
	D) Los grandes empresarios, los medianos empresarios y los pequeños empresarios.	267

E)	Los empresarios españoles, extranjeros y nacionales de un Estado miembro de la Unión Europea o del Espacio Económico Europeo	269
II.	EL EMPRESARIO INDIVIDUAL	270
1.	<i>La adquisición y la pérdida de la condición de empresario individual</i> . . .	270
A)	La adquisición de la condición de empresario individual . . .	270
B)	La pérdida de la condición de empresario individual	270
2.	<i>El ejercicio de la capacidad jurídica, y las prohibiciones y las incompatibilidades legales</i>	271
A)	La regla general y las excepciones	271
B)	Las prohibiciones y las incompatibilidades legales	272
3.	<i>La profesionalidad y la finalidad lucrativa</i>	272
4.	<i>El ejercicio de una actividad económica en nombre propio y el empresario aparente</i>	273
5.	<i>La responsabilidad civil del empresario individual y el emprendedor de responsabilidad limitada.</i>	274
A)	La regla general en materia de responsabilidad civil	274
B)	La sociedad unipersonal	274
C)	El emprendedor de responsabilidad limitada	274
6.	<i>El estatuto del trabajador autónomo</i>	276
A)	El trabajador autónomo	276
B)	El trabajador autónomo económicamente dependiente	276
III.	LA RESPONSABILIDAD POR DAÑOS DE LOS EMPRESARIOS EN GENERAL	277
1.	<i>El régimen de la responsabilidad por daños</i>	277
2.	<i>La evolución de la responsabilidad por daños de los empresarios</i>	278
IV.	EL EJERCICIO DE UNA ACTIVIDAD ECONÓMICA POR PERSONA CASADA	279
1.	<i>El empresario casado</i>	279
2.	<i>La derogación de las especialidades mercantiles y la extensión de la normativa civil</i>	280
3.	<i>Las capitulaciones matrimoniales</i>	281
	SECCIÓN 2.^a EL EMPRESARIO COLECTIVO	
V.	LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS TITULARES DE EMPRESAS	282
1.	<i>El empresario colectivo</i>	282
2.	<i>Las asociaciones y la titularidad empresarial</i>	282
A)	La legislación estatal y autonómica sobre asociaciones	282
B)	Las asociaciones titulares de empresas	282
3.	<i>Las fundaciones como forma de empresa</i>	284
A)	La legislación estatal y autonómica sobre fundaciones	284
B)	Las fundaciones titulares de empresas	284
C)	Las cajas de ahorros y las fundaciones bancarias	285
	SECCIÓN 3.^a LA COTITULARIDAD POR CUOTAS EMPRESA	
VI.	LAS COMUNIDADES DE BIENES EMPRESA	287
1.	<i>La regulación y la importancia práctica</i>	287

2.	<i>Las ventajas de las comunidades de bienes empresa</i>	288
A)	La constitución y el funcionamiento de la comunidad de bienes empresa	288
B)	La tributación de las comunidades de bienes empresa	288
C)	La tributación de los comuneros, sus obligaciones formales y el régimen de la Seguridad Social	289
3.	<i>Los inconvenientes de la comunidad de bienes como forma jurídica de una empresa</i>	290
A)	La distinción entre la comunidad de bienes y la sociedad.	290
B)	La ausencia de personalidad jurídica de la comunidad y de limitación de responsabilidad para los comuneros	290
C)	La relativa inadecuación de la normativa aplicable.	291
4.	<i>Las sugerencias acerca de las comunidades de bienes empresa</i>	291
VII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	292
1.	<i>Casos prácticos</i>	292
2.	<i>Cuestiones test</i>	293
VIII.	FORMULARIO DE CONTRATO DE COMUNIDAD DE BIENES EMPRESA	294

Capítulo 5. El estatuto del empresario mercantil. La contabilidad empresarial. El Registro mercantil. Los colaboradores dependientes del empresario	301
--	-----

SECCIÓN 1.^a EL ESTATUTO DEL EMPRESARIO MERCANTIL Y EL DERECHO CONTABLE

I.	EL ESTATUTO DEL EMPRESARIO MERCANTIL	302
II.	LA CONTABILIDAD DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA	303
1.	<i>Las normas internacionales de contabilidad</i>	303
2.	<i>El deber contable de los empresarios</i>	304
A)	La aplicación del Plan general de contabilidad	304
B)	La aplicación del Plan general de contabilidad de pymes	304
C)	La contabilidad formal y material	305
3.	<i>La contabilidad formal</i>	306
A)	Los libros contables obligatorios y su llevanza	306
B)	La legalización de los libros contables.	306
C)	La conservación y el valor probatorio de los libros contables	307
D)	El secreto contable y la comunicación general o particular de los libros y demás documentación	307
4.	<i>Las cuentas anuales</i>	308
A)	El objetivo perseguido con la redacción de las cuentas anuales	308
B)	Los documentos contables.	309
C)	Los principios contables	310
D)	Los sujetos responsables de las cuentas anuales	311
5.	<i>La auditoría externa de las cuentas anuales</i>	311
A)	La auditoría externa	311
B)	El estatuto del auditor.	312

C)	La obligación legal de auditar las cuentas anuales	313
D)	La solicitud de auditoría por los interesados legítimos	313
6.	<i>El depósito y la publicidad de las cuentas anuales</i>	314
7.	<i>El empresario individual y sus obligaciones contables</i>	315

SECCIÓN 2.^a EL REGISTRO MERCANTIL

III.	EL REGISTRO MERCANTIL	317
1.	<i>El Registro mercantil como registro público</i>	317
2.	<i>Las características del Registro mercantil</i>	318
A)	Un registro de personas físicas y jurídicas	318
B)	Un registro con efectos jurídico-privados	319
C)	Un registro público: el principio de publicidad formal	319
3.	<i>La inscripción de los empresarios mercantiles individuales</i>	320
4.	<i>La inscripción de las sociedades mercantiles, las entidades inscribibles, las sucursales y las sociedades civiles sin forma mercantil</i>	320
A)	La inscripción de las sociedades mercantiles y las entidades inscribibles	320
B)	La inscripción de las sucursales	321
C)	La inscripción de las sociedades civiles sin forma mercantil	321
5.	<i>Las otras funciones de los Registros mercantiles provinciales y del Registro Mercantil Central</i>	322
A)	Los Registros mercantiles provinciales	322
B)	El Registro Mercantil Central	322
6.	<i>Los efectos de la inscripción y de la falta de inscripción, o el principio de publicidad material</i>	323
A)	El principio de exactitud y de validez	323
B)	Los efectos de la inscripción	324
C)	Los efectos de la falta de inscripción	325

SECCIÓN 3.^a LOS COLABORADORES DEL EMPRESARIO Y LA REPRESENTACIÓN MERCANTIL

IV.	LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO	326
1.	<i>Los colaboradores en la actividad externa del empresario</i>	326
2.	<i>Los colaboradores dependientes e independientes</i>	326
A)	Los colaboradores dependientes	326
B)	Los colaboradores independientes	327
3.	<i>La representación voluntaria</i>	327
4.	<i>El apoderado general mercantil</i>	328
A)	La caracterización del apoderado general mercantil	328
B)	El estatuto jurídico del apoderado general mercantil	328
5.	<i>El apoderado general inscrito en el Registro mercantil y el no inscrito</i>	329
A)	El factor inscrito	329
B)	El factor notorio	330
6.	<i>La revocación de las facultades del factor y la muerte del empresario</i>	330
7.	<i>Los apoderados singulares mercantiles</i>	331

V. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	331
1. <i>Casos prácticos</i>	331
2. <i>Cuestiones test</i>	332

Parte Cuarta

LOS EMPRESARIOS SOCIALES

Capítulo 6. La teoría general del contrato de sociedad y el Derecho de sociedades. Los tipos de sociedades. La sociedad colectiva. La sociedad comanditaria simple. La sociedad comanditaria por acciones. La sociedad mercantil irregular	337
---	------------

SECCIÓN 1.^a EL DERECHO DE SOCIEDADES

I. EL CONTRATO DE SOCIEDAD Y EL DERECHO DE SOCIEDADES	338
1. <i>El Derecho de sociedades y su ubicación sistémica</i>	338
A) El Derecho de asociaciones y el Derecho de sociedades . . .	338
B) La libertad de empresa y el Derecho de sociedades	339
C) El derecho de establecimiento y el Derecho de sociedades de la Unión Europea.	341
2. <i>El contrato de sociedad y la organización social</i>	343
3. <i>Los elementos esenciales del contrato de sociedad</i>	344
A) El consentimiento y la sociedad unipersonal.	344
B) El objeto del contrato y el objeto social	345
C) La causa del contrato de sociedad	346
4. <i>Las características del contrato de sociedad, un contrato de organización</i> . .	351
5. <i>La personificación de la organización social</i>	352
A) La sociedad externa	353
B) La sociedad interna y el contrato de cuentas en participación.	354
6. <i>Las especialidades del contrato de sociedad</i>	356
II. LA DISTINCIÓN ENTRE SOCIEDADES CIVILES Y SOCIEDADES MERCANTILES . .	357
1. <i>Los criterios de distinción vigentes</i>	357
2. <i>La sociedad civil</i>	358
A) Las características y la regulación de la sociedad civil.	358
B) Las sociedades civiles con forma mercantil	359
C) La ilicitud de las sociedades mercantiles con forma civil . . .	360
D) La tributación de la sociedad civil	360
E) La sociedad agraria de transformación	361
3. <i>La sociedad colectiva como sociedad general mercantil</i>	362
III. LOS TIPOS DE SOCIEDADES MERCANTILES	363
1. <i>Los tipos sociales mercantiles generales</i>	363
2. <i>La mercantilidad de las sociedades cooperativas y las mutuas de seguros</i> .	363
3. <i>La diferenciación entre las sociedades mercantiles personalistas y las de capital</i>	364
A) Las sociedades mercantiles personalistas	364

B)	Las sociedades de capital	365
4.	<i>El carácter mutualista de un tipo social</i>	366
5.	<i>El significado de la responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales, y sus excepciones</i>	367
A)	La responsabilidad limitada de los socios.	367
B)	La doctrina del levantamiento del velo de la personalidad jurídica	367
6.	<i>La atipicidad en Derecho de sociedades</i>	368
A)	Las sociedades mercantiles atípicas	368
B)	Las cláusulas atípicas	368

SECCIÓN 2.^a LAS SOCIEDADES PERSONALISTAS Y LA SOCIEDAD MERCANTIL IRREGULAR

IV.	LA SOCIEDAD COLECTIVA	370
1.	<i>El origen de la sociedad colectiva</i>	370
2.	<i>La constitución de la sociedad colectiva.</i>	370
3.	<i>La administración y la representación social</i>	372
A)	Las relaciones internas y la administración social.	372
B)	Las relaciones externas y la representación orgánica	372
4.	<i>El régimen económico de la sociedad colectiva</i>	373
A)	Los derechos económicos de los socios, el derecho de información y la obligación de no hacer competencia	373
B)	Las pérdidas sociales, la responsabilidad <i>ad extra</i> de los socios, la responsabilidad por daños al patrimonio social y la tributación.	374
5.	<i>La separación y la exclusión de los socios, y la disolución y liquidación social</i>	374
A)	La separación y la exclusión de los socios	374
B)	La disolución y la liquidación social.	375
6.	<i>La aplicación integradora y subsidiaria de las normas de la sociedad colectiva</i>	376
V.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA SIMPLE	376
1.	<i>El origen de la sociedad comanditaria simple</i>	376
2.	<i>Las notas características de la sociedad comanditaria simple</i>	376
VI.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA POR ACCIONES	377
1.	<i>El origen de la sociedad comanditaria por acciones</i>	377
2.	<i>Las notas características de la sociedad comanditaria por acciones</i>	378
VII.	LA SOCIEDAD MERCANTIL IRREGULAR	378
1.	<i>Las incertidumbres regulatorias y la importancia práctica</i>	378
2.	<i>La doctrina jurisprudencial de las sociedades civiles irregulares.</i>	379
3.	<i>La noción de sociedad mercantil devenida irregular y su grado de personificación</i>	379
4.	<i>La normativa aplicable a la sociedad mercantil irregular.</i>	380
A)	Las sociedades mercantiles personalistas	380
B)	Las sociedades de capital	380

VIII. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	381
1. <i>Casos prácticos</i>	381
2. <i>Cuestiones test</i>	383
Capítulo 7. La sociedad anónima como sociedad de capital abierta y la sociedad limitada como sociedad de capital cerrada. El origen, la constitución y el capital social. Las acciones y las participaciones sociales, y su transmisión	385
SECCIÓN 1.ª LAS NOTAS CARACTERÍSTICAS Y LA CONSTITUCIÓN DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	
I. LOS ANTECEDENTES Y LA EVOLUCIÓN NORMATIVA DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA.	386
1. <i>El origen de la sociedad anónima y la limitada</i>	386
A) La sociedad anónima.	386
B) La sociedad limitada	387
2. <i>La regulación de las sociedades de capital en España</i>	387
A) Del Código de comercio de 1885 a la Ley de sociedades anónimas de 1951.	387
B) La reforma de la sociedad anónima y el texto refundido de la Ley de sociedades anónimas de 1990	388
C) El gobierno de las grandes sociedades anónimas	389
D) La Ley de sociedades limitadas de 1953 y sus reformas	389
E) La segunda Ley de sociedades limitadas de 1995.	390
3. <i>El texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital de 2010 y sus reformas</i>	391
II. LA FUNCIÓN ECONÓMICA Y LA IMPORTANCIA PRÁCTICA DE LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS Y LAS LIMITADAS	392
1. <i>La función económica de las sociedades de capital</i>	392
2. <i>La importancia práctica de las sociedades anónimas y limitadas</i>	393
A) La experiencia jurídica	393
B) Las sociedades anónimas abiertas	394
C) Las sociedades anónimas cerradas y las sociedades limitadas	395
D) La evolución de los tipos sociales de capital	396
III. LAS NOTAS CARACTERÍSTICAS DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	397
1. <i>El capital social dividido en acciones o participaciones sociales</i>	398
A) La noción de capital social.	398
B) El capital social mínimo	399
C) Las funciones del capital social.	400
D) La infracapitalización material y la infracapitalización nominal.	402
2. <i>La responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales</i>	402
A) El sistema de responsabilidad en las sociedades de capital.	402
B) Referencia a la responsabilidad de los administradores por las deudas sociales en las sociedades de capital	403
3. <i>El carácter mercantil cualquiera que sea su objeto social</i>	403

4.	<i>El acceso al mercado de capitales por la sociedad limitada</i>	404
IV.	LA CONSTITUCIÓN DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA.	404
1.	<i>Los procedimientos de constitución</i>	404
2.	<i>Las menciones de la escritura de constitución y de los estatutos sociales</i>	405
	A) La escritura pública de constitución	405
	B) El contenido legal obligatorio de los estatutos sociales.	405
	C) Las menciones estatutarias con regulación supletoria y las necesidades de incorporación a los estatutos sociales	409
	D) La autonomía estatutaria	410
	E) Los pactos reservados y los pactos parasociales	411
3.	<i>Los requisitos de forma y publicidad</i>	412
	A) La inscripción registral	412
	B) La agilización y la simplificación de la constitución de sociedades limitadas mediante técnicas electrónicas y telemáticas	412
	C) La constitución de sociedades limitadas mediante el procedimiento íntegramente en línea o electrónico	414
4.	<i>Los socios fundadores</i>	415
	A) El concepto y el número de socios fundadores	415
	B) La responsabilidad de los socios fundadores	415
	C) Las ventajas de los socios fundadores en la sociedad anónima	415
5.	<i>La sociedad de capital en formación</i>	416
	A) Planteamiento	416
	B) La responsabilidad antes de la inscripción	416
	C) La responsabilidad después de la inscripción	417
6.	<i>La nulidad de la sociedad anónima y limitada inscrita</i>	417

SECCIÓN 2.^a LA APORTACIÓN SOCIAL Y LA PRESTACIÓN ACCESORIA

V.	LAS APORTACIONES SOCIALES Y LAS PRESTACIONES ACCESORIAS	419
1.	<i>El concepto y el objeto de la aportación social</i>	419
2.	<i>Las aportaciones dinerarias y las no dinerarias</i>	419
	A) Las aportaciones dinerarias	419
	B) La valoración de la aportación no dineraria en la sociedad anónima.	420
	C) La no valoración de la aportación no dineraria en la sociedad limitada	421
	D) El saneamiento de la aportación no dineraria	422
3.	<i>Las adquisiciones onerosas de bienes por la sociedad anónima en los dos años siguientes a su inscripción</i>	422
4.	<i>Los desembolsos pendientes en la sociedad anónima</i>	423
	A) El plazo de desembolso	423
	B) La mora del accionista y el cobro de los desembolsos pendientes	423
	C) La responsabilidad del adquirente de acciones no desembolsadas	424
5.	<i>Las prestaciones accesorias</i>	424

SECCIÓN 3.^a LA ACCIÓN Y SU TRANSMISIÓN

VI.	LA ACCIÓN COMO PARTE DEL CAPITAL SOCIAL Y SU REPRESENTACIÓN	426
1.	<i>Los valores de la acción</i>	426
A)	El valor nominal.	426
B)	El valor real y el valor contable	426
C)	El valor de mercado	427
D)	El valor razonable	427
2.	<i>La emisión de la acción</i>	428
3.	<i>La representación de la acción</i>	428
4.	<i>Los títulos de acciones nominativas</i>	429
5.	<i>Los títulos de acciones al portador</i>	429
6.	<i>Los resguardos provisionales de las acciones</i>	430
7.	<i>La representación de las acciones mediante anotaciones en cuenta o inscripciones en registros distribuidos</i>	430
VII.	LA TRANSMISIÓN DE LA ACCIÓN	431
1.	<i>Las sociedades anónimas abiertas y las cerradas</i>	431
2.	<i>Las formalidades para la transmisión de las acciones</i>	432
A)	Las acciones nominativas	432
B)	Las acciones al portador	432
C)	Las acciones representadas mediante anotaciones en cuenta o inscritas en un registro distribuido	433
3.	<i>Las restricciones legales y estatutarias a la transmisión de las acciones</i>	433
A)	Las restricciones legales a la libre transmisión	433
B)	Las restricciones estatutarias a la transmisión voluntaria <i>inter vivos</i> de las acciones nominativas	433
C)	Las restricciones estatutarias a la transmisión <i>mortis causa</i> de las acciones nominativas	435

SECCIÓN 4.^a LA PARTICIPACIÓN SOCIAL Y SU TRANSMISIÓN

VIII.	LAS PARTICIPACIONES SOCIALES Y SU TRANSMISIÓN.	436
1.	<i>La creación de las participaciones sociales</i>	436
2.	<i>Las características de las participaciones sociales y su documentación</i>	437
3.	<i>La transmisión de las participaciones sociales</i>	437
A)	Los tipos de transmisiones	437
B)	Las normas generales a todas las transmisiones	438
C)	El régimen estatutario de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i>	438
D)	El régimen legal supletorio de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i>	439
E)	Las transmisiones <i>mortis causa</i>	440
F)	Las transmisiones forzosas	440
IX.	LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS MEDIANTE LA TOMA DE CONTROL DE UNA SOCIEDAD DE CAPITAL	441

X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	443
1.	<i>Casos prácticos</i>	443
2.	<i>Cuestiones test</i>	445
XI.	FORMULARIO DE ESTATUTOS DE SOCIEDAD LIMITADA	446

Capítulo 8.	La sociedad anónima y la sociedad limitada. Los derechos sociales, los derechos reales sobre las acciones y las participaciones sociales, y los negocios sobre las acciones y las participaciones sociales propias. La emisión de obligaciones por las sociedades de capital. Los mercados de valores negociables y el mercado del crédito.	457
--------------------	--	------------

SECCIÓN 1.^a LOS DERECHOS SOCIALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL

I.	LOS DERECHOS DEL SOCIO EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	458
1.	<i>Los derechos sociales</i>	458
2.	<i>El derecho a participar en las ganancias sociales y el derecho al dividendo</i>	459
3.	<i>El derecho a participar en el patrimonio resultante de la liquidación</i>	460
4.	<i>El derecho de suscripción o de asunción preferente</i>	461
A)	El régimen general	461
B)	La supresión legal del derecho de suscripción o de asunción preferente.	461
C)	La supresión del derecho de suscripción o de asunción preferente por acuerdo de la junta general.	462
5.	<i>El derecho de asistencia a la junta general</i>	463
A)	En la sociedad limitada	463
B)	En la sociedad anónima.	463
6.	<i>El derecho de voto en la junta general</i>	465
A)	La extensión y el ejercicio del derecho de voto.	465
B)	Los sindicatos de voto	466
C)	Los conflictos de intereses y el derecho de voto	467
7.	<i>Las acciones y las participaciones sociales sin voto</i>	467
A)	En la sociedad anónima.	467
B)	En la sociedad limitada	468
8.	<i>El derecho de información</i>	468
9.	<i>Los derechos individuales y los derechos de minoría</i>	469
A)	Los derechos individuales	469
B)	Los derechos de minoría	469
10.	<i>Las clases de acciones y participaciones sociales</i>	470
A)	Las acciones y las participaciones ordinarias y las privilegiadas.	470
B)	La extensión de los privilegios.	470
II.	LOS DERECHOS REALES SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES, Y EL EMBARGO	471
1.	<i>La cotitularidad</i>	471
2.	<i>El usufructo</i>	472

3. *La prenda* 472
4. *El embargo de acciones y participaciones sociales* 473

SECCIÓN 2.^a LOS NEGOCIOS SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES PROPIAS

- III. LOS NEGOCIOS JURÍDICOS SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES PROPIAS. 474
 1. *Las normas sobre los negocios cuyo objeto son las acciones y las participaciones sociales propias* 474
 2. *La adquisición originaria* 475
 3. *Las adquisiciones derivadas*. 475
 - A) En la sociedad anónima. 475
 - B) En la sociedad limitada 476
 - C) El régimen de las acciones y las participaciones sociales en autocartera 476
 4. *La asistencia financiera para la adquisición de las acciones y las participaciones sociales propias* 477
 - A) En la sociedad anónima. 477
 - B) En la sociedad limitada 477
 5. *Las participaciones recíprocas entre sociedades* 477

SECCIÓN 3.^a LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES Y LOS MERCADOS FINANCIEROS

- IV. LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES POR LAS SOCIEDADES DE CAPITAL 479
 1. *La función económica de las obligaciones* 479
 2. *Los regímenes de la emisión de las obligaciones* 479
 3. *La emisión y la suscripción de las obligaciones*. 480
 - A) El régimen general 480
 - B) La sociedad limitada 481
 4. *Los derechos de los obligacionistas* 482
 5. *Las clases de obligaciones* 482
 - A) Las obligaciones garantizadas, las ordinarias y las subordinadas. 482
 - B) Las obligaciones convertibles en acciones 483
 6. *La defensa del obligacionista* 484
 - A) La asamblea o el sindicato de obligacionistas. 484
 - B) El comisario. 484
- V. LOS MERCADOS DE VALORES NEGOCIABLES Y EL MERCADO DEL CRÉDITO . . . 485
 1. *Los mercados de valores negociables*. 485
 - A) Los instrumentos financieros 486
 - B) Los mercados regulados, los sistemas multilaterales de negociación y los sistemas organizados de contratación. 486
 - C) Las bolsas de valores 487
 - D) Las empresas de servicios de inversión 487
 - E) La Comisión Nacional del Mercado de Valores 487

2.	<i>El mercado del crédito</i>	488
A)	Las entidades de crédito en sentido estricto	488
B)	Los establecimientos financieros de crédito, las entidades de servicios de pagos y las de dinero electrónico	488
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	489
1.	<i>Casos prácticos</i>	489
2.	<i>Cuestiones test</i>	491
Capítulo 9. Los órganos sociales en la sociedad anónima y la limitada		493
SECCIÓN 1.ª LA JUNTA GENERAL		
I.	LOS ÓRGANOS SOCIALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	494
II.	LA JUNTA GENERAL.	495
1.	<i>Las características de la junta general</i>	495
2.	<i>Las competencias de la junta general y sus límites</i>	495
A)	Las competencias de la junta general	495
B)	Los límites a las competencias de la junta general	497
3.	<i>Las clases de junta general y la convocatoria</i>	498
A)	La junta general ordinaria	498
B)	La junta general extraordinaria	501
C)	La convocatoria judicial de la junta general	501
D)	La junta general universal	501
4.	<i>Los quorum de constitución de la junta general</i>	502
5.	<i>Las mayorías para la adopción de los acuerdos en la junta general</i>	502
A)	En la sociedad anónima.	503
B)	En la sociedad limitada	503
6.	<i>El funcionamiento de la junta general y el acta de la reunión</i>	504
A)	El lugar de celebración, y la presidencia y la secretaría de la junta general	504
B)	Las juntas generales exclusivamente telemáticas.	504
C)	El derecho de información de los socios.	505
D)	La votación separada de asuntos en la junta general.	506
E)	La aprobación del acta de la junta general y el acta notarial	506
7.	<i>La impugnación judicial y extrajudicial de los acuerdos de la junta general</i>	507
A)	Los acuerdos impugnables judicialmente	507
B)	La legitimación para la impugnación judicial de los acuerdos sociales.	508
C)	La caducidad de la acción de impugnación.	509
D)	Los arbitrajes de Derecho privado en las sociedades de capital.	509
SECCIÓN 2.ª EL ÓRGANO DE ADMINISTRACIÓN		
III.	LOS ADMINISTRADORES SOCIALES Y SU ESTATUTO JURÍDICO.	511
1.	<i>Las características del órgano de administración</i>	512

2.	<i>Las formas de organización del órgano de administración</i>	513
	A) El administrador único	513
	B) Varios administradores solidarios	513
	C) Los administradores conjuntos o mancomunados	514
	D) El consejo de administración	515
	E) La previsión estatutaria de varios modelos de administración	515
3.	<i>Las competencias de los administradores sociales</i>	515
	A) La gestión o administración social	515
	B) La representación orgánica	516
	C) La atribución de la representación orgánica	516
	D) La extensión de la representación orgánica	517
	E) La facultad residual	519
4.	<i>El nombramiento de los administradores sociales</i>	519
	A) El régimen general	519
	B) Los administradores suplentes	519
5.	<i>La capacidad jurídica, las prohibiciones y las incompatibilidades para el ejercicio del cargo de administrador social</i>	520
6.	<i>La duración del cargo de administrador social</i>	520
7.	<i>La revocación, la renuncia y el fallecimiento del administrador social</i>	521
	A) El cese de los administradores sociales	521
	B) La renuncia y el fallecimiento del administrador social	521
8.	<i>La remuneración de los administradores sociales</i>	522
	A) Planteamiento	522
	B) Las normas generales aplicables a las sociedades de capital	522
	C) Las normas especiales para la sociedad limitada	524
	D) Las normas especiales para la sociedad anónima, y las <i>stock options</i>	525
9.	<i>Los deberes de los administradores sociales</i>	526
	A) La evolución de los deberes del cargo de administrador social	526
	B) El deber general de diligente administración	527
	C) La protección de la discrecionalidad empresarial, la regla del enjuiciamiento empresarial	528
	D) El deber general de lealtad y sus obligaciones básicas	530
10.	<i>La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales</i>	532
	A) Los antecedentes legales	532
	B) La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales	533
	C) La acción individual de responsabilidad	534
	D) La acción social de responsabilidad y sus presupuestos	534
	E) Las causas de exoneración frente a la acción social de responsabilidad	535
	F) La legitimación para el ejercicio de la acción social de responsabilidad	536

IV. EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	537
1. <i>El consejo de administración en la sociedad anónima y la limitada</i>	537
A) Planteamiento	537
B) La sociedad anónima.	537
C) La sociedad limitada	538
2. <i>El nombramiento de los consejeros</i>	538
A) El régimen general	538
B) El sistema de representación proporcional en la sociedad anónima, y en la limitada	538
C) El sistema de cooptación en la sociedad anónima	539
3. <i>El funcionamiento del consejo de administración</i>	539
A) La convocatoria, el orden del día y el <i>quorum</i>	539
B) La adopción de acuerdos y el libro de actas en la sociedad anónima.	540
4. <i>La delegación de sus facultades por el consejo de administración</i>	541
A) La agilización del funcionamiento del consejo de administración.	541
B) Los apoderados voluntarios	541
C) La delegación de facultades del consejo en sus consejeros o vocales.	542
5. <i>La impugnación de los acuerdos del consejo y de otros órganos colegiados de administración</i>	544
V. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	544
1. <i>Casos prácticos</i>	544
2. <i>Cuestiones test</i>	546

Capítulo 10. La sociedad anónima y la sociedad limitada. Las cuentas anuales, las modificaciones estatutarias, y la separación y exclusión de socios. Las modificaciones estructurales en las sociedades de capital. La disolución, la liquidación y la extinción de las sociedades de capital.	549
--	-----

SECCIÓN 1.ª LAS CUENTAS ANUALES

I. LAS CUENTAS ANUALES	550
1. <i>El Derecho contable y las sociedades mercantiles de capital</i>	550
A) Las sociedades de capital que pueden presentar balance abreviado	550
B) Las sociedades de capital que pueden presentar cuenta de pérdidas y ganancias abreviada.	551
2. <i>El proceso de aprobación de las cuentas anuales en las sociedades de capital</i>	551
A) La redacción de las cuentas anuales por los administradores sociales.	551
B) La auditoría externa	552
C) La aprobación por la junta general de las cuentas y de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio económico	553

3.	<i>El depósito de las cuentas anuales aprobadas en el Registro mercantil y su publicidad</i>	554
	A) La obligación legal de depósito	554
	B) Las consecuencias del incumplimiento de la obligación de depósito	555
	C) La publicidad de las cuentas depositadas	556
4.	<i>Los resultados del ejercicio económico, las pérdidas sociales y los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales</i>	556
	A) Los resultados del ejercicio económico	556
	B) El abono de las pérdidas sociales	557
	C) Los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales	557
5.	<i>Los destinos o las aplicaciones de los beneficios sociales netos</i>	558
	A) La reserva legal	558
	B) Las otras exigencias legales, estatutarias y convencionales	558
	C) Las reservas estatutarias	559
	D) La remuneración de los administradores sociales con cargo a beneficios	559
6.	<i>La aplicación de los beneficios sociales repartibles</i>	559
	A) Los destinos del beneficio repartible	559
	B) Las reservas facultativas, voluntarias o complementarias	559
	C) Los dividendos	560
	D) El derecho de separación en las sociedades no cotizadas por falta o por insuficiente distribución de dividendos	561

SECCIÓN 2.^a LAS MODIFICACIONES ESTATUTARIAS

II.	LA MODIFICACIÓN DE LOS ESTATUTOS SOCIALES	563
1.	<i>El régimen general de las modificaciones estatutarias</i>	563
	A) El procedimiento y los requisitos comunes	563
	B) La tutela de los socios	564
2.	<i>El aumento de la cifra de capital social</i>	564
3.	<i>La delegación de la ejecución de un aumento de capital social y el capital autorizado en la sociedad anónima</i>	566
4.	<i>La reducción de la cifra de capital social</i>	567
	A) Las finalidades de la reducción del capital social	567
	B) La reducción por pérdidas sociales	567
	C) Los procedimientos de reducción del capital social	568
	D) La adopción del acuerdo y su publicidad	569
	E) La protección de los acreedores ordinarios	569
5.	<i>La reducción y el aumento simultáneos del capital social</i>	570

SECCIÓN 3.^a LA SEPARACIÓN Y LA EXCLUSIÓN DE SOCIOS

III.	LA SEPARACIÓN Y LA EXCLUSIÓN DE SOCIOS	572
1.	<i>Un derecho y una sanción social</i>	572
2.	<i>Las causas legales de separación, las causas estatutarias y el procedimiento</i>	572
	A) Las causas legales de separación	572

B)	Las causas estatutarias de separación	573
C)	El procedimiento para ejercicio del derecho de separación	573
3.	<i>Las causas legales de exclusión, las causas estatutarias y el procedimiento.</i>	574
A)	Las causas legales de exclusión en la sociedad limitada.	574
B)	Las causas estatutarias de exclusión en la sociedad anónima y limitada	574
C)	El procedimiento de exclusión o expulsión	574
4.	<i>Las normas comunes a la separación y a la exclusión de socios</i>	575
A)	El valor de las participaciones sociales o las acciones	575
B)	El plazo de reembolso del valor de las participaciones sociales o las acciones	575
C)	La reducción de la cifra de capital social.	575

SECCIÓN 4.^a LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES

IV.	LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	577
1.	<i>Las reestructuraciones societarias y la movilidad empresarial.</i>	577
2.	<i>Las disposiciones comunes a las modificaciones estructurales internas y las transfronterizas intraeuropeas</i>	578
A)	El proyecto de modificación estructural	578
B)	Los informes del órgano de administración y del experto independiente	579
C)	El acuerdo de modificación estructural	580
D)	La protección de los socios y los acreedores	581
3.	<i>Las modificaciones estructurales internas</i>	582
A)	La transformación.	582
B)	La fusión	584
C)	La escisión	588
D)	La cesión global de activo y pasivo.	590
4.	<i>Las modificaciones estructurales en el Espacio Económico Europeo.</i>	591
5.	<i>Las modificaciones estructurales transfronterizas extraeuropeas</i>	593

SECCIÓN 5.^a LA DISOLUCIÓN Y LA LIQUIDACIÓN SOCIAL

V.	LAS DISOLUCIÓN, LA LIQUIDACIÓN Y LA EXTINCIÓN SOCIAL	595
1.	<i>Los grupos de causas de disolución social</i>	595
2.	<i>Las causas legales de disolución de pleno derecho</i>	595
3.	<i>Las causas legales o estatutarias de disolución necesitadas de acuerdo social y, en su defecto, de resolución judicial.</i>	596
4.	<i>El procedimiento de disolución, en especial, la responsabilidad de los administradores sociales.</i>	598
A)	El acuerdo de la junta general y, en su defecto, la disolución judicial.	598
B)	La responsabilidad solidaria de los administradores sociales	599
5.	<i>La reactivación de la sociedad disuelta y la intervención del Gobierno en las sociedades anónimas</i>	600
A)	La reactivación de la sociedad disuelta	600
B)	La intervención del Gobierno en las sociedades anónimas	601

6.	<i>La liquidación social</i>	601
A)	La sociedad en liquidación, en especial, su representación . .	601
B)	Los liquidadores sociales, los interventores y las operaciones de liquidación	602
C)	El balance final de la liquidación y la división del patrimonio social resultante	603
7.	<i>La extinción social</i>	603
8.	<i>El pasivo y el activo sobrevenidos</i>	604
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	604
1.	<i>Casos prácticos</i>	604
2.	<i>Cuestiones test</i>	607

Capítulo 11. Las sociedades anónimas cotizadas. Las sociedades mercantiles especiales. Los grupos de sociedades. Las uniones de empresarios. 609

SECCIÓN 1.ª LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS COTIZADAS

I.	LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS COTIZADAS	610
1.	<i>El concepto de sociedad cotizada y su régimen jurídico</i>	610
A)	La cotización en un mercado de valores regulado	610
B)	El régimen jurídico de la sociedad cotizada	611
2.	<i>Las especialidades regulatorias de las sociedades cotizadas</i>	612
A)	La emisión y la representación de las acciones, el derecho a conocer la identidad de los accionistas, los aumentos de capital social y el ejercicio de los derechos sociales	612
B)	Las acciones en las sociedades cotizadas	615
C)	La junta general de las sociedades cotizadas	617
D)	El consejo de administración	620
E)	Las operaciones vinculadas	623
F)	Los pactos parasociales sujetos a publicidad.	624
G)	Las cuentas anuales y la información societaria	625
H)	Las sociedades cotizadas con propósito para la adquisición. .	626

SECCIÓN 2.ª LAS SOCIEDADES MERCANTILES ESPECIALES

II.	LA SOCIEDAD UNIPERSONAL	627
1.	<i>Los antecedentes de la sociedad unipersonal y su importancia práctica.</i> . .	627
2.	<i>Las clases de sociedades unipersonales</i>	628
A)	La unipersonalidad originaria	628
B)	La unipersonalidad sobrevenida	628
3.	<i>El régimen jurídico de la sociedad unipersonal.</i>	629
A)	La publicidad de la sociedad unipersonal	629
B)	La junta general en la sociedad unipersonal	629
C)	La contratación entre la sociedad unipersonal y el socio único.	630
III.	LAS SOCIEDADES PROFESIONALES	630
1.	<i>El objeto social y la delimitación de la sociedad profesional</i>	630

