

ÍNDICE

PRESENTACIÓN	39
ABREVIATURAS Y WEBS.	43

Parte Primera

EL DERECHO MERCANTIL COMO DERECHO PRIVADO ESPECIAL

Capítulo 1. El origen y la evolución histórica del Derecho mercantil. El concepto de Derecho mercantil. Las fuentes del Derecho mercantil.	53
I. EL ORDENAMIENTO JURÍDICO Y EL DERECHO MERCANTIL	53
1. <i>La experiencia jurídica</i>	53
2. <i>El modelo de Estado en la Constitución de 27 de diciembre de 1978</i>	54
A) Los <i>supraprincipios</i> del sistema jurídico.	54
B) El Estado democrático	55
C) El Estado de Derecho	55
D) El Estado social	56
3. <i>La inserción del Derecho mercantil en el ordenamiento jurídico</i>	56
II. EL ORIGEN Y LA EVOLUCIÓN HISTÓRICA DEL DERECHO MERCANTIL	57
1. <i>El comercio y el origen del Derecho mercantil.</i>	57
A) La trascendencia del comercio para el Derecho mercantil.	57
B) El surgimiento del Derecho mercantil	58
2. <i>La evolución del Derecho mercantil en la Edad Moderna.</i>	59
3. <i>El Derecho mercantil en la Edad Contemporánea</i>	60
A) El Derecho mercantil liberal.	60
B) El Derecho mercantil como Derecho de la empresa	62
C) El cuestionamiento de la empresa como núcleo del Derecho mercantil .	63
III. EL CONCEPTO Y EL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL VIGENTE	64
IV. LAS TENDENCIAS PROPULSORAS DEL CONTENIDO DEL DERECHO MERCANTIL. .	66
1. <i>Entre la generalización del Derecho mercantil y la comercialización del Derecho civil.</i>	66
A) La generalización del Derecho privado especial	66
B) La comercialización del Derecho privado general	67

2.	<i>Los marcos políticos, institucionales y legislativos del Derecho mercantil</i>	68
	A) La Constitución económica	68
	B) El mercado interior	69
3.	<i>El Derecho privado de los consumidores y usuarios</i>	71
	A) La política y el Derecho de la Unión de protección del consumidor. .	71
	B) El discutido nacimiento del Derecho privado de los consumidores y usuarios	73
4.	<i>La economía de mercado y los debates sobre la regulación y la intervención pública</i>	74
	A) La Economía y la economía de mercado.	74
	B) El mercado, los economistas neoclásicos y la economía convencional moderna	76
	C) La globalización neoliberal y su dañina implosión.	76
	D) La legislación mercantil en las tres décadas neoliberales	79
V.	EL RENACIMIENTO DE LA VOCACIÓN INTERNACIONAL DEL DERECHO MERCANTIL Y SUS PROBLEMAS	82
	1. <i>La nueva lex mercatoria</i>	82
	2. <i>La elección de la ley nacional aplicable</i>	85
VI.	EL SIGNIFICADO Y EL CONTENIDO DE LAS FUENTES DEL DERECHO MERCANTIL. .	87
	1. <i>Las fuentes del Derecho</i>	87
	2. <i>La inexistencia de una teoría propia de las fuentes del Derecho mercantil</i> . .	87
	3. <i>El Código de comercio de 1885 y su reforma</i>	88
	A) Un Código de comercio avejentado y vaciado	88
	B) El retorno a la codificación en Derecho privado.	89
	4. <i>Las leyes mercantiles y el Derecho de la Unión Europea</i>	90
	A) La renovación de la legislación mercantil	90
	B) Los principios del Derecho de la Unión Europea y el efecto directo de las directivas	91
	5. <i>La distribución de competencias normativas entre el Estado y las Autonomías en la materia mercantil</i>	93
	A) La distribución de competencias normativas y la unidad de mercado .	93
	B) La atribución de competencias al Estado en la materia mercantil	94
	6. <i>Los usos normativos de comercio del lugar</i>	97
	A) Los requisitos y la eficacia de los usos normativos de comercio, y los usos interpretativos	97
	B) La aplicación de los usos normativos de comercio.	97
	C) El carácter dispositivo de los usos normativos de comercio	98
	7. <i>Las jurisprudencias y la doctrina administrativa</i>	98
	A) La jurisprudencia ordinaria	98
	B) La jurisprudencia constitucional	100
	C) La jurisprudencia de la Unión Europea	100
	D) La doctrina administrativa	101
	8. <i>Las condiciones generales de los contratos</i>	102
	9. <i>La aplicación extrajudicial y judicial del Derecho mercantil</i>	103
	A) Los mecanismos extrajudiciales y las facultades de disposición en el juicio civil	103

B) Los arbitrajes de Derecho privado	104
C) La mediación en asuntos civiles y mercantiles	105
D) La tutela judicial, en especial, los juzgados de lo mercantil	106
VII. CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST, E INDICACIONES PARA SU RESOLUCIÓN	107

Parte Segunda

**LA EMPRESA. EL DERECHO DE DEFENSA
DE LA COMPETENCIA ECONÓMICA. EL DERECHO
DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL**

Capítulo 2. La empresa. La transmisión de la empresa	113
I. LA ECONOMÍA DE MERCADO Y LA EMPRESA	113
1. <i>El concepto económico de empresa</i>	113
A) La noción de empresa en una economía de mercado	113
B) La gestