

ÍNDICE

Prólogo a la 2. ^a edición	47
Presentación	49
Abreviaturas y webs	53

Parte Primera

EL DERECHO MERCANTIL COMO DERECHO PRIVADO ESPECIAL

Capítulo 1. El origen y la evolución histórica del Derecho mercantil. El concepto de Derecho mercantil. Las mutaciones en el contenido del Derecho mercantil. Las fuentes del Derecho mercantil	63
---	----

SECCIÓN 1.^a LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA Y EL CONCEPTO DE DERECHO MERCANTIL

I. EL ORDENAMIENTO JURÍDICO Y EL DERECHO MERCANTIL	64
1. <i>La experiencia jurídica</i>	64
2. <i>El modelo de Estado en la Constitución de 27 de diciembre de 1978</i> . . .	65
A) Los <i>supraprincipios</i> del sistema jurídico	65
B) El Estado democrático	66
C) El Estado de Derecho.	66
D) El Estado social	67
3. <i>La inserción del Derecho mercantil en el ordenamiento jurídico</i>	67
II. EL ORIGEN Y LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DEL DERECHO MERCANTIL.	68
1. <i>El comercio y el origen del Derecho mercantil</i>	68
A) La trascendencia del comercio para el Derecho mercantil . . .	68
B) El surgimiento del Derecho mercantil	69
2. <i>La evolución del Derecho mercantil en la Edad Moderna</i>	71
3. <i>El Derecho mercantil en la Edad Contemporánea</i>	72
A) El Derecho mercantil liberal.	72
B) El Derecho mercantil como Derecho de la empresa.	74
C) El cuestionamiento de la empresa como núcleo del Derecho mercantil.	75
III. EL CONCEPTO Y EL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL VIGENTE	76

IV. LAS TENDENCIAS PROPULSORAS DEL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL	78
1. <i>Entre la generalización del Derecho mercantil y la comercialización del Derecho civil</i>	79
A) La generalización del Derecho privado especial	79
B) La comercialización del Derecho privado general.	80
2. <i>Los marcos políticos, institucionales y legislativos del Derecho mercantil</i> . .	81
A) La Constitución económica	81
B) El mercado interior	82
3. <i>El Derecho privado de los consumidores y usuarios finales</i>	85
A) La política y el Derecho de la Unión sobre la protección del consumidor	85
B) El discutido nacimiento del Derecho privado de los consumidores y usuarios	87
4. <i>La economía de mercado y los debates sobre la regulación y la intervención pública</i>	88
A) La Economía y la economía de mercado	88
B) El mercado, los economistas neoclásicos y la economía convencional moderna.	90
C) La globalización neoliberal y su dañina implosión	91
D) La legislación mercantil en las tres décadas neoliberales.	94
V. EL RENACIMIENTO DE LA VOCACIÓN INTERNACIONAL DEL DERECHO MERCANTIL Y SUS PROBLEMAS	97
1. <i>La nueva lex mercatoria</i>	97
2. <i>La elección de la ley nacional aplicable</i>	100

SECCIÓN 2.^a LAS FUENTES DEL DERECHO MERCANTIL Y SU APLICACIÓN

VI. EL SIGNIFICADO Y EL CONTENIDO DE LAS FUENTES DEL DERECHO MERCANTIL	103
1. <i>Las fuentes del Derecho</i>	103
2. <i>La inexistencia de una teoría propia de las fuentes del Derecho mercantil</i>	104
3. <i>El Código de comercio de 1885 y su reforma</i>	105
A) Un Código de comercio avejentado y vaciado	105
B) El retorno a la codificación en Derecho privado	106
4. <i>Las leyes mercantiles y el Derecho de la Unión Europea</i>	108
A) La renovación de la legislación mercantil	108
B) Los principios del Derecho de la Unión Europea y el efecto directo de las directivas	109
5. <i>La distribución de competencias normativas entre el Estado y las Autonomías en la materia mercantil</i>	110
A) La distribución de competencias normativas y la unidad de mercado	110

B)	La atribución de competencias al Estado en la materia mercantil.	112
6.	<i>Los usos normativos de comercio del lugar</i>	115
A)	Los requisitos y la eficacia de los usos normativos de comercio, y los usos interpretativos.	115
B)	La aplicación de los usos normativos de comercio	116
C)	El carácter dispositivo de los usos normativos de comercio	116
7.	<i>Las jurisprudencias y la doctrina administrativa</i>	117
A)	La jurisprudencia ordinaria.	117
B)	La jurisprudencia constitucional	118
C)	La jurisprudencia de la Unión Europea	119
D)	La doctrina administrativa.	120
8.	<i>Las condiciones generales de los contratos</i>	120
VII.	LA APLICACIÓN EXTRAJUDICIAL Y JUDICIAL DEL DERECHO MERCANTIL	122
1.	<i>Los mecanismos extrajudiciales y las facultades de disposición en el juicio civil</i>	122
2.	<i>Los arbitrajes de Derecho privado</i>	123
3.	<i>La mediación en asuntos civiles y mercantiles</i>	124
4.	<i>La tutela judicial, en especial, los juzgados de lo mercantil</i>	125
VIII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST, E INDICACIONES PARA SU RESOLUCIÓN	126
1.	<i>Casos prácticos</i>	126
2.	<i>Cuestiones test</i>	128

Parte Segunda

LA EMPRESA. EL DERECHO DE LA COMPETENCIA. EL DERECHO DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL

Capítulo 2.	La empresa. La transmisión de la empresa	133
--------------------	---	-----

SECCIÓN 1.^a EL CONCEPTO JURÍDICO DE EMPRESA

I.	LA ECONOMÍA DE MERCADO Y LA EMPRESA	134
1.	<i>El concepto económico de empresa</i>	134
A)	La noción de empresa en una economía de mercado	134
B)	La gestión empresarial y el principio de economicidad.	135
C)	El pluralismo empresarial	136
2.	<i>Las empresas privadas capitalistas</i>	136
A)	Los recursos invertidos y su control.	137
B)	El poder de decisión.	137
C)	Los fines del empresario capitalista	137
3.	<i>Las empresas privadas de la economía social</i>	139

4.	<i>Las empresas públicas</i>	141
A)	El reconocimiento constitucional de la iniciativa económica pública	141
B)	La empresa pública en el Derecho de la Unión y en el Derecho español	141
C)	Las singularidades de las empresas públicas	144
5.	<i>La responsabilidad social empresarial</i>	146
A)	Las políticas y las prácticas de responsabilidad social empresarial	146
B)	El balance social y la información no financiera	148
C)	Los informes de buen gobierno	149
II.	EL DERECHO MERCANTIL Y LA EMPRESA	150
1.	<i>La importancia de la empresa para el Derecho mercantil</i>	150
2.	<i>La inexistencia de un concepto jurídico de empresa</i>	151
A)	La recepción jurídica de la empresa	151
B)	El recurso al concepto jurídico de establecimiento	152
C)	Las descripciones legales de la empresa	152
3.	<i>Los esfuerzos doctrinales por alcanzar un concepto jurídico de empresa</i>	154
A)	La heterogeneidad de tesis propuestas	154
B)	La falta de un concepto jurídico de empresa	155
C)	La coincidencia con el concepto económico de empresa	156
D)	La empresa como un valor patrimonial	156
E)	La empresa en el Anteproyecto de ley Código mercantil	158
4.	<i>La caracterización jurídica de la empresa</i>	158

SECCIÓN 2.ª LA TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA

III.	LA TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA	161
1.	<i>El fondo de comercio</i>	161
A)	Los elementos del fondo de comercio	161
B)	El valor del fondo de comercio	162
2.	<i>Las distintas modalidades de transmisión de la empresa</i>	163
A)	La transmisión de la empresa a título singular	163
B)	La transmisión de la empresa a título universal	163
3.	<i>La atipicidad de los negocios y contratos sobre la empresa</i>	164
IV.	LA COMPRAVENTA DE EMPRESA	165
1.	<i>La normativa aplicable</i>	165
2.	<i>La carta de intenciones, la búsqueda de información (la due diligence) y los tratos previos</i>	165
3.	<i>El objeto y la forma del contrato</i>	167
A)	El objeto de la venta	167
B)	La forma del contrato	167
4.	<i>El pago del precio</i>	167

5.	<i>Las obligaciones del vendedor</i>	167
	A) La entrega de la empresa.	168
	B) La obligación de hacer	171
	C) La obligación de no hacer competencia.	171
	D) El saneamiento de la empresa transmitida.	172
V.	EL ARRENDAMIENTO DE EMPRESA, EL USUFRUCTO DE EMPRESA Y EL ARRENDAMIENTO DE LOCAL DE NEGOCIO.	172
	1. <i>El arrendamiento de empresa</i>	172
	2. <i>El usufructo de empresa</i>	173
	3. <i>La distinción entre el arrendamiento de empresa y el arrendamiento de local de negocio</i>	174
	4. <i>El arrendamiento de local de negocio</i>	175
VI.	LA TRANSMISIÓN <i>MORTIS CAUSA</i> DEL EMPRESARIO INDIVIDUAL	176
	1. <i>La administración de la empresa yacente</i>	176
	2. <i>El mantenimiento de la unidad de la empresa en las transmisiones mortis causa con pluralidad de herederos</i>	177
	A) Las soluciones desde el Derecho de sucesiones.	177
	B) Las soluciones pactadas por los coherederos	177
	C) Las alternativas a la falta de convenio entre los coherederos.	178
VII.	LOS PROTOCOLOS FAMILIARES EN LAS SOCIEDADES NO COTIZADAS.	178
VIII.	LA EMPRESA, LOS DERECHOS REALES DE GARANTÍA Y EL EMBARGO	180
IX.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	181
	1. <i>Casos prácticos</i>	181
	2. <i>Cuestiones test</i>	182
Capítulo 3. El Derecho de la competencia económica. El Derecho de la propiedad industrial		185

SECCIÓN 1.^a LA CONSTITUCIÓN ECONÓMICA

I.	EL SISTEMA ECONÓMICO EN LA CONSTITUCIÓN	186
	1. <i>La economía social de mercado</i>	186
	2. <i>La libertad de empresa y su contenido</i>	187
	A) El reconocimiento de la libertad de empresa y sus garantías	187
	B) Los titulares del derecho-libertad de empresa	188
	C) El contenido de la libertad de empresa, en especial, su contenido esencial	189
	3. <i>El modelo de competencia económica protegido</i>	190
	A) La Economía y la competencia económica	190
	B) La competencia eficiente basada en los méritos de las prestaciones empresariales propias	192

SECCIÓN 2.^a LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA

II. LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA ECONÓMICA	194
1. <i>La política y el Derecho de defensa de la competencia</i>	194
A) La competencia exclusiva de la Unión Europea	194
B) La coordinación del Derecho de la Unión Europea con los Derechos nacionales.	195
C) Las competencias ejecutivas de las Comunidades Autónomas	196
2. <i>La aplicación del Derecho de defensa de la competencia</i>	196
A) La aplicación administrativa	196
B) La aplicación <i>privada</i>	197
3. <i>La prohibición de los acuerdos y las prácticas colusorias</i>	198
A) La prohibición y sus elementos	198
B) Las exenciones a la prohibición.	200
C) Las sanciones y las indemnizaciones de daños y perjuicios.	201
4. <i>La prohibición del abuso de posición de dominio en el mercado</i>	203
A) La prohibición y sus elementos	203
B) Las sanciones y la indemnización de daños y perjuicios.	205
5. <i>La prohibición de las ayudas públicas a las empresas</i>	205
A) Los elementos de la prohibición	205
B) El control de las ayudas de Estado	205
C) Las ayudas públicas compatibles con el mercado interior.	206
6. <i>El control de las concentraciones económicas</i>	207
A) La operación de concentración y los criterios de control	207
B) La dimensión comunitaria y la remisión de la operación de concentración económica a otra autoridad de control.	207
C) El procedimiento de control.	208

SECCIÓN 3.^a LA COMPETENCIA DESLEAL Y LA PUBLICIDAD COMERCIAL ILÍCITA

III. LA COMPETENCIA DESLEAL Y LA PUBLICIDAD COMERCIAL ILÍCITA.	210
1. <i>La corrección en el ejercicio de la libertad de empresa</i>	210
2. <i>El ámbito de aplicación de la Ley de competencia desleal y la Ley general de publicidad, y los órganos de aplicación</i>	211
A) Los presupuestos de aplicación	211
B) Los órganos de aplicación y el falseamiento de la competencia por actos desleales	213
3. <i>Las cláusulas generales definatorias de la competencia desleal y la publicidad ilícita</i>	214
A) La técnica legislativa en materia de competencia desleal	214
B) La publicidad comercial ilícita.	214
C) La cláusula general de competencia desleal en las relaciones interempresariales.	215

D)	La cláusula general en las relaciones de consumo	216
4.	<i>Los actos de competencia desleal regulados</i>	216
A)	La ordenación de los actos tipificados	216
B)	La concurrencia de varios actos de competencia desleal y su alegación	219
5.	<i>La coordinación de las cláusulas generales con los supuestos concretos de competencia desleal, con la legislación sobre propiedad industrial y con los pactos contractuales de no competencia</i>	219
A)	La aplicación de las cláusulas generales y los actos tipificados de competencia desleal	219
B)	La aplicación de la legislación sobre propiedad industrial y competencia desleal	220
C)	Los pactos contractuales de no competencia	221
6.	<i>Las acciones judiciales civiles frente a la competencia desleal y la publicidad ilícita</i>	221
7.	<i>La Asociación para la autorregulación de la comunicación comercial</i>	223

SECCIÓN 4.^a LAS INVENCIONES INDUSTRIALES

IV.	LA PROPIEDAD ESPECIAL SOBRE LAS INVENCIONES INDUSTRIALES Y LAS CREACIONES ORIGINALES ARTÍSTICAS O CIENTÍFICAS	224
1.	<i>Los bienes inmateriales y su función económica</i>	224
A)	La protección de los bienes inmateriales	224
B)	Referencia a la propiedad intelectual	225
C)	La función económica de la propiedad industrial	227
2.	<i>El Derecho de las invenciones industriales</i>	228
A)	La protección internacional	228
B)	La protección en la Unión Europea	229
C)	La protección nacional	230
3.	<i>Las patentes</i>	231
A)	El concepto y la solicitud de la patente	231
B)	Los requisitos de patentabilidad	232
C)	Las invenciones no patentables	234
D)	Las clases de patentes	235
E)	Los derechos y las obligaciones del titular de la patente	237
F)	La duración de la patente, los certificados complementarios de protección y los negocios jurídicos sobre la patente	238
G)	Las acciones judiciales frente a la violación de patente	239
H)	La extinción de la patente	240
4.	<i>El modelo de utilidad</i>	241
5.	<i>El diseño industrial</i>	242
A)	El objeto y los requisitos del diseño industrial	242
B)	La protección del diseño industrial registrado o no	243

SECCIÓN 5.ª LAS MARCAS Y OTROS SIGNOS DISTINTIVOS

V. LA PROTECCIÓN DE LOS SIGNOS DISTINTIVOS EN EL TRÁFICO ECONÓMICO . . .	245
1. <i>El Derecho de marcas y otros signos distintivos</i>	245
A) La protección internacional	245
B) La protección en la Unión Europea	246
C) La protección nacional	247
2. <i>Las marcas</i>	247
A) El concepto legal de marca y las marcas renombradas	247
B) La composición de la marca	248
C) Las clases de marcas	251
D) La adquisición y la duración del derecho de marca	252
E) Los derechos y las obligaciones del titular de la marca.	253
F) Los negocios jurídicos sobre la marca	255
G) Las acciones judiciales civiles por la violación de la marca y la reivindicación de la marca	256
H) La extinción de la marca.	257
3. <i>El nombre comercial</i>	259
A) La distinción de la empresa en el tráfico económico.	259
B) El uso del nombre civil o de la denominación social o colectiva como signo distintivo de la actividad económica	259
4. <i>El rótulo del establecimiento</i>	260
5. <i>La denominación de origen y la indicación geográfica protegida</i>	261
A) La protección en la Unión Europea.	261
B) La protección nacional	262
6. <i>El nombre de dominio en internet</i>	263

SECCIÓN 6.ª LOS SECRETOS EMPRESARIALES

VI. LA TUTELA DEL SECRETO EMPRESARIAL	265
1. <i>La noción de secreto empresarial y el régimen de protección</i>	265
A) La noción de secreto empresarial.	265
B) El sistema de protección de los secretos empresariales.	266
2. <i>Los supuestos de obtención lícita e ilícita de los secretos empresariales</i>	267
A) La obtención, la utilización y la revelación lícitas de los secretos empresariales	267
B) La violación de los secretos empresariales.	267
3. <i>La transmisión de los secretos empresariales</i>	268
4. <i>Las acciones judiciales civiles contra la obtención, la utilización y la revelación ilícitas de los secretos empresariales</i>	268
VII. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	270
1. <i>Casos prácticos</i>	270
2. <i>Cuestiones test</i>	273

Parte Tercera

EL EMPRESARIO. EL EMPRESARIO INDIVIDUAL. LA CONTABILIDAD EMPRESARIAL. EL REGISTRO MERCANTIL. LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO. LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS. LAS COMUNIDADES DE BIENES EMPRESA

Capítulo 4. El empresario. El empresario individual. Los empresarios colectivos. Las comunidades de bienes empresa 279

SECCIÓN 1.ª EL EMPRESARIO INDIVIDUAL

I. EL EMPRESARIO	280
1. <i>El concepto económico y jurídico de empresario</i>	280
A) El concepto económico	280
B) El concepto jurídico.	281
2. <i>Las clases de empresarios</i>	281
A) Los empresarios públicos y los empresarios privados.	281
B) Los empresarios individuales, los empresarios sociales, los empresarios colectivos y algunos contratos organizativos	282
C) Los empresarios civiles y los empresarios mercantiles	283
D) Los grandes empresarios, los medianos empresarios y los pequeños empresarios	284
E) Los empresarios españoles, extranjeros y nacionales de un Estado miembro de la Unión Europea o del Espacio Económico Europeo	285
II. EL EMPRESARIO INDIVIDUAL.	286
1. <i>La adquisición y la pérdida de la condición de empresario individual</i>	286
A) La adquisición de la condición de empresario individual.	286
B) La pérdida de la condición de empresario individual	287
2. <i>La capacidad de obrar legal, y las prohibiciones y las incompatibilidades legales</i>	287
A) La regla general y las excepciones	287
B) Las prohibiciones y las incompatibilidades legales.	288
3. <i>La profesionalidad y la finalidad lucrativa</i>	289
4. <i>El ejercicio de una actividad económica en nombre propio y el empresario aparente</i>	289
5. <i>La responsabilidad civil del empresario individual y el emprendedor de responsabilidad limitada</i>	290
A) La regla general en materia de responsabilidad civil	290
B) La sociedad unipersonal	290
C) El emprendedor de responsabilidad limitada.	290
6. <i>El estatuto del trabajador autónomo</i>	292
A) El trabajador autónomo	292

B)	El trabajador autónomo económicamente dependiente.	293
III.	LA RESPONSABILIDAD POR DAÑOS DE LOS EMPRESARIOS EN GENERAL	293
1.	<i>El régimen de la responsabilidad por daños</i>	293
2.	<i>La evolución de la responsabilidad por daños de los empresarios</i>	294
IV.	EL EJERCICIO DE UNA ACTIVIDAD ECONÓMICA MERCANTIL POR PERSONA CASADA	296
1.	<i>El empresario mercantil casado en gananciales</i>	296
2.	<i>Las clases de consentimiento en el régimen de la comunidad de gananciales</i>	297
3.	<i>El contenido mínimo imperativo en la comunidad de gananciales</i>	298
A)	La responsabilidad mínima legal	298
B)	Las facultades de disposición en solitario del cónyuge empresario mercantil	298
C)	Las capitulaciones matrimoniales	298
4.	<i>Los supuestos de responsabilidad en la comunidad de gananciales</i>	299
5.	<i>La revocación del consentimiento del cónyuge no empresario</i>	300

SECCIÓN 2.^a EL EMPRESARIO COLECTIVO

V.	LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS TITULARES DE EMPRESAS	301
1.	<i>El empresario colectivo</i>	301
2.	<i>Las asociaciones y la titularidad empresarial</i>	301
A)	La legislación estatal y autonómica sobre asociaciones	301
B)	Las asociaciones titulares de empresas	302
3.	<i>Las fundaciones como forma de empresa</i>	303
A)	La legislación estatal y autonómica sobre fundaciones	303
B)	Las fundaciones titulares de empresas	303
C)	Las cajas de ahorros y las fundaciones bancarias	304

SECCIÓN 3.^a LA COTITULARIDAD POR CUOTAS EMPRESA

VI.	LAS COMUNIDADES DE BIENES EMPRESA	307
1.	<i>La regulación y la importancia práctica</i>	307
2.	<i>Las ventajas de las comunidades de bienes empresa</i>	308
A)	La constitución y el funcionamiento de la comunidad de bienes empresa	308
B)	La tributación de las comunidades de bienes empresa	309
C)	La tributación de los comuneros, sus obligaciones formales y el régimen de la Seguridad Social	310
3.	<i>Los inconvenientes de la comunidad de bienes como forma jurídica de una empresa</i>	310
A)	La distinción entre la comunidad de bienes y la sociedad	311
B)	La ausencia de personalidad jurídica de la comunidad y de limitación de responsabilidad para los comuneros	311

C) La relativa inadecuación de la normativa aplicable	312
4. <i>Las sugerencias acerca de las comunidades de bienes empresa</i>	312
VII. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	313
1. <i>Casos prácticos</i>	313
2. <i>Cuestiones test</i>	314
VIII. FORMULARIO DE CONTRATO DE COMUNIDAD DE BIENES EMPRESA	315
Capítulo 5. El estatuto del empresario mercantil. La contabilidad empresarial. El Registro mercantil. Los colaboradores dependientes del empresario	321

SECCIÓN 1.ª EL ESTATUTO DEL EMPRESARIO MERCANTIL Y EL DERECHO CONTABLE

I. EL ESTATUTO DEL EMPRESARIO MERCANTIL	322
II. LA CONTABILIDAD DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA	323
1. <i>Las normas internacionales de contabilidad</i>	323
2. <i>El deber contable de los empresarios</i>	324
A) La aplicación del Plan general de contabilidad	324
B) La aplicación del Plan general de contabilidad de pymes	325
C) La contabilidad formal y material	325
D) El empresario individual y sus obligaciones contables	326
3. <i>La contabilidad formal</i>	327
A) Los libros contables obligatorios y su llevanza	327
B) La legalización de los libros contables	327
C) La conservación y el valor probatorio de los libros contables	328
D) El secreto contable y la comunicación general o particular de los libros y demás documentación	329
4. <i>La contabilidad material y los intereses tutelados</i>	329
5. <i>Las cuentas anuales</i>	331
A) El objetivo perseguido con la redacción de las cuentas anuales	331
B) Los documentos contables	332
C) Los principios contables	333
D) Los sujetos responsables de las cuentas anuales	334
6. <i>La auditoría externa de las cuentas anuales</i>	335
A) La auditoría externa	335
B) El estatuto del auditor	336
C) La obligación legal de auditar las cuentas anuales	336
D) La solicitud de auditoría por los interesados legítimos	337
7. <i>El depósito y la publicidad de las cuentas anuales</i>	338

SECCIÓN 2.^a EL REGISTRO MERCANTIL

III. EL REGISTRO MERCANTIL	339
1. <i>El Registro mercantil como registro público</i>	339
2. <i>Las características del Registro mercantil</i>	340
A) Un registro de personas físicas y jurídicas.	340
B) Un registro con efectos jurídico-privados	341
C) Un registro público: el principio de publicidad formal	341
3. <i>La inscripción de los empresarios individuales</i>	342
4. <i>La inscripción de las sociedades mercantiles, las entidades inscribibles y las sucursales</i>	343
A) La inscripción de las sociedades mercantiles y las entidades inscribibles	343
B) La inscripción de las sucursales	343
5. <i>Las otras funciones de los Registros mercantiles territoriales y del Registro Mercantil Central</i>	344
A) Los Registros mercantiles territoriales	344
B) El Registro Mercantil Central.	344
6. <i>Los efectos de la inscripción y de la falta de inscripción, o el principio de publicidad material</i>	345
A) El principio de exactitud y de validez	345
B) Los efectos de la inscripción	346
C) Los efectos de la falta de inscripción	347

SECCIÓN 3.^a LOS COLABORADORES DEL EMPRESARIO Y LA REPRESENTACIÓN MERCANTIL

IV. LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO	348
1. <i>Los colaboradores en la actividad externa del empresario</i>	348
2. <i>Los colaboradores dependientes e independientes</i>	349
A) Los colaboradores dependientes	349
B) Los colaboradores independientes	349
3. <i>La representación voluntaria</i>	350
4. <i>El apoderado general mercantil</i>	350
A) La caracterización del apoderado general mercantil	350
B) El estatuto jurídico del apoderado general mercantil.	351
5. <i>El apoderado general inscrito en el Registro mercantil y el no inscrito</i>	352
A) El factor inscrito	352
B) El factor notorio	352
6. <i>La revocación de las facultades del factor y la muerte del empresario</i>	353
7. <i>Los apoderados singulares mercantiles</i>	353
V. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	354
1. <i>Casos prácticos</i>	354
2. <i>Cuestiones test</i>	355

Parte Cuarta

LOS EMPRESARIOS SOCIALES

Capítulo 6. La teoría general del contrato de sociedad y el Derecho de sociedades. Los tipos de sociedades. La sociedad colectiva. La sociedad comanditaria simple. La sociedad comanditaria por acciones. La sociedad mercantil irregular	359
---	------------

SECCIÓN 1.ª EL DERECHO DE SOCIEDADES

I. EL CONTRATO DE SOCIEDAD Y EL DERECHO DE SOCIEDADES	360
1. <i>El Derecho de sociedades y su ubicación sistémica</i>	360
A) El Derecho de asociaciones y el Derecho de sociedades	360
B) La libertad de empresa y el Derecho de sociedades	361
C) El derecho de establecimiento y el Derecho de la Unión Europea de sociedades	363
2. <i>El contrato de sociedad y la organización social.</i>	365
3. <i>Los elementos esenciales del contrato de sociedad</i>	366
A) El consentimiento y la sociedad unipersonal	367
B) El objeto del contrato y el objeto social.	368
C) La causa del contrato de sociedad	369
4. <i>Las características del contrato de sociedad, un contrato de organización</i>	374
5. <i>La personificación de la organización social</i>	375
A) La sociedad externa	375
B) La sociedad interna y el contrato de cuentas en participación.	377
6. <i>Las especialidades del contrato de sociedad.</i>	379
II. LA DISTINCIÓN ENTRE SOCIEDADES CIVILES Y SOCIEDADES MERCANTILES	380
1. <i>Los criterios de distinción vigentes</i>	380
2. <i>La sociedad civil.</i>	381
A) Las características y la regulación de la sociedad civil	381
B) Las sociedades civiles con forma mercantil.	382
C) La ilicitud de las sociedades mercantiles con forma civil	383
D) La tributación de la sociedad civil	383
E) La sociedad agraria de transformación	384
3. <i>La sociedad colectiva como sociedad general mercantil</i>	385
III. LOS TIPOS DE SOCIEDADES MERCANTILES	386
1. <i>Los tipos sociales mercantiles generales</i>	386
2. <i>La mercantilidad de las sociedades cooperativas y las mutuas de seguros</i>	386
3. <i>La diferenciación entre las sociedades mercantiles personalistas y las de capital</i>	387
A) Las sociedades mercantiles personalistas	387
B) Las sociedades de capital.	388
4. <i>El carácter mutualista de un tipo social</i>	389

5.	<i>El significado de la responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales, y sus excepciones</i>	390
	A) La responsabilidad limitada de los socios	390
	B) La doctrina del levantamiento del velo de la personalidad jurídica	390
6.	<i>La atipicidad en Derecho de sociedades</i>	391
	A) Las sociedades mercantiles atípicas	391
	B) Las cláusulas atípicas	391

SECCIÓN 2.^a LAS SOCIEDADES PERSONALISTAS Y LA SOCIEDAD MERCANTIL IRREGULAR

IV.	LA SOCIEDAD COLECTIVA	393
	1. <i>El origen de la sociedad colectiva</i>	393
	2. <i>La constitución de la sociedad colectiva</i>	394
	3. <i>La administración y la representación social</i>	395
	A) Las relaciones internas y la administración social	395
	B) Las relaciones externas y la representación orgánica	395
	4. <i>El régimen económico de la sociedad colectiva</i>	396
	A) Los derechos económicos de los socios, el derecho de información y la obligación de no hacer competencia	396
	B) Las pérdidas sociales, la responsabilidad <i>ad extra</i> de los socios, la responsabilidad por daños al patrimonio social y la tributación	397
	5. <i>La separación y la exclusión de los socios, y la disolución y liquidación social</i>	398
	A) La separación y la exclusión de los socios	398
	B) La disolución y la liquidación social	398
	6. <i>La aplicación integradora y subsidiaria de las normas de la sociedad colectiva</i>	399
V.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA SIMPLE	400
	1. <i>El origen de la sociedad comanditaria simple</i>	400
	2. <i>Las notas características de la sociedad comanditaria simple</i>	400
VI.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA POR ACCIONES	401
	1. <i>El origen de la sociedad comanditaria por acciones</i>	401
	2. <i>Las notas características de la sociedad comanditaria por acciones</i>	401
VII.	LA SOCIEDAD MERCANTIL IRREGULAR	402
	1. <i>Las incertidumbres regulatorias y la importancia práctica</i>	402
	2. <i>La doctrina jurisprudencial de las sociedades civiles irregulares</i>	403
	3. <i>La noción de sociedad mercantil devenida irregular y su grado de personificación</i>	403
	4. <i>La normativa aplicable a la sociedad mercantil irregular</i>	404
	A) Las sociedades mercantiles personalistas	404
	B) Las sociedades mercantiles de capital	404

VIII. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	405
1. <i>Casos prácticos</i>	405
2. <i>Cuestiones test</i>	407
Capítulo 7. La sociedad anónima como sociedad de capital abierta y la sociedad limitada como sociedad de capital cerrada: el origen, la constitución y el capital social. Las acciones y las participaciones sociales, y su transmisión	409
SECCIÓN 1.ª LAS NOTAS CARACTERÍSTICAS Y LA FUNDACIÓN DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	
I. LOS ANTECEDENTES Y LA EVOLUCIÓN NORMATIVA DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	410
1. <i>El origen de la sociedad anónima y la limitada.</i>	410
A) La sociedad anónima	410
B) La sociedad limitada	411
2. <i>La regulación de las sociedades de capital en España</i>	412
A) Del Código de comercio de 1885 a la Ley de sociedades anónimas de 1951	412
B) La reforma de la sociedad anónima y el texto refundido de la Ley de sociedades anónimas de 1990	412
C) El gobierno de las grandes sociedades anónimas	413
D) La Ley de sociedades limitadas de 1953 y sus reformas	414
E) La segunda Ley de sociedades limitadas de 1995	414
3. <i>El texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital de 2010 y sus reformas</i>	415
II. LA FUNCIÓN ECONÓMICA Y LA IMPORTANCIA PRÁCTICA DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	417
1. <i>La función económica de las sociedades de capital</i>	417
2. <i>La importancia práctica de las sociedades anónimas y limitadas</i>	418
A) La experiencia jurídica	418
B) Las sociedades anónimas abiertas	419
C) Las sociedades anónimas cerradas y las sociedades limitadas ..	420
D) La evolución de los tipos sociales de capital	422
III. LAS NOTAS CARACTERÍSTICAS DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA ..	423
1. <i>El capital social dividido en acciones o participaciones sociales</i>	423
A) La noción de capital social	423
B) El capital social mínimo, y el régimen de formación sucesiva en la sociedad limitada	424
C) Las funciones del capital social	426
D) La infracapitalización material y la infracapitalización nominal	427

2.	<i>La responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales</i>	428
	A) El sistema de responsabilidad en las sociedades de capital . . .	428
	B) Referencia a la responsabilidad de los administradores por las deudas sociales en las sociedades de capital.	428
3.	<i>El carácter mercantil cualquiera que sea su objeto social.</i>	429
4.	<i>El acceso al mercado de capitales de la sociedad limitada</i>	429
IV.	LA FUNDACIÓN DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	430
1.	<i>Los procedimientos de fundación</i>	430
2.	<i>Las menciones de la escritura de constitución y de los estatutos sociales. . .</i>	430
	A) La escritura pública de constitución.	430
	B) El contenido legal obligatorio de los estatutos sociales	431
	C) Las menciones estatutarias con regulación supletoria y las necesidades de incorporación a los estatutos sociales	434
	D) La autonomía estatutaria.	435
	E) Los pactos reservados y los pactos parasociales	436
3.	<i>Los requisitos de forma y publicidad.</i>	437
	A) La inscripción registral	437
	B) La agilización y la simplificación de la constitución de sociedades de capital mediante técnicas telemáticas	438
4.	<i>Los fundadores</i>	440
	A) El concepto y el número de fundadores.	440
	B) La responsabilidad de los fundadores	440
	C) Las ventajas de los fundadores en la sociedad anónima	440
5.	<i>La sociedad de capital en formación</i>	440
	A) Planteamiento	440
	B) La responsabilidad antes de la inscripción.	441
	C) La responsabilidad después de la inscripción.	442
6.	<i>La nulidad de la sociedad anónima y limitada inscrita</i>	442

SECCIÓN 2.^a LA APORTACIÓN SOCIAL Y LA PRESTACIÓN ACCESORIA

V.	LAS APORTACIONES SOCIALES Y LAS PRESTACIONES ACCESORIAS	444
1.	<i>El concepto y el objeto de la aportación social.</i>	444
2.	<i>Las aportaciones dinerarias y las no dinerarias</i>	444
	A) Las aportaciones dinerarias	444
	B) La valoración de la aportación no dineraria en la sociedad anónima	445
	C) La no valoración de la aportación no dineraria en la sociedad limitada.	446
	D) El saneamiento de la aportación no dineraria.	447
3.	<i>Las adquisiciones onerosas de bienes por la sociedad anónima en los dos años siguientes a su inscripción</i>	447

4.	<i>Los desembolsos pendientes en la sociedad anónima</i>	448
A)	El plazo de desembolso	448
B)	La mora del accionista y el cobro de los desembolsos pendientes	448
C)	La responsabilidad del adquirente de acciones no desembolsadas	449
5.	<i>Las prestaciones accesorias</i>	449

SECCIÓN 3.^a LA ACCIÓN Y SU TRANSMISIÓN

VI.	LA ACCIÓN COMO PARTE DEL CAPITAL SOCIAL Y SU REPRESENTACIÓN	451
1.	<i>Los valores de la acción</i>	451
A)	El valor nominal	451
B)	El valor real y el valor contable	451
C)	El valor de mercado	452
D)	El valor razonable	452
2.	<i>La emisión de la acción</i>	453
3.	<i>La representación de la acción</i>	453
4.	<i>Los títulos de acciones nominativas</i>	454
5.	<i>Los títulos de acciones al portador</i>	454
6.	<i>Los resguardos provisionales de las acciones</i>	455
7.	<i>La representación de las acciones mediante anotaciones en cuenta</i>	455
VII.	LA TRANSMISIÓN DE LA ACCIÓN	456
1.	<i>Las sociedades anónimas abiertas y las cerradas</i>	456
2.	<i>Las formalidades para la transmisión de las acciones</i>	457
A)	Las acciones nominativas	457
B)	Las acciones al portador	457
C)	Las acciones representadas mediante anotaciones en cuenta.	458
3.	<i>Las restricciones legales y estatutarias a la transmisión de las acciones</i>	458
A)	Las restricciones legales a la libre transmisión	458
B)	Las restricciones estatutarias a la transmisión voluntaria <i>inter vivos</i> de las acciones nominativas	458
C)	Las restricciones estatutarias a la transmisión <i>mortis causa</i> de las acciones nominativas	460

SECCIÓN 4.^a LA PARTICIPACIÓN SOCIAL Y SU TRANSMISIÓN

VIII.	LAS PARTICIPACIONES SOCIALES Y SU TRANSMISIÓN	462
1.	<i>La emisión de las participaciones sociales</i>	462
2.	<i>Las características de las participaciones sociales y su documentación</i>	463
3.	<i>La transmisión de las participaciones sociales</i>	463
A)	Los tipos de transmisiones.	463
B)	Las normas generales a todas las transmisiones	464

C)	El régimen estatutario de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i>	464
D)	El régimen legal supletorio de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i>	465
E)	Las transmisiones <i>mortis causa</i>	466
F)	Las transmisiones forzosas	466
IX.	LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS MEDIANTE LA TOMA DE CONTROL DE UNA SOCIEDAD DE CAPITAL	467
X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES	469
1.	<i>Casos prácticos</i>	469
2.	<i>Cuestiones test</i>	471
XI.	FORMULARIO DE ESTATUTOS DE SOCIEDAD LIMITADA	472

Capítulo 8.	La sociedad anónima y la sociedad limitada: los derechos sociales, los derechos reales sobre las acciones y las participaciones sociales, y los negocios sobre las acciones y las participaciones sociales propias. La emisión de obligaciones por las sociedades de capital	483
--------------------	---	------------

SECCIÓN 1.^a LOS DERECHOS SOCIALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL

I.	LOS DERECHOS DEL SOCIO EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	484
1.	<i>Los derechos sociales</i>	484
2.	<i>El derecho a participar en las ganancias sociales o el derecho al dividendo</i>	485
3.	<i>El derecho a participar en el patrimonio resultante de la liquidación</i>	486
4.	<i>El derecho de suscripción o de asunción preferente</i>	487
A)	El régimen general.	487
B)	La supresión legal del derecho de suscripción o asunción preferente.	487
C)	La supresión del derecho de suscripción o de asunción preferente por acuerdo de la junta general.	488
5.	<i>El derecho de asistencia a la junta general</i>	489
A)	En la sociedad limitada	489
B)	En la sociedad anónima	489
6.	<i>El derecho de voto en la junta general</i>	491
A)	La extensión y el ejercicio del derecho de voto	491
B)	Los sindicatos de voto	492
C)	Los conflictos de intereses y el derecho de voto	493
7.	<i>Las acciones y las participaciones sociales sin voto</i>	493
A)	En la sociedad anónima	493
B)	En la sociedad limitada	494
8.	<i>El derecho de información</i>	494

9.	<i>Los derechos individuales y los derechos de minoría</i>	495
	A) Los derechos individuales	495
	B) Los derechos de minoría.	495
10.	<i>Las clases de acciones y participaciones sociales</i>	496
	A) Las acciones y participaciones ordinarias y las privilegiadas . .	496
	B) La extensión de los privilegios	496
II.	LOS DERECHOS REALES SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES, Y EL EMBARGO.	497
	1. <i>La cotitularidad</i>	497
	2. <i>El usufructo</i>	498
	3. <i>La prenda</i>	498
	4. <i>El embargo de acciones y participaciones sociales</i>	499

SECCIÓN 2.^a LOS NEGOCIOS SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES PROPIAS

III.	LOS NEGOCIOS JURÍDICOS SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SO- CIALES PROPIAS.	500
	1. <i>Las normas sobre los negocios cuyo objeto son las acciones y las participa- ciones sociales propias</i>	500
	2. <i>La adquisición originaria</i>	501
	3. <i>Las adquisiciones derivadas</i>	501
	A) En la sociedad anónima	501
	B) En la sociedad limitada	502
	C) El régimen de las acciones y las participaciones sociales en autocartera	502
	4. <i>La asistencia financiera para la adquisición de las acciones y las participa- ciones sociales propias</i>	503
	A) En la sociedad anónima	503
	B) En la sociedad limitada	503
	5. <i>Las participaciones recíprocas entre sociedades</i>	504

SECCIÓN 3.^a LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES Y LOS MERCADOS FINANCIEROS

IV.	LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES POR LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	505
	1. <i>La función económica de las obligaciones</i>	505
	2. <i>Los regímenes de la emisión de obligaciones</i>	505
	3. <i>La emisión y la suscripción de las obligaciones</i>	506
	A) El régimen general.	506
	B) La sociedad limitada	507
	4. <i>Los derechos de los obligacionistas</i>	508