2.	<i>La no creación de un nuevo tipo social.</i>	632
3.	<i>El régimen jurídico de las sociedades profesionales</i>	632
	A) La constitución de la sociedad profesional	632
	B) Los socios profesionales, y la separación y la exclusión de socios.	633
	C) El capital social, los derechos de voto y el órgano de administración	634
	D) La participación en los beneficios y las pérdidas sociales, y la cuota de liquidación	634
	E) La responsabilidad por las deudas sociales y la responsabilidad derivada de los actos profesionales	634
	F) Las normas especiales para las sociedades profesionales de capital.	635
IV.	LA SOCIEDAD DE GARANTÍA RECÍPROCA	635
	1. <i>La función económica del tipo social y el crédito garantizado</i>	635
	2. <i>El régimen jurídico de la sociedad de garantía recíproca</i>	637
	A) La constitución y las competencias de los órganos sociales.	637
	B) El objeto social.	637
	C) El capital social.	637
	D) Los límites al derecho de voto y al reparto de beneficios	638
	E) Los socios protectores	638
V.	LA SOCIEDAD ANÓNIMA DEPORTIVA	638
	1. <i>El origen y la regulación de la sociedad anónima deportiva</i>	638
	2. <i>El régimen jurídico de la sociedad anónima deportiva</i>	639
	A) La constitución, el objeto y la denominación social, y el órgano de administración	639
	B) El capital social.	639
	C) Las participaciones significativas y la prestación de avales por los órganos de administración	640
	D) La contabilidad social	640
	E) La enajenación de las instalaciones deportivas	640

SECCIÓN 3.^a LOS GRUPOS DE SOCIEDADES Y LAS UNIONES DE EMPRESARIOS

VI.	LOS GRUPOS DE SOCIEDADES.	641
	1. <i>La función económica de los grupos de sociedades.</i>	641
	2. <i>Los tipos de grupos de sociedades</i>	641
	3. <i>Los problemas jurídico-privados suscitados por los grupos de sociedades.</i>	642
	4. <i>Los grupos de sociedades en el Derecho mercantil.</i>	644
	A) La ausencia de regulación	644
	B) La protección de los acreedores sociales	644
	C) El proceso de <i>filialización</i> en los grupos de sociedades	645
	D) La responsabilidad por instrucciones perjudiciales y la compensación adecuada a la sociedad dependiente	645
	E) La aprobación de operaciones intragrupo sujetas a conflicto de intereses	646

F)	El derecho de separación del socio de la sociedad dominante por la falta de distribución de dividendos	646
G)	El grupo de sociedades y el Derecho de defensa de la competencia	647
H)	Los grupos de sociedades en el Código de comercio y, por remisión, en la Ley de sociedades de capital y en la Ley concursal	647
I)	Las cuentas anuales consolidadas	648
VII.	LAS UNIONES TEMPORALES DE EMPRESARIOS	650
1.	<i>La función económica de la unión temporal de empresarios</i>	650
2.	<i>La preocupación tributaria del régimen de la unión temporal de empresarios</i>	651
3.	<i>El régimen jurídico de la unión temporal de empresarios</i>	651
A)	La ausencia de personalidad jurídica	651
B)	Los requisitos tributarios	652
C)	La responsabilidad de los empresarios miembros	652
D)	La normativa supletoria	653
VIII.	LAS AGRUPACIONES DE INTERÉS ECONÓMICO	653
1.	<i>La agrupación europea de interés económico</i>	653
2.	<i>La función económica de la agrupación de interés económico</i>	654
3.	<i>El régimen jurídico de la agrupación de interés económico</i>	655
A)	La constitución y el objeto social	655
B)	Los socios y su separación de la agrupación, y la responsabilidad por las deudas sociales	655
C)	Los órganos sociales	656
D)	El régimen económico y el tributario	656
IX.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	657
1.	<i>Casos prácticos</i>	657
2.	<i>Cuestiones test</i>	659
Capítulo 12. Los empresarios sociales de la economía social		663
I.	LOS EMPRESARIOS DE LA ECONOMÍA SOCIAL	664
II.	LAS SOCIEDADES COOPERATIVAS	664
1.	<i>La legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	664
A)	La falta de una legislación cooperativa adecuada	664
B)	El ámbito de aplicación de la Ley estatal	666
2.	<i>El concepto legal de sociedad cooperativa y el carácter mutualista</i>	667
3.	<i>Los valores y los principios cooperativos</i>	668
4.	<i>Los modelos ius cooperativos en la legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	669
A)	La cooperación funcional o economicista	670
B)	La cooperación social	670
5.	<i>El régimen jurídico de las sociedades cooperativas en la Ley estatal</i>	671
A)	Los tipos y las clases de sociedades cooperativas, y de socios	671
B)	La constitución de la sociedad cooperativa y las aportaciones al capital social	673

C)	El acceso, la baja y la transmisión en la condición de socio	674
D)	Los órganos sociales	675
E)	Los tipos de resultados del ejercicio económico y las reservas legales	677
F)	El lucro social en la sociedad cooperativa	679
G)	Las modificaciones estructurales.	681
H)	La disolución social y el destino del haber social.	682
6.	<i>La oferta de adquisición de una empresa o una unidad productiva por los trabajadores mediante la constitución de una sociedad cooperativa o laboral</i>	682
III.	LAS SOCIEDADES LABORALES	683
1.	<i>La función social y económica de la sociedad laboral</i>	683
2.	<i>La calificación administrativa como sociedad laboral</i>	684
3.	<i>El régimen jurídico de la sociedad laboral.</i>	684
A)	El capital social.	684
B)	La transmisión de acciones y participaciones sociales.	685
C)	La contratación de asalariados indefinidos	686
D)	La reserva legal especial.	686
E)	La descalificación laboral y el acuerdo social de renuncia.	686
F)	La extinción de la relación laboral y las causas legales de exclusión de socios.	687
G)	El órgano de administración	687
IV.	LAS SOCIEDADES MUTUAS DE SEGUROS Y LAS MUTUALIDADES DE PREVISIÓN SOCIAL	688
1.	<i>El Derecho de los seguros privados y las entidades aseguradoras</i>	688
A)	La actividad aseguradora y las normas básicas estatales	688
B)	Los requisitos de acceso a la actividad aseguradora	689
2.	<i>Las sociedades mutuas de seguros a prima fija.</i>	689
A)	El reparto competencial, el concepto legal y la constitución	689
B)	Los órganos sociales	690
C)	El régimen económico	690
3.	<i>Las sociedades mutuas de seguros a prima variable.</i>	692
4.	<i>Las mutualidades de previsión social.</i>	692
A)	El reparto de competencias normativas y ejecutivas.	692
B)	Las mutualidades como sistema alternativo al régimen de la Seguridad Social y las mejoras voluntarias al sistema de la Seguridad Social	693
C)	El régimen jurídico de las mutualidades de previsión social	693
V.	LOS EMPRESARIOS DE INSERCIÓN SOCIOLABORAL.	694
1.	<i>La legislación estatal sobre empresas de inserción sociolaboral</i>	694
2.	<i>El empresario de inserción sociolaboral.</i>	695
A)	La forma jurídica del empresario de inserción sociolaboral	695
B)	La calificación administrativa	696
C)	La finalidad perseguida por el empresario de inserción sociolaboral	696
D)	El personal de inserción	696

E) La descalificación administrativa como empresario de inserción sociolaboral	696
VI. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	697
1. <i>Casos prácticos</i>	697
2. <i>Cuestiones test</i>	698

Parte Quinta

EL DERECHO DE LA INSOLVENCIA

Capítulo 13. Las crisis patrimoniales del deudor. El Derecho preconcursal	703
--	------------

SECCIÓN 1.ª SOBRE EL DERECHO DE LA INSOLVENCIA

I. EL DERECHO DE LA INSOLVENCIA	704
II. EL TRATAMIENTO JURÍDICO DE LAS CRISIS PATRIMONIALES DEL DEUDOR	708
1. <i>La responsabilidad patrimonial universal del deudor</i>	708
2. <i>Los presupuestos y las soluciones del concurso de acreedores en general</i>	709
A) Los presupuestos del concurso de acreedores	709
B) Las soluciones del concurso en la Ley concursal de 2003.	710
III. LA LEY CONCURSAL, SUS REFORMAS URGENTES EN DERECHO PRECONCURSAL Y LA DIRECTIVA SOBRE REESTRUCTURACIÓN E INSOLVENCIA	713
1. <i>El nacimiento del Derecho preconcursal</i>	713
2. <i>El Real Decreto Legislativo 1/2020, de 5 de mayo, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley concursal, y su reforma urgente</i>	714
3. <i>La Directiva 1023/2019 de la Unión Europea, sobre reestructuración e insolvencia</i>	714
A) La Directiva 1023/2019 de la Unión Europea, sobre reestructuración e insolvencia	714
B) La propuesta de directiva relativa a la armonización de determinados aspectos de la legislación en materia de insolvencia	718
IV. LA ORDENACIÓN DEL DERECHO DE LA INSOLVENCIA TRAS LA LEY 16/2022, DE 5 DE SEPTIEMBRE, DE REFORMA DEL TEXTO REFUNDIDO DE LA LEY CONCURSAL.	719

SECCIÓN 2.ª EL DERECHO PRECONCURSAL

V. LOS PRESUPUESTOS SUBJETIVO Y OBJETIVO DEL NUEVO DERECHO PRECONCURSAL.	721
1. <i>El presupuesto subjetivo</i>	721
2. <i>El presupuesto objetivo</i>	722
3. <i>La coordinación entre el Derecho preconcursal y el concursal</i>	722
VI. LA COMUNICACIÓN DEL INICIO DE NEGOCIACIONES CON LOS ACREEDORES PARA ALCANZAR UN PLAN DE REESTRUCTURACIÓN	723
1. <i>El contenido de la comunicación al juzgado de la apertura de negociaciones</i>	723

2.	<i>La resolución teniendo por efectuada o no la comunicación</i>	724
3.	<i>Los efectos de la comunicación, en especial, sobre las acciones y los procedimientos ejecutivos</i>	724
	A) <i>Las facultades de administración y disposición del deudor, los créditos no vencidos y las garantías de terceros</i>	724
	B) <i>Los efectos de la comunicación sobre los contratos</i>	725
	C) <i>Las acciones y los procedimientos ejecutivos</i>	725
4.	<i>La duración de los efectos de la comunicación y su prórroga</i>	726
VII.	LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN	727
	1. <i>El ámbito de aplicación del régimen de los planes de reestructuración</i> . . .	727
	2. <i>El contenido del plan de reestructuración y su formalización</i>	727
	3. <i>La formación de las clases de créditos y las reglas de cómputo de su importe</i>	728
	A) <i>La formación de las clases de créditos y su confirmación judicial</i>	728
	B) <i>Las reglas de cómputo del importe de los créditos</i>	729
	4. <i>La aprobación del plan de reestructuración</i>	729
VIII.	LA HOMOLOGACIÓN JUDICIAL DEL PLAN DE REESTRUCTURACIÓN	730
	1. <i>Los planes de reestructuración necesitados de homologación judicial</i>	730
	2. <i>Los requisitos para la homologación del plan de reestructuración</i>	731
	3. <i>Los efectos de la homologación del plan de reestructuración sobre los contratos</i>	731
	4. <i>El tratamiento concursal de la nueva financiación, de la financiación interina, y de los actos y negocios realizados en ejecución de un plan de reestructuración homologado</i>	732
	5. <i>El procedimiento de homologación del plan de reestructuración y sus efectos</i>	734
	6. <i>La impugnación judicial del plan de reestructuración homologado</i>	735
IX.	EL EXPERTO EN LA REESTRUCTURACIÓN	736
X.	LAS REGLAS ESPECIALES PARA LAS PYMES QUE NO TENGAN LA CONSIDERACIÓN DE MICROEMPRESAS	737
XI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	738
	1. <i>Casos prácticos</i>	738
	2. <i>Cuestiones test</i>	739

Capítulo 14. El Derecho concursal (I). Los presupuestos de la declaración judicial de concurso. Los órganos necesarios del concurso. Los efectos de la declaración de concurso. La masa activa del concurso. La masa pasiva del concurso. El informe de la administración concursal	743
--	-----

SECCIÓN 1.^a EL DERECHO CONCURSAL

I. EL DERECHO CONCURSAL ESPAÑOL	745
1. <i>El Derecho concursal histórico</i>	745
2. <i>La reforma del Derecho de la insolvencia</i>	746

3.	<i>La Ley concursal de 2003</i>	746
	A) Las funciones del procedimiento judicial de concurso	746
	B) Los principios del procedimiento de concurso de acreedores	748
4.	<i>Las reformas de la Ley concursal de 2003 durante la gran recesión.</i>	749
5.	<i>El Real Decreto Legislativo 1/2020, de 5 de mayo, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley concursal</i>	750
6.	<i>La Ley 16/2022, de 5 de septiembre, de reforma del texto refundido de la Ley concursal, y el Derecho concursal.</i>	750
7.	<i>La normativa transitoria y los desarrollos reglamentarios</i>	751
8.	<i>El esquema del procedimiento judicial de concurso de acreedores en la legislación vigente</i>	752

SECCIÓN 2.^a LOS PRESUPUESTOS DEL CONCURSO DE ACREEDORES

II.	LOS PRESUPUESTOS DEL CONCURSO Y SUS CLASES	756
	1. <i>El presupuesto subjetivo.</i>	756
	A) El deudor concursado	756
	B) El concurso de la herencia.	757
	C) Los legitimados activos para solicitar el concurso	758
	2. <i>El presupuesto objetivo</i>	760
	A) La delimitación del presupuesto objetivo	760
	B) La solicitud del concurso por el deudor	760
	C) La solicitud del concurso por un acreedor u otros legitimados, y los hechos reveladores de la insolvencia actual	762
	3. <i>La declaración judicial de concurso</i>	766
	A) La declaración de concurso a instancia del deudor	766
	B) La declaración de concurso a solicitud de un acreedor u otro legitimado	766
	C) El auto judicial de la declaración de concurso.	768
	4. <i>La declaración de concurso sin masa</i>	769
	5. <i>La declaración conjunta de concursos y la acumulación de concursos declarados</i>	770

SECCIÓN 3.^a LOS ÓRGANOS NECESARIOS DEL PROCEDIMIENTO DE CONCURSO

III.	EL JUZGADO DE LO MERCANTIL COMPETENTE	772
	1. <i>La competencia territorial para conocer del concurso</i>	772
	2. <i>La competencia objetiva en materia concursal</i>	773
	A) Las acciones civiles de carácter patrimonial y las acciones referidas a las relaciones colectivas de trabajo	773
	B) Las ejecuciones relativas a los créditos concursales o contra la masa	774
	C) Las medidas cautelares que afecten a los bienes y derechos integrados en la masa activa.	774

D)	La determinación del carácter necesario de un bien o derecho para la continuidad de la actividad empresarial o profesional del concursado	775
E)	La declaración judicial de la existencia de una sucesión de empresa	775
IV.	LA ADMINISTRACIÓN CONCURSAL	775
1.	<i>La composición de la administración concursal y la aceptación del nombramiento</i>	775
A)	La composición de la administración concursal.	775
B)	El nombramiento del administrador concursal	776
2.	<i>El estatuto de la administración concursal.</i>	777
A)	El ejercicio del cargo de administrador concursal	777
B)	La responsabilidad por los daños y perjuicios causados a la masa activa, y la acción individual de responsabilidad.	778
C)	Las funciones-deberes del administrador concursal	778
D)	La problemática retribución del administrador concursal	778
E)	La separación del administrador concursal, y el nuevo nombramiento	780
3.	<i>Los auxiliares delegados.</i>	780
V.	EL EXPERTO PARA RECABAR OFERTAS DE ADQUISICIÓN DE EMPRESAS O DE UNIDADES PRODUCTIVAS.	780

SECCIÓN 4.ª LOS EFECTOS DE LA DECLARACIÓN DE CONCURSO

VI.	LOS EFECTOS GENERALES DE LA DECLARACIÓN JUDICIAL DE CONCURSO	782
1.	<i>Los efectos sobre los derechos fundamentales del concursado o de sus administradores.</i>	782
2.	<i>La intervención o la suspensión de las facultades patrimoniales del concursado sobre la masa activa, y la continuidad de su actividad empresarial o profesional.</i>	783
A)	La intervención o la suspensión de las facultades patrimoniales sobre los bienes y derechos integrados en la masa activa	784
B)	La continuación de la actividad empresarial o profesional del concursado, y la formulación de cuentas anuales.	784
3.	<i>Los efectos de la declaración de concurso sobre la persona física</i>	785
4.	<i>Los efectos del concurso sobre la persona jurídica</i>	786
A)	Los efectos sobre los órganos de la persona jurídica concursada	786
B)	Los efectos sobre las acciones contra los socios, y frente a los administradores, liquidadores y auditores	786
C)	El embargo de bienes y derechos de los socios, y de los representantes orgánicos o voluntarios.	787
5.	<i>La obligación de colaboración e información del concursado.</i>	787
6.	<i>Los efectos sobre la capacidad procesal del concursado</i>	788
A)	Las acciones de carácter patrimonial del concursado	788
B)	Las acciones de índole personal del concursado	789

7.	<i>Los efectos sobre los juicios declarativos y los procedimientos de mediación o arbitraje, nuevos o en tramitación</i>	789
A)	Los juicios declarativos y los procedimientos de mediación o arbitraje en curso	789
B)	Los nuevos juicios declarativos y los procedimientos de mediación y arbitraje.	789
8.	<i>Los efectos sobre las acciones y los procedimientos ejecutivos contra los bienes y derechos de la masa activa</i>	790
A)	Los efectos generales sobre los juicios y procedimientos ejecutivos.	790
B)	Los juicios y procesos ejecutivos sobre los bienes y derechos necesarios para la continuidad de la actividad empresarial o profesional del concursado	791
9.	<i>Los efectos sobre los créditos concursales</i>	791
A)	La prohibición de compensación.	792
B)	La suspensión del devengo de intereses.	792
C)	La suspensión del derecho de retención	793
D)	La interrupción de la prescripción	793
10.	<i>Los efectos sobre los contratos del concursado</i>	793
A)	El principio general de la vigencia de los contratos.	793
B)	La resolución de los contratos por incumplimiento anterior o posterior a la declaración de concurso.	794
C)	El cumplimiento o la resolución de los contratos en interés del concurso.	795
D)	La rehabilitación de contratos	795
E)	Los contratos de trabajo	796
F)	Los contratos de trabajo del personal de alta dirección	797
G)	Los contratos con las Administraciones públicas	798