5.	<i>Las clases de obligaciones</i>	508
	A) Las obligaciones garantizadas, las ordinarias y las subordinadas	508
	B) Las obligaciones convertibles en acciones	509
6.	<i>La defensa del obligacionista</i>	510
	A) La asamblea o sindicato de obligacionistas	510
	B) El comisario	510
V.	NOCIONES SOBRE LOS MERCADOS DE VALORES Y EL MERCADO DEL CRÉDITO	511
1.	<i>Los mercados de valores</i>	511
	A) Los instrumentos financieros	512
	B) Los mercados secundarios de valores, los sistemas multilaterales de negociación y los sistemas organizados de contratación	513
	C) Las bolsas de valores	514
	D) Las empresas de servicios de inversión	514
	E) La Comisión Nacional del Mercado de Valores	515
2.	<i>El mercado del crédito</i>	515
	A) Las entidades de crédito	516
	B) Los establecimientos financieros de crédito, las entidades de servicios de pagos y las de dinero electrónico	516
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	517
1.	<i>Casos prácticos</i>	517
2.	<i>Cuestiones test</i>	519
Capítulo 9. Los órganos sociales en la sociedad anónima y la limitada .		521
SECCIÓN 1.ª LA JUNTA GENERAL		
I.	LOS ÓRGANOS SOCIALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	522
II.	LA JUNTA GENERAL	523
1.	<i>Las características de la junta general</i>	523
2.	<i>Las competencias de la junta general y sus límites</i>	524
	A) Las competencias de la junta general	524
	B) Los límites a las competencias de la junta general	525
3.	<i>Las clases de junta general y la convocatoria</i>	526
	A) La junta general ordinaria	526
	B) La junta general extraordinaria	528
	C) La convocatoria judicial de la junta general	529
	D) La junta general universal	529
4.	<i>Los quorums de constitución de la junta general</i>	530
5.	<i>Las mayorías para la adopción de los acuerdos en la junta general</i>	530
	A) En la sociedad anónima	530
	B) En la sociedad limitada	531

6.	<i>El funcionamiento de la junta general y el acta de la reunión.</i>	532
	A) El lugar de celebración y la presidencia y la secretaría de la junta general	532
	B) El derecho de información de los socios	532
	C) La votación separada de asuntos en la junta general	533
	D) La aprobación del acta de la junta general y el acta notarial.	533
7.	<i>La impugnación judicial y extrajudicial de los acuerdos de la junta general.</i>	534
	A) Los acuerdos impugnables judicialmente	534
	B) La legitimación para la impugnación judicial de los acuerdos sociales	535
	C) La caducidad de la acción de impugnación	536
	D) Los arbitrajes de Derecho privado en las sociedades de capital	536

SECCIÓN 2.ª EL ÓRGANO DE ADMINISTRACIÓN

III.	LOS ADMINISTRADORES SOCIALES Y SU ESTATUTO JURÍDICO.	538
	1. <i>Las características del órgano de administración.</i>	539
	2. <i>Las formas de organización del órgano de administración.</i>	540
	A) El administrador único	540
	B) Varios administradores solidarios	540
	C) Los administradores conjuntos o mancomunados	541
	D) El consejo de administración	541
	E) La previsión estatutaria de varios modelos de administración	542
	3. <i>Las competencias de los administradores sociales.</i>	542
	A) La gestión o administración social	542
	B) La representación orgánica	543
	C) La atribución de la representación orgánica	543
	D) La extensión de la representación orgánica.	544
	E) La facultad residual.	546
	4. <i>El nombramiento de los administradores sociales.</i>	546
	A) El régimen general.	546
	B) Los administradores suplentes	546
	5. <i>La capacidad, las prohibiciones y las incompatibilidades para el cargo de administrador social.</i>	547
	6. <i>La duración del cargo de administrador social.</i>	547
	7. <i>La revocación, la renuncia y el fallecimiento del administrador social.</i>	548
	A) El cese de los administradores sociales	548
	B) La renuncia y el fallecimiento del administrador social	548
	8. <i>La remuneración de los administradores sociales.</i>	549
	A) Planteamiento	549
	B) Las normas generales aplicables a las sociedades de capital.	550
	C) Las normas especiales para la sociedad limitada.	551

D)	Las normas especiales para la sociedad anónima, y las <i>stock options</i>	552
9.	<i>Los deberes de los administradores sociales</i>	553
A)	La evolución de los deberes del cargo de administrador social.	553
B)	El deber general de diligente administración	554
C)	La protección de la discrecionalidad empresarial, la regla del enjuiciamiento empresarial	555
D)	El deber general de lealtad y sus obligaciones básicas	557
10.	<i>La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales</i>	559
A)	Los antecedentes legales	559
B)	La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales	560
C)	La acción individual de responsabilidad	561
D)	La acción social de responsabilidad y sus presupuestos.	562
E)	Las causas de exoneración frente a la acción social de responsabilidad	563
F)	La legitimación para el ejercicio de la acción social de responsabilidad	563
IV.	EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN	564
1.	<i>El consejo de administración en la sociedad anónima y la limitada</i>	564
A)	Planteamiento	564
B)	La sociedad anónima	565
C)	La sociedad limitada	565
2.	<i>El nombramiento de los consejeros</i>	566
A)	El régimen general.	566
B)	El sistema de representación proporcional en la sociedad anónima	566
C)	El sistema de cooptación en la sociedad anónima	567
3.	<i>El funcionamiento del consejo de administración</i>	567
A)	La convocatoria, el orden del día y el <i>quorum</i>	567
B)	La adopción de acuerdos y el libro de actas en la sociedad anónima	568
4.	<i>La delegación de sus facultades por el consejo de administración</i>	569
A)	La agilización del funcionamiento del consejo de administración	569
B)	Los apoderados voluntarios	569
C)	La delegación de facultades del consejo en sus consejeros o vocales	570
5.	<i>La impugnación de los acuerdos del consejo y de otros órganos colegiados de administración</i>	571
V.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	572
1.	<i>Casos prácticos</i>	572
2.	<i>Cuestiones test</i>	573

Capítulo 10. La sociedad anónima y la sociedad limitada: las cuentas anuales, las modificaciones estatutarias y la separación y exclusión de socios. Las modificaciones estructurales en las sociedades de capital. La disolución, la liquidación y la extinción de las sociedades de capital	575
--	-----

SECCIÓN 1.^a LAS CUENTAS ANUALES

I. LAS CUENTAS ANUALES	576
1. <i>El Derecho contable y las sociedades mercantiles de capital</i>	576
A) Las sociedades de capital que pueden presentar balance abreviado.	576
B) Las sociedades de capital que pueden presentar cuenta de pérdidas y ganancias abreviada	577
2. <i>El proceso de aprobación de las cuentas anuales en las sociedades de capital</i>	577
A) La redacción de las cuentas anuales por los administradores sociales	577
B) La auditoría externa	578
C) La aprobación por la junta general de las cuentas y de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio económico	579
3. <i>El depósito de las cuentas anuales aprobadas en el Registro mercantil y su publicidad</i>	580
A) La obligación legal de depósito	580
B) Las consecuencias del incumplimiento de la obligación de depósito	581
C) La publicidad de las cuentas depositadas.	582
4. <i>Los resultados del ejercicio económico, las pérdidas sociales y los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales</i>	582
A) Los resultados del ejercicio económico	582
B) El abono de las pérdidas sociales	582
C) Los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales.	583
5. <i>Los destinos o aplicaciones de los beneficios sociales netos</i>	584
A) La reserva legal	584
B) Las otras exigencias legales, estatutarias y convencionales.	584
C) Las reservas estatutarias.	585
D) La remuneración de los administradores sociales con cargo a beneficios	585
6. <i>La aplicación de los beneficios sociales repartibles</i>	585
A) Los destinos del beneficio repartible	585
B) Las reservas facultativas, voluntarias o complementarias.	585
C) Los dividendos.	586

SECCIÓN 2.^a LAS MODIFICACIONES ESTATUTARIAS

II. LA MODIFICACIÓN DE LOS ESTATUTOS SOCIALES	589
1. <i>El régimen general de las modificaciones estatutarias</i>	589
A) El procedimiento y los requisitos comunes	589
B) La tutela de los socios	589
2. <i>El aumento del capital social</i>	590
3. <i>La delegación de la ejecución de un aumento de capital social y el capital autorizado en la sociedad anónima</i>	592
4. <i>La reducción del capital social</i>	592
A) Las finalidades de la reducción del capital social	592
B) La reducción por pérdidas sociales	593
C) Los procedimientos de reducción del capital social	594
D) La adopción del acuerdo y su publicidad	594
E) La protección de los acreedores ordinarios	594
5. <i>La reducción y el aumento simultáneos del capital social</i>	596

SECCIÓN 3.^a LA SEPARACIÓN Y LA EXCLUSIÓN DE SOCIOS

III. LA SEPARACIÓN Y LA EXCLUSIÓN DE SOCIOS	598
1. <i>Un derecho y una sanción social</i>	598
2. <i>Las causas legales de separación, las causas estatutarias y el procedimiento</i>	599
A) Las causas legales de separación	599
B) Las causas estatutarias de separación	599
C) El procedimiento para ejercicio del derecho de separación	599
3. <i>Las causas legales de exclusión, las causas estatutarias y el procedimiento</i>	600
A) Las causas legales de exclusión en la sociedad limitada	600
B) Las causas estatutarias de exclusión en la sociedad anónima y limitada	600
C) El procedimiento de exclusión o expulsión	600
4. <i>Las normas comunes a la separación y a la exclusión de socios</i>	601
A) El valor de las participaciones sociales o las acciones	601
B) El plazo de reembolso del valor de las participaciones sociales o las acciones	601
C) La reducción de la cifra de capital social	602

SECCIÓN 4.^a LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES

IV. LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	603
1. <i>Las reestructuraciones societarias y la movilidad empresarial</i>	603
2. <i>La transformación social</i>	604
A) El alcance de la transformación social	604
B) Los efectos de la transformación social	604
C) El procedimiento de transformación social	605