SECCIÓN 5.ª LA MASA ACTIVA DEL CONCURSO DE ACREEDORES

VII.	LA MASA ACTIVA DEL CONCURSO	799
1.	<i>La determinación de la masa activa del concurso</i>	799
A)	La regla general sobre la composición de la masa activa.	799
B)	La persona física concursada casada en gananciales o en otro régimen de comunidad de bienes	799
C)	Los saldos acreedores de cuentas en entidades de crédito	800
D)	Las unidades productivas y las empresas	800
2.	<i>El inventario de la masa activa</i>	801
3.	<i>La conservación y la enajenación de los bienes y derechos integrados en la masa activa</i>	802
A)	Las reglas generales sobre los actos de conservación y de disposición.	802
B)	La enajenación de los bienes y derechos afectos a créditos con privilegio especial no integrados en una unidad productiva o empresa	802
C)	Las especialidades en la enajenación de las unidades productivas y las empresas	804

D)	La solicitud de concurso con la presentación de una oferta de adquisición de una unidad productiva	806
4.	<i>La reintegración de la masa activa</i>	808
A)	El régimen general de la rescisión concursal	808
B)	Las personas especialmente relacionadas con el concursado	809
C)	La legitimación activa y pasiva, y los efectos de la rescisión concursal	810
D)	Los actos y contratos ordinarios de la actividad empresarial o profesional del deudor, las modificaciones estructurales traslativas y otros actos no rescindibles.	811
E)	Los acuerdos de garantías financieras y las garantías prestadas	812
5.	<i>La reducción de la masa activa.</i>	814
6.	<i>Los créditos contra la masa activa del concurso.</i>	815
A)	Los créditos contra la masa	815
B)	La clasificación legal de los créditos contra la masa	815
C)	El pago de los créditos contra la masa	818
D)	El pago de los créditos contra la masa en caso de insuficiencia de la masa activa	819

SECCIÓN 6.^a LA MASA PASIVA DEL CONCURSO DE ACREEDORES

VIII.	LA MASA PASIVA DEL CONCURSO	821
1.	<i>La integración de los acreedores concursales en la masa pasiva.</i>	821
2.	<i>La comunicación y el reconocimiento de los créditos concursales</i>	821
A)	La comunicación de créditos concursales	821
B)	El reconocimiento de créditos concursales	822
3.	<i>La clasificación de los créditos concursales y el régimen de los créditos ordinarios.</i>	823
A)	La clasificación de los créditos concursales	823
B)	Los créditos concursales ordinarios y su pago	824
4.	<i>Los privilegios concursales y el principio de igualdad de trato a los acreedores</i>	824
5.	<i>Los créditos concursales con privilegio especial y su abono</i>	825
A)	La limitación del importe de la garantía real	825
B)	La relación de créditos concursales con privilegio especial.	826
C)	El pago de los créditos concursales con privilegio especial.	827
6.	<i>Los créditos concursales con privilegio general y su satisfacción.</i>	827
7.	<i>Los créditos concursales subordinados.</i>	829
8.	<i>Las reglas sobre el pago a los acreedores concursales</i>	831
9.	<i>La lista de acreedores.</i>	832

SECCIÓN 7.^a EL INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN CONCURSAL

IX.	EL INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN CONCURSAL	833
1.	<i>La redacción y la estructura del informe.</i>	833
2.	<i>La impugnación del proyecto de inventario y de la lista de acreedores</i>	834
3.	<i>Los textos definitivos y la modificación de la lista de acreedores.</i>	834

X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	836
1.	<i>Casos prácticos</i>	836
2.	<i>Cuestiones test</i>	838
XI.	FORMULARIO DE SOLICITUD DE CONCURSO VOLUNTARIO CON PROPUESTA DE CONVENIO Y, COMO ALTERNATIVA, CON SOLICITUD DE APERTURA DE LA LIQUIDACIÓN	842
Capítulo 15. El Derecho concursal (II). El convenio concursal. La liquidación concursal. La calificación del concurso. La conclusión del concurso y la exoneración del pasivo insatisfecho. La reapertura del concurso.		849
SECCIÓN 1.ª EL CONVENIO CONCURSAL		
I.	LAS SOLUCIONES DEL CONCURSO DE ACREEDORES	850
II.	EL CONVENIO ENTRE LOS ACREEDORES CONCURSALES Y EL CONCURSADO.	853
1.	<i>La presentación de la propuesta o propuestas de convenio concursal</i>	853
2.	<i>La admisión a trámite de la propuesta de convenio y su evaluación</i>	854
3.	<i>El contenido de la propuesta de convenio concursal</i>	855
A)	El contenido admitido en el convenio concursal.	855
B)	Las propuestas prohibidas o sujetas a límites legales	856
4.	<i>La aceptación de la propuesta de convenio concursal</i>	857
5.	<i>Las mayorías necesarias para la aceptación de una propuesta de convenio concursal</i>	859
6.	<i>La oposición a la aprobación judicial del convenio concursal aceptado</i>	860
7.	<i>La aprobación o el rechazo judicial del convenio aceptado</i>	861
8.	<i>La eficacia del convenio concursal judicialmente aprobado</i>	862
A)	La eficacia necesaria del convenio sobre los acreedores concursales, y los efectos generales	862
B)	La extensión de la eficacia del convenio a los acreedores privilegiados.	863
9.	<i>El cumplimiento y la modificación del convenio concursal aprobado</i>	864
A)	El cumplimiento del convenio concursal	864
B)	La modificación del convenio concursal aprobado	865
10.	<i>El incumplimiento del convenio concursal aprobado</i>	865
SECCIÓN 2.ª LA LIQUIDACIÓN CONCURSAL		
III.	LA LIQUIDACIÓN CONCURSAL	867
1.	<i>Las operaciones de liquidación en general</i>	867
2.	<i>La apertura de la fase de liquidación y sus efectos</i>	868
A)	Los legitimados para solicitar o acordar la apertura de la liquidación.	868
B)	Los efectos de la apertura de la liquidación concursal	868
3.	<i>Las operaciones de liquidación de los bienes y derechos integrados en la masa activa</i>	869
A)	Las reglas especiales de liquidación de la masa activa	869

B)	Las reglas generales supletorias de liquidación de la masa activa	869
C)	La consignación preventiva de lo obtenido en las enajenaciones y en los pagos realizados	870
4.	<i>Los informes de la administración concursal sobre las operaciones de liquidación, y la separación del administrador concursal por la prolongación indebida de la liquidación.</i>	871
A)	Los informes trimestrales sobre las operaciones de liquidación.	871
B)	La separación del administrador concursal por la prolongación injustificada de las operaciones de liquidación.	871

SECCIÓN 3.^a LA CALIFICACIÓN Y LA CONCLUSIÓN DEL CONCURSO, Y LA EXONERACIÓN DEL PASIVO INSATISFECHO

IV.	LA CALIFICACIÓN DEL CONCURSO	872
1.	<i>La tramitación de la sección de calificación del concurso</i>	872
A)	La procedencia de la calificación del concurso	872
B)	Los informes de calificación del concurso	873
C)	La tramitación de la sección de calificación del concurso en caso de incumplimiento del convenio concursal	874
D)	El acuerdo transaccional sobre el contenido económico de la calificación.	874
2.	<i>El concurso culpable</i>	875
A)	Las cláusulas generales del concurso como culpable	875
B)	Las personas declaradas cómplices en el concurso culpable	875
C)	Los supuestos de concurso culpable por imperativo legal.	876
D)	Las presunciones <i>iuris tantum</i> de concurso culpable	877
3.	<i>La sentencia de calificación del concurso como culpable</i>	878
A)	La identificación de las personas afectadas y las declaradas cómplices.	878
B)	La inhabilitación de las personas físicas afectadas por la calificación para administrar bienes ajenos, y para representar a cualquier persona	879
C)	La pérdida de los créditos concursales o contra la masa, y la obligación de devolución de los bienes obtenidos indebidamente	880
D)	El resarcimiento de los daños y perjuicios causados.	880
E)	La ejecución de la sentencia de calificación	880
4.	<i>La responsabilidad por déficit patrimonial en el concurso culpable de la persona jurídica en liquidación.</i>	881
V.	LA CONCLUSIÓN DEL CONCURSO DE ACREEDORES	882
1.	<i>Las causas de conclusión del concurso de acreedores.</i>	882
A)	Las causas de conclusión del concurso	882
B)	El informe final de liquidación y el escrito de rendición de cuentas por la administración concursal	884
2.	<i>Los efectos de la conclusión del concurso de acreedores</i>	885