3.	<i>La fusión social y sus efectos</i>	605
	A) Los objetivos de las fusiones sociales	605
	B) El concepto de la fusión social	606
	C) Los efectos de la fusión social	606
4.	<i>El procedimiento de fusión social</i>	607
	A) La flexibilidad del procedimiento de fusión	607
	B) El proyecto común de fusión y su publicidad	607
	C) Los informes de los expertos independientes	608
	D) Los balances de fusión de las sociedades	608
	E) Los acuerdos sociales de fusión	609
	F) La inscripción del acuerdo de fusión	610
	G) La protección de los acreedores ordinarios	611
5.	<i>Las fusiones especiales</i>	611
6.	<i>La escisión social</i>	612
	A) La versatilidad de objetivos de la escisión social	612
	B) Las modalidades de escisión social	612
	C) El procedimiento y los efectos de la escisión social	613
7.	<i>La cesión global del activo y pasivo sociales</i>	614
8.	<i>El traslado internacional del domicilio social</i>	615
	A) El traslado al extranjero del domicilio social de una sociedad constituida conforme a la ley española	615
	B) El traslado a España del domicilio social de una sociedad no constituida conforme a la ley española	616

SECCIÓN 5.^a LA DISOLUCIÓN Y LA LIQUIDACIÓN SOCIAL

V.	LA DISOLUCIÓN, LA LIQUIDACIÓN Y LA EXTINCIÓN SOCIAL	617
1.	<i>Los grupos de causas de disolución social</i>	617
2.	<i>Las causas legales de disolución de pleno derecho</i>	617
3.	<i>Las causas legales o estatutarias de disolución necesitadas de acuerdo social y, en su defecto, de resolución judicial</i>	618
4.	<i>El procedimiento de disolución, en especial, la responsabilidad de los admi- nistradores sociales</i>	619
	A) El acuerdo de la junta general y, en su defecto, la disolución judicial	619
	B) La responsabilidad solidaria de los administradores sociales	620
5.	<i>La reactivación de la sociedad disuelta y la intervención del Gobierno en las sociedades anónimas</i>	621
	A) La reactivación de la sociedad disuelta	621
	B) La intervención del Gobierno en las sociedades anónimas	622
6.	<i>La liquidación social</i>	622
	A) La sociedad en liquidación, en especial, su representación	622
	B) Los liquidadores sociales, los interventores y las operaciones de liquidación	623

C) El balance final de la liquidación y la división del patrimonio social	624
7. <i>La extinción social</i>	625
8. <i>El pasivo y el activo sobrevenidos</i>	625
VI. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	626
1. <i>Casos prácticos</i>	626
2. <i>Cuestiones test</i>	628
Capítulo 11. Las sociedades mercantiles especiales. Los grupos de sociedades. Las uniones de empresarios	631
SECCIÓN 1.ª LAS SOCIEDADES MERCANTILES ESPECIALES	
I. LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS COTIZADAS	632
1. <i>El concepto de sociedad cotizada y su régimen jurídico</i>	632
A) La cotización en un mercado de valores regulado.	632
B) El régimen jurídico de la sociedad cotizada	633
2. <i>Las especialidades regulatorias de las sociedades cotizadas</i>	634
A) La emisión y representación de las acciones y los derechos sociales	634
B) La exclusión del derecho de suscripción preferente en las sociedades cotizadas.	635
C) Las acciones rescatables.	635
D) Los instrumentos especiales de información del accionista	636
E) La junta general de las sociedades cotizadas	636
F) El consejo de administración	638
G) Las cuentas anuales.	639
H) Los pactos parasociales sujetos a publicidad	640
II. LA SOCIEDAD UNIPERSONAL	640
1. <i>Los antecedentes de la sociedad unipersonal y su importancia práctica</i>	640
2. <i>Las clases de sociedades unipersonales</i>	641
A) La unipersonalidad originaria	641
B) La unipersonalidad sobrevenida.	641
3. <i>El régimen jurídico de la sociedad unipersonal</i>	642
A) La publicidad de la sociedad unipersonal	642
B) La junta general en la sociedad unipersonal	643
C) La contratación entre la sociedad unipersonal y el socio único	643
III. LA SOCIEDAD LIMITADA NUEVA EMPRESA	643
1. <i>Los antecedentes y la importancia práctica de la sociedad limitada nueva empresa</i>	643
2. <i>El régimen jurídico de la sociedad limitada nueva empresa</i>	644
A) Los socios, la denominación social inicial y el objeto social de la limitada nueva empresa	644

B)	El capital social y la transmisión de las participaciones sociales en la sociedad limitada nueva empresa	645
C)	El órgano de administración	645
D)	Las modificaciones estatutarias en la sociedad limitada nueva empresa y la disolución social	646
IV.	LAS SOCIEDADES PROFESIONALES	646
1.	<i>El objeto social y la delimitación de la sociedad profesional</i>	646
2.	<i>La no creación de un nuevo tipo social</i>	648
3.	<i>El régimen jurídico de las sociedades profesionales</i>	648
A)	La constitución de la sociedad profesional	648
B)	Los socios profesionales y la separación y exclusión de socios	649
C)	El capital social, los derechos de voto y el órgano de administración.	650
D)	La participación en los beneficios y las pérdidas sociales, y la cuota de liquidación.	650
E)	La responsabilidad por las deudas sociales y la responsabilidad derivada de los actos profesionales.	651
F)	Las normas especiales para las sociedades profesionales de capital	651
V.	LA SOCIEDAD DE GARANTÍA RECÍPROCA	652
1.	<i>La función económica del tipo social y el crédito garantizado</i>	652
2.	<i>El régimen jurídico de la sociedad de garantía recíproca.</i>	653
A)	La constitución y las competencias de los órganos sociales	653
B)	El objeto social	654
C)	El capital social	654
D)	Los límites al derecho de voto y al reparto de beneficios.	654
E)	Los socios protectores.	654
VI.	LA SOCIEDAD ANÓNIMA DEPORTIVA	655
1.	<i>El origen y la regulación de la sociedad anónima deportiva</i>	655
2.	<i>El régimen jurídico de la sociedad anónima deportiva.</i>	655
A)	La constitución y el objeto social	655
B)	El capital social	655
C)	Las participaciones significativas y la prestación de avales por los órganos de administración	656
D)	La contabilidad social	656
E)	La cotización en bolsa	657

SECCIÓN 2.ª LOS GRUPOS DE SOCIEDADES Y LA UNIONES DE EMPRESARIOS

VII.	LOS GRUPOS DE SOCIEDADES.	658
1.	<i>La función económica de los grupos de sociedades</i>	658
2.	<i>Los tipos de grupos de sociedades.</i>	658
3.	<i>Los problemas jurídico-privados suscitados por los grupos de sociedades</i>	659

4.	<i>Los grupos de sociedades en el Derecho mercantil</i>	661
	A) La ausencia de regulación	661
	B) La protección de los acreedores sociales	661
	C) El proceso de <i>filialización</i> en los grupos de sociedades	662
	D) La responsabilidad por instrucciones perjudiciales y la compensación adecuada a la sociedad dependiente	662
	E) El grupo de sociedades y el Derecho de defensa de la competencia	663
	F) Los grupos de sociedades en el Código de comercio y, por remisión, en la Ley de sociedades de capital y en la Ley concursal	663
	G) Las cuentas anuales consolidadas	664
VIII.	LAS UNIONES TEMPORALES DE EMPRESARIOS	667
	1. <i>La función económica de la unión temporal de empresarios</i>	667
	2. <i>La preocupación tributaria del régimen de la unión temporal de empresarios</i>	667
	3. <i>El régimen jurídico de la unión temporal de empresarios</i>	668
	A) La ausencia de personalidad jurídica	668
	B) Los requisitos tributarios	668
	C) La responsabilidad de los empresarios miembros	669
	D) La normativa supletoria	669
IX.	LAS AGRUPACIONES DE INTERÉS ECONÓMICO	669
	1. <i>La agrupación europea de interés económico</i>	669
	2. <i>La función económica de la agrupación de interés económico</i>	670
	3. <i>El régimen jurídico de la agrupación de interés económico</i>	671
	A) La normativa aplicable y la constitución	671
	B) Los socios y su separación de la agrupación, y la responsabilidad por las deudas sociales	671
	C) Los órganos sociales	672
	D) El régimen económico y el tributario	673
X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	673
	1. <i>Casos prácticos</i>	673
	2. <i>Cuestiones test</i>	675
Capítulo 12. Los empresarios sociales de la economía social		677
I.	LOS EMPRESARIOS DE LA ECONOMÍA SOCIAL	677
II.	LAS SOCIEDADES COOPERATIVAS	678
	1. <i>La legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	678
	A) La falta de una legislación cooperativa adecuada	678
	B) El ámbito de aplicación de la ley estatal	679
	2. <i>El concepto legal de sociedad cooperativa y el carácter mutualista</i>	680
	3. <i>Los valores y los principios cooperativos</i>	681

4.	<i>Los modelos ius cooperativos en la legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	682
	A) La cooperación funcional o economicista	683
	B) La cooperación social	683
5.	<i>El régimen jurídico de las sociedades cooperativas en la Ley estatal</i>	684
	A) Los tipos y las clases de sociedades cooperativas, y de socios	684
	B) La constitución de la sociedad cooperativa y las aportaciones al capital social	686
	C) El acceso, la baja y la transmisión en la condición de socio	687
	D) Los órganos sociales	688
	E) Los tipos de resultados del ejercicio económico y las reservas legales	690
	F) El lucro social en la sociedad cooperativa	691
	G) Las modificaciones estructurales	692
	H) La disolución social y el destino de haber social	693
III.	LAS SOCIEDADES LABORALES	694
	1. <i>La función social y económica de la sociedad laboral</i>	694
	2. <i>La calificación administrativa como sociedad laboral</i>	695
	3. <i>El régimen jurídico de la sociedad laboral</i>	696
	A) El capital social	696
	B) La transmisión de acciones y participaciones sociales	696
	C) La contratación de asalariados indefinidos	697
	D) La reserva legal especial	697
	E) La descalificación laboral y el acuerdo social de renuncia	698
	F) La extinción de la relación laboral y las causas legales de exclusión de socios	698
	G) El órgano de administración	699
IV.	LAS SOCIEDADES MUTUAS DE SEGUROS Y LAS MUTUALIDADES DE PREVISIÓN SOCIAL	699
	1. <i>El Derecho de los seguros privados y las entidades aseguradoras</i>	699
	A) La actividad aseguradora y las normas básicas estatales	699
	B) Los requisitos de acceso a la actividad aseguradora	700
	2. <i>Las sociedades mutuas de seguros a prima fija</i>	701
	A) El reparto competencial, el concepto legal y la constitución	701
	B) Los órganos sociales	702
	C) El régimen económico	702
	3. <i>Las sociedades mutuas de seguros a prima variable</i>	704
	4. <i>Las mutualidades de previsión social</i>	704
	A) El reparto de competencias normativas y ejecutivas	704
	B) Las mutualidades como sistema alternativo al régimen de la Seguridad Social y las mejoras voluntarias al sistema de la Seguridad Social	705
	C) El régimen jurídico de las mutualidades de previsión social	705