VI.	LA EXONERACIÓN DEL PASIVO INSATISFECHO POR LA PERSONA FÍSICA CONCURSADA.	886
1.	<i>La segunda oportunidad o el nuevo comienzo</i>	886
2.	<i>El régimen general de la exoneración del pasivo insatisfecho</i>	887
A)	Los deudores excluidos de la exoneración del pasivo insatisfecho.	887
B)	El pasivo no susceptible de exoneración.	888
C)	Los efectos de la exoneración del pasivo insatisfecho.	889
D)	La revocación de la exoneración del pasivo insatisfecho.	890
3.	<i>La exoneración mediante un plan de pagos</i>	890
A)	El contenido del plan de pagos y su duración.	890
B)	La aprobación del plan de pagos y su impugnación judicial.	891
C)	Los efectos de la exoneración provisional, la modificación del plan de pagos aprobado, y la revocación de la exoneración provisional del pasivo insatisfecho.	892
D)	La exoneración definitiva del pasivo insatisfecho mediante un plan de pagos.	892
4.	<i>La exoneración del pasivo insatisfecho tras la finalización de la liquidación, o en caso de falta o de insuficiencia sobrevinida de masa activa</i>	893
VII.	LA REAPERTURA DEL CONCURSO CONCLUIDO POR LA LIQUIDACIÓN O POR LA INSUFICIENCIA DE LA MASA ACTIVA.	894
VIII.	EL REGISTRO PÚBLICO CONCURSAL, Y LAS NORMAS PROCESALES Y DE DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO.	895
1.	<i>El Registro público concursal</i>	895
2.	<i>El Derecho procesal de la insolvencia</i>	896
A)	Planteamiento.	896
B)	El proceso judicial del incidente concursal.	896
3.	<i>Las normas de Derecho internacional privado</i>	897
IX.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	898
1.	<i>Casos prácticos</i>	898
2.	<i>Cuestiones test</i>	900
Capítulo 16. El procedimiento especial para los microempresarios		903
I.	LA JUSTIFICACIÓN Y LAS REGLAS BÁSICAS DEL PROCEDIMIENTO ESPECIAL PARA LOS MICROEMPRESARIOS.	904
1.	<i>La aparente sencillez del procedimiento especial para los microempresarios</i>	904
2.	<i>Los microempresarios y el esquema del procedimiento especial</i>	905
II.	LA COMUNICACIÓN DE LAS NEGOCIACIONES CON LOS ACREEDORES PARA ACORDAR UN PLAN DE CONTINUACIÓN O LA LIQUIDACIÓN CON TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA EN FUNCIONAMIENTO.	907
III.	LA APERTURA DEL PROCEDIMIENTO ESPECIAL PARA LOS MICROEMPRESARIOS Y SUS EFECTOS.	908
1.	<i>La solicitud de la apertura del procedimiento especial por el deudor</i>	908
2.	<i>La solicitud de apertura por los acreedores u otros legitimados</i>	908

3.	<i>El auto de apertura del procedimiento y la conversión del procedimiento especial.</i>	909
4.	<i>Los efectos de la apertura del procedimiento especial.</i>	910
	A) Los efectos comunes a la apertura del procedimiento especial de continuación o de liquidación.	910
	B) Los efectos de la apertura del procedimiento especial de continuación, y del de liquidación con transmisión de la empresa en funcionamiento	911
	C) Los efectos de la apertura del procedimiento especial de liquidación sin transmisión de la empresa en funcionamiento	912
	D) Las acciones rescisorias y las acciones de responsabilidad	912
IV.	EL PROCEDIMIENTO ESPECIAL DE CONTINUACIÓN.	913
	1. <i>El contenido y la tramitación del plan de continuación, y las medidas especiales que pueden solicitarse.</i>	913
	A) El contenido y la presentación del plan de pagos	913
	B) Las medidas especiales que pueden solicitarse	914
	2. <i>La aprobación y la homologación del plan de continuación.</i>	915
	A) La aprobación del plan de continuación	915
	B) La homologación del plan de continuación y su impugnación.	916
	C) El cumplimiento del plan de continuación y su incumplimiento.	917
V.	EL PROCEDIMIENTO ESPECIAL DE LIQUIDACIÓN.	918
	1. <i>La apertura del procedimiento de liquidación, y las medidas especiales que pueden solicitarse.</i>	918
	2. <i>La determinación del pasivo y la redacción del inventario de bienes y derechos.</i>	919
	3. <i>La liquidación de los bienes y derechos integrados en la masa activa.</i>	920
	A) La tramitación y la aprobación del plan de liquidación, y su modificación	920
	B) La transmisión de una empresa o de sus unidades productivas.	920
	C) La ejecución de las operaciones de liquidación, el cobro de los créditos frente a terceros, y los informes de liquidación	921
	4. <i>La calificación abreviada del procedimiento especial de liquidación.</i>	922
	5. <i>El informe final de liquidación.</i>	923
	6. <i>La conclusión del procedimiento especial de liquidación.</i>	924
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST.	924
	1. <i>Casos prácticos.</i>	924
	2. <i>Cuestiones test.</i>	925

Parte Sexta

NOCIONES DE DERECHO CIVIL PATRIMONIAL

Capítulo 17. Nociones de Derecho civil patrimonial. 929

SECCIÓN 1.^a EL DERECHO OBJETIVO Y SUS FUENTES

I. EL DERECHO COMO SISTEMA NORMATIVO Y LAS RAMAS DEL DERECHO . . .	930
II. LA NORMA JURÍDICA.	931
1. <i>La noción de norma jurídica</i>	931
2. <i>Las clases de normas jurídicas</i>	931
3. <i>El incumplimiento de la norma jurídica</i>	932
III. LAS FUENTES DEL ORDENAMIENTO JURÍDICO ESPAÑOL.	932
IV. LA CONSTITUCIÓN.	932
1. <i>La Constitución española de 1978</i>	932
2. <i>La Constitución como norma jurídica</i>	934
V. LAS LEYES	934
1. <i>La potestad legislativa</i>	934
2. <i>Los Estatutos de autonomía y las leyes orgánicas</i>	935
3. <i>Los reglamentos</i>	935
4. <i>La vigencia de las normas legales</i>	936
VI. LAS COSTUMBRES	936
VII. LOS PRINCIPIOS GENERALES DEL DERECHO.	937
VIII. LA JURISPRUDENCIA ORDINARIA	937
IX. EL ORDENAMIENTO JURÍDICO DE LA UNIÓN EUROPEA	938
1. <i>Los Tratados y las instituciones de la Unión Europea</i>	938
2. <i>El Derecho derivado y las características del Derecho de la Unión Europea</i>	939
X. LA APLICACIÓN Y LA INTERPRETACIÓN DEL DERECHO, Y LA INTEGRACIÓN DEL ORDENAMIENTO JURÍDICO	939

SECCIÓN 2.^a LOS SUJETOS DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA PRIVADA Y SUS DERECHOS

XI. LA PERSONA FÍSICA	941
XII. LA EDAD Y LA CAPACIDAD JURÍDICA	941
1. <i>El mayor de edad</i>	941
2. <i>El menor de edad no emancipado</i>	942
3. <i>El menor emancipado</i>	942
4. <i>La discapacidad</i>	942
XIII. EL MATRIMONIO Y LOS RÉGIMENES ECONÓMICOS	943
1. <i>Los regímenes económicos en general</i>	943
2. <i>Las normas imperativas comunes a todos los regímenes económicos del matrimonio</i>	943
3. <i>La comunidad de gananciales</i>	944

4.	<i>La separación de bienes</i>	944
XIV.	LA MUERTE Y LA SUCESIÓN <i>MORTIS CAUSA</i>	944
1.	<i>La herencia y los tipos de sucesión mortis causa</i>	944
2.	<i>La sucesión testamentaria</i>	945
3.	<i>Los herederos forzosos o legitimarios</i>	945
4.	<i>La sucesión intestada</i>	946
XV.	LAS PERSONAS JURÍDICAS	946
XVI.	LOS DERECHOS SUBJETIVOS, SU EJERCICIO Y LOS LÍMITES TEMPORALES	947
XVII.	LA AUTONOMÍA PRIVADA Y SUS LÍMITES	948

SECCIÓN 3.^a LOS DERECHOS REALES Y LOS DERECHOS DE CRÉDITO

XVIII.	LA PROPIEDAD PRIVADA Y SU ADQUISICIÓN	949
XIX.	LOS DERECHOS REALES EN COSA AJENA DE GOCE Y DE GARANTÍA	949
XX.	LA OBLIGACIÓN EN GENERAL	950
1.	<i>El origen de la obligación, los sujetos de la relación obligatoria y la prestación debida</i>	950
2.	<i>El cumplimiento de la obligación</i>	951
3.	<i>La mora del deudor, el caso fortuito y la fuerza mayor</i>	951
4.	<i>El incumplimiento de la obligación y otras causas de extinción, y las obligaciones recíprocas</i>	952
XXI.	LA RESPONSABILIDAD CIVIL POR DAÑOS	952

SECCIÓN 4.^a EL CONTRATO EN GENERAL Y EL CONTRATO DE COMPRAVENTA

XXII.	EL CONTRATO Y SUS ELEMENTOS ESENCIALES	953
XXIII.	LA PERFECCIÓN DEL CONTRATO, Y LAS CONDICIONES GENERALES DE LOS CONTRATOS	954
XXIV.	LAS CLASES DE CONTRATOS	955
1.	<i>Los contratos típicos y los atípicos</i>	955
2.	<i>Los contratos formales y los no formales</i>	955
3.	<i>Los contratos onerosos y los gratuitos</i>	955
XXV.	LA INEFICACIA DEL CONTRATO	955
1.	<i>La nulidad contractual</i>	955
2.	<i>La anulabilidad contractual</i>	955
3.	<i>La resolución por incumplimiento contractual, y otras causas</i>	956
XXVI.	EL CONTRATO DE COMPRAVENTA	956
XXVII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	957
1.	<i>Casos prácticos</i>	957
2.	<i>Cuestiones test</i>	959