V. LOS EMPRESARIOS DE INSERCIÓN SOCIOLABORAL	706
1. <i>La legislación estatal sobre empresas de inserción sociolaboral</i>	706
2. <i>El empresario de inserción sociolaboral</i>	707
A) La forma jurídica del empresario de inserción sociolaboral . .	707
B) La calificación administrativa	707
C) La finalidad perseguida por el empresario de inserción socio- laboral	708
D) El personal de inserción	708
E) La descalificación administrativa como empresario de inserción sociolaboral	709
VI. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	709
1. <i>Casos prácticos</i>	709
2. <i>Cuestiones test</i>	710

Parte Quinta

EL DERECHO PRECONCURSAL Y CONCURSAL

Capítulo 13. El Derecho preconcursal	715
I. EL TRATAMIENTO JURÍDICO DE LA CRISIS PATRIMONIAL DEL DEUDOR	715
1. <i>La responsabilidad patrimonial universal del deudor</i>	715
2. <i>Los presupuestos y las soluciones del concurso en la Ley concursal de 2003</i>	716
A) Los presupuestos del concurso	716
B) Las soluciones del concurso en la Ley concursal de 2003 . . .	718
II. LA LEY CONCURSAL Y SUS REFORMAS URGENTES EN MATERIA DE DERECHO PRECONCURSAL	719
1. <i>El nacimiento del Derecho preconcursal</i>	719
2. <i>Las reformas urgentes en materia de Derecho preconcursal</i>	721
A) La reforma urgente de la Ley concursal en marzo de 2009 . .	721
B) Las modificaciones operadas por la Ley 38/2011, <i>de reforma de la Ley concursal</i>	722
C) La reforma introducida por la Ley 14/2013, <i>de apoyo a los em- prendedores y su internacionalización</i>	722
D) El Real Decreto-Ley 4/2014, de 7 de marzo, <i>por el que se adop- tan medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial</i>	722
E) El Real Decreto-Ley 11/2014, de 5 de septiembre, <i>de medidas urgentes en materia concursal</i>	723
F) El Real Decreto-Ley 1/2015, de 27 de febrero, <i>de mecanismo de segunda oportunidad, reducción de la carga financiera y otras me- didas de orden social</i>	723
III. EL ACUERDO EXTRAJUDICIAL DE PAGOS	723
1. <i>El origen y las características generales</i>	723

2.	<i>Los presupuestos del acuerdo extrajudicial de pagos</i>	725
	A) Los presupuestos subjetivos	725
	B) Los créditos no afectados por el acuerdo extrajudicial de pagos.	726
	C) Los presupuestos temporales	726
3.	<i>La solicitud del acuerdo extrajudicial de pagos</i>	727
4.	<i>La tramitación del acuerdo extrajudicial de pagos</i>	728
	A) La convocatoria a la reunión	728
	B) El contenido del acuerdo extrajudicial de pagos	729
	C) Los efectos de la inasistencia de los acreedores convocados	729
5.	<i>Las mayorías para la aprobación</i>	730
6.	<i>Los efectos del inicio del procedimiento sobre el deudor y los acreedores afectados.</i>	730
	A) Los efectos sobre el deudor.	730
	B) Los efectos sobre los acreedores que puedan resultar afectados	731
7.	<i>Los efectos del cumplimiento y del incumplimiento del acuerdo aprobado</i>	731
	A) La aceptación de la propuesta de acuerdo y su cumplimiento	731
	B) La impugnación del acuerdo.	732
	C) La no aceptación de la propuesta de acuerdo y la solicitud de concurso	732
8.	<i>Los efectos del expediente del acuerdo extrajudicial de pagos sobre el concurso consecutivo</i>	732
IV.	LOS CONVENIOS DE REFINANCIACIÓN	733
	1. <i>Las clases de convenios de refinanciación</i>	733
	2. <i>La comunicación por el deudor del inicio de negociaciones con sus acreedores</i>	734
	3. <i>Los convenios de refinanciación generales.</i>	735
	4. <i>Los actos realizados antes de la declaración de concurso que cumplan ciertas condiciones</i>	736
	5. <i>Los convenios de refinanciación con homologación judicial.</i>	736
	A) La singularidad de los convenios con los acreedores financieros	736
	B) Los requisitos comunes para la homologación judicial	737
	C) Los efectos de la homologación judicial, la extensión de efectos del convenio de refinanciación homologado judicialmente y su impugnación judicial.	738
	D) El incumplimiento del convenio de refinanciación homologado	739
V.	LAS MEDIDAS POSITIVAS Y NEGATIVAS PARA EL FOMENTO DE LOS DISTINTOS CONVENIOS DE REFINANCIACIÓN Y LOS ACUERDOS EXTRAJUDICIALES DE PAGOS.	740
	1. <i>El fomento de los convenios de refinanciación y de los acuerdos extrajudiciales de pagos</i>	740

2. <i>Las consecuencias derivadas de la no colaboración para alcanzar un convenio de refinanciación o un acuerdo extrajudicial de pagos</i>	741
VI. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	741
1. <i>Casos prácticos</i>	741
2. <i>Cuestiones test</i>	742
Capítulo 14. El Derecho concursal: los presupuestos del concurso y los efectos de la declaración de concurso. La determinación del activo y del pasivo	745

SECCIÓN 1.^a EL DERECHO CONCURSAL

I. EL DERECHO CONCURSAL ESPAÑOL	746
1. <i>El Derecho concursal histórico y la situación de la Ley concursal</i>	746
2. <i>Las normas procesales, el procedimiento de concurso abreviado y las normas de Derecho internacional privado</i>	748
A) <i>Las normas procesales y el incidente concursal</i>	748
B) <i>El procedimiento de concurso abreviado</i>	748
C) <i>Las normas de Derecho internacional privado</i>	749
3. <i>La Ley concursal y sus principios inspiradores en 2003</i>	750
A) <i>El ámbito de aplicación de la Ley concursal y la finalidad del concurso de acreedores en 2003</i>	750
B) <i>Los principios del procedimiento de concurso de acreedores en la Ley de 2003</i>	751
4. <i>La legislación sobre la segunda oportunidad</i>	752
5. <i>Las reformas de la Ley concursal durante la gran recesión</i>	753
A) <i>El Real Decreto-Ley 3/2009, de medidas urgentes ante la situación económica</i>	753
B) <i>La Ley 38/2011, de reforma de la Ley concursal</i>	753
C) <i>La Ley 14/2013, de apoyo a los emprendedores y su internacionalización</i>	754
D) <i>El Real Decreto-Ley 11/2014, de medidas urgentes en materia concursal</i>	754
E) <i>La Ley 17/2014, de medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial</i>	754
F) <i>El Real Decreto-Ley 1/2015, de mecanismo de segunda oportunidad, reducción de la carga financiera y otras medidas de carácter social</i>	754

SECCIÓN 2.^a LOS PRESUPUESTOS Y LOS ÓRGANOS DEL CONCURSO

II. LOS PRESUPUESTOS DEL CONCURSO Y SUS CLASES	755
1. <i>Los presupuestos subjetivos</i>	755
A) <i>El concursado</i>	755

B)	Los legitimados activos	756
2.	<i>El presupuesto objetivo</i>	756
A)	La delimitación del presupuesto objetivo	756
B)	La solicitud del concurso por el deudor	757
C)	La solicitud del concurso por un acreedor u otros legitimados, y los hechos reveladores	759
3.	<i>La declaración judicial de concurso</i>	761
A)	El procedimiento de declaración de concurso	761
B)	El auto judicial que declara el concurso	762
4.	<i>La declaración conjunta de concursos y la acumulación de concursos.</i>	763
A)	La declaración conjunta de concurso de varios deudores. . . .	763
B)	La acumulación de varios concursos	764
5.	<i>El Registro público concursal</i>	765
6.	<i>Las clases de concursos.</i>	766
A)	El concurso voluntario y el necesario	766
B)	El concurso voluntario y la intervención de las facultades pa- trimoniales del deudor	766
C)	El concurso necesario y la suspensión de las facultades patri- moniales del deudor	767
D)	La infracción de los límites impuestos a las facultades patri- moniales del deudor	768
III.	LOS ÓRGANOS DEL PROCEDIMIENTO DE CONCURSO	768
1.	<i>Los juzgados de lo mercantil</i>	769
A)	La competencia objetiva en materia concursal	769
B)	La competencia territorial	769
2.	<i>La administración concursal</i>	770
A)	La composición de la administración concursal	770
B)	Los auxiliares delegados	771
C)	El estatuto del administrador concursal	771
D)	Las funciones de la administración concursal, en especial, el informe y la documentación del concurso	772
E)	La retribución del administrador concursal	773

SECCIÓN 3.^a LOS EFECTOS DE LA DECLARACIÓN DE CONCURSO

IV.	LOS EFECTOS DE LA DECLARACIÓN JUDICIAL DE CONCURSO.	774
1.	<i>Los efectos sobre el deudor</i>	774
A)	Las facultades de administración y disposición patrimonial . .	774
B)	La continuación de la actividad empresarial o profesional y la formulación de cuentas anuales	774
C)	El embargo de bienes en el concurso de una persona jurídica. .	775
D)	Las acciones judiciales contra los socios y contra los adminis- tradores de la sociedad o persona jurídica deudora	775

E)	La obligación de colaboración con el órgano judicial y la administración concursal	776
F)	El derecho a percibir o prestar alimentos	776
G)	Los efectos sobre los derechos fundamentales	777
2.	<i>Los efectos sobre los acreedores integrados en la masa pasiva.</i>	777
A)	La integración en la masa pasiva	777
B)	Los efectos generales sobre los juicios y procesos ejecutivos.	778
C)	Los juicios y procesos ejecutivos sobre los bienes y derechos necesarios para la continuidad de la actividad empresarial o profesional del deudor	779
D)	Los juicios declarativos y los procedimientos arbitrales en tramitación y el ejercicio de nuevas acciones no personales.	779
E)	La interrupción de la prescripción.	781
3.	<i>Los efectos sobre los créditos concursales.</i>	781
A)	La prohibición de compensación.	781
B)	La suspensión del devengo de intereses	782
C)	La suspensión del derecho de retención	782
4.	<i>Los efectos sobre los contratos del concursado.</i>	783
A)	Los contratos con obligaciones recíprocas	783
B)	Los contratos de trabajo	785
C)	Los contratos de trabajo del personal de alta dirección	786
D)	Los contratos con las administraciones públicas	787
E)	La rehabilitación de contratos	787
5.	<i>Los efectos sobre los actos perjudiciales para la masa activa del concurso</i>	787
A)	El régimen general de la rescisión concursal.	788
B)	Las personas especialmente relacionadas con el concursado.	789
C)	La legitimación activa, el procedimiento y los efectos de la rescisión concursal	790
D)	Los actos y contratos ordinarios de la actividad empresarial o profesional del deudor, las modificaciones societarias estructurales traslativas y otros actos no rescindibles	791
E)	Los contratos de garantías financieras y las garantías prestadas.	791
F)	El acuerdo extrajudicial de pagos y los convenios de refinanciación	793

SECCIÓN 4.ª LA DETERMINACIÓN DEL ACTIVO Y EL PASIVO DEL CONCURSO

V.	LA DETERMINACIÓN DE LA MASA ACTIVA DEL CONCURSO	794
1.	<i>El principio de universalidad</i>	794
2.	<i>La persona casada concursada</i>	794
A)	La regla general	794
B)	La vivienda habitual del matrimonio	795
C)	La presunción de donaciones y los bienes adquiridos con pacto de sobrevivencia.	795

3.	<i>El derecho de separación</i>	796
4.	<i>El inventario de la masa activa y su impugnación judicial.</i>	796
VI.	LA DETERMINACIÓN DE LA MASA PASIVA DEL CONCURSO	797
1.	<i>Los créditos concursales y contra la masa</i>	797
2.	<i>Los créditos contra la masa activa.</i>	798
	A) El pago de los créditos contra la masa	798
	B) La calificación legal de los créditos contra la masa	798
3.	<i>La comunicación y el reconocimiento de créditos concursales y contra la masa</i>	801
	A) La comunicación de créditos	801
	B) El reconocimiento de créditos	801
	C) La lista de acreedores, su publicación e impugnación	802
4.	<i>Las clases de créditos concursales y los créditos ordinarios.</i>	804
	A) Los créditos concursales	804
	B) Los créditos concursales ordinarios	805
5.	<i>Los créditos concursales subordinados</i>	805
6.	<i>Los créditos concursales privilegiados.</i>	807
	A) Los privilegios concursales y el principio de igualdad de trato de los acreedores	807
	B) El nuevo régimen de los créditos con privilegio especial.	807
	C) Los créditos concursales con privilegio especial	808
	D) Los créditos concursales con privilegio general	809
VII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	810
1.	<i>Casos prácticos</i>	810
2.	<i>Cuestiones test</i>	813
VIII.	FORMULARIO DE SOLICITUD DE CONCURSO VOLUNTARIO CON PROPUESTA DE CONVENIO Y DE LIQUIDACIÓN.	814
Capítulo 15. El Derecho concursal: el convenio, la liquidación y el pago a los acreedores. La calificación y la conclusión del concurso .		821

SECCIÓN 1.ª EL CONVENIO CONCURSAL

I.	LAS SOLUCIONES DEL CONCURSO DE ACREEDORES.	822
II.	EL CONVENIO ENTRE LOS ACREEDORES Y EL CONCURSADO.	823
1.	<i>El contenido del convenio concursal</i>	823
	A) Las propuestas admitidas	823
	B) Las adhesiones a las propuestas de convenio	824
	C) Las propuestas prohibidas o sujetas a límites legales.	825
2.	<i>La propuesta anticipada de convenio concursal</i>	826
	A) La presentación de la propuesta anticipada	826
	B) La tramitación y la aprobación de la propuesta	826

3.	<i>La apertura de la fase de convenio</i>	827
	A) El auto de apertura y la convocatoria de la junta de acreedores.	827
	B) La presentación de las propuestas de convenio	827
4.	<i>El procedimiento de aprobación del convenio concursal</i>	828
5.	<i>Las mayorías para la aprobación del convenio concursal y para la extensión de sus efectos a los acreedores privilegiados</i>	829
	A) La aprobación del convenio concursal	829
	B) La extensión de los efectos del convenio concursal a los acreedores privilegiados	830
6.	<i>La oposición a la aprobación del convenio concursal y el rechazo por el órgano judicial</i>	831
7.	<i>La eficacia del convenio concursal aprobado</i>	831
	A) Los efectos sobre el concursado.	832
	B) Los efectos sobre los acreedores concursales.	832
	C) Los efectos sobre la administración concursal.	833
8.	<i>El cumplimiento e incumplimiento del convenio concursal</i>	833
	A) El cumplimiento del convenio concursal	833
	B) El incumplimiento del convenio concursal	833

SECCIÓN 2.^a LA LIQUIDACIÓN CONCURSAL Y EL PAGO A LOS ACREEDORES

III.	LA LIQUIDACIÓN CONCURSAL	835
1.	<i>Las operaciones de liquidación y la transmisión unitaria de las empresas</i>	835
2.	<i>La apertura de la fase de liquidación</i>	836
	A) La apertura a instancia del deudor.	836
	B) La apertura a instancia de la administración concursal.	836
	C) La apertura a instancia de un acreedor concursal	836
	D) La apertura por resolución judicial	836
3.	<i>Los efectos de la apertura de la liquidación concursal</i>	837
	A) El mantenimiento de los efectos de la declaración de concurso.	837
	B) Los efectos sobre el deudor.	837
	C) Los efectos sobre la administración concursal.	837
	D) Los efectos sobre los créditos concursales.	838
	E) La subrogación legal del adquirente de unidades productivas en los contratos y las licencias administrativas, y la no asunción de los créditos no satisfechos por el concursado	838
4.	<i>El plan de liquidación de la masa activa</i>	839
5.	<i>Las normas legales supletorias sobre la liquidación de la masa activa</i>	840
	A) Las empresas y las unidades productivas, y los bienes afectos a créditos con privilegio especial	840
	B) Los bienes y derechos del concursado	842

C)	La cancelación de las cargas	842
6.	<i>Los informes de la administración concursal sobre la liquidación y la separación del administrador concursal por la prolongación indebida de la liquidación</i>	842
A)	Los informes sobre la liquidación	842
B)	La separación del administrador concursal por dilación injustificada	843
IV.	EL PAGO A LOS ACREEDORES CONTRA LA MASA Y LOS CONCURSALES	843
1.	<i>El pago de los créditos contra la masa</i>	843
2.	<i>El pago de los créditos con privilegio especial</i>	844
3.	<i>El pago de los créditos con privilegio general</i>	845
4.	<i>El pago de los créditos ordinarios</i>	845
5.	<i>Los créditos subordinados</i>	845
6.	<i>Las reglas sobre el pago a los acreedores</i>	846

SECCIÓN 3.ª LA CALIFICACIÓN Y LA CONCLUSIÓN DEL CONCURSO

V.	LA CALIFICACIÓN DEL CONCURSO	847
1.	<i>La procedencia de la calificación del concurso</i>	847
A)	Los antecedentes legales	847
B)	La apertura de la sección de calificación del concurso	847
C)	Las partes en la sección de calificación del concurso y el informe de la administración concursal	848
2.	<i>El concurso culpable</i>	849
A)	La cláusula general del concurso culpable, y las personas cómplices	849
B)	Los supuestos legales de concurso culpable	850
C)	Las presunciones <i>iuris tantum</i> de concurso culpable	851
3.	<i>La sentencia de calificación del concurso como culpable</i>	852
A)	La identificación de las personas afectadas y las declaradas cómplices	852
B)	La inhabilitación de las personas afectadas para la administración de bienes ajenos y para la representación de otras personas	853
C)	La pérdida de créditos, la obligación de devolución de bienes y el resarcimiento de daños por las personas afectadas y las declaradas cómplices	853
4.	<i>La responsabilidad por déficit patrimonial en el concurso culpable de personas jurídicas en liquidación</i>	854
VI.	LA CONCLUSIÓN DEL CONCURSO	855
1.	<i>Las causas de conclusión del procedimiento de concurso</i>	855
A)	Las causas tasadas de conclusión, y la muerte de la persona física concursada	855
B)	La rendición de cuentas por la administración concursal	856

2.	<i>La conclusión del concurso por insuficiencia de masa activa</i>	857
A)	La apreciación de la insuficiencia de masa activa por la administración concursal	857
B)	La apreciación de la insuficiencia de masa activa por el juez del concurso	857
C)	El pago de los créditos contra la masa	858
D)	La continuación o la reanudación del concurso	858
3.	<i>La conclusión del concurso de la persona física por liquidación o por insuficiencia de la masa activa, y el beneficio de la exoneración parcial del pasivo insatisfecho</i>	859
A)	La responsabilidad patrimonial de las personas físicas	859
B)	Los presupuestos y requisitos del beneficio de exoneración parcial del pasivo insatisfecho	859
C)	La tramitación de la solicitud y los efectos de su concesión con carácter provisional.	861
D)	La revocación del beneficio de exoneración del pasivo insatisfecho y la declaración definitiva de la condonación	862
E)	El auto que reconoce con carácter definitivo la exoneración del pasivo insatisfecho.	863
4.	<i>Los efectos de la conclusión del concurso</i>	863
VII.	LA REAPERTURA DEL CONCURSO	864
VIII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	865
1.	<i>Casos prácticos</i>	865
2.	<i>Cuestiones test</i>	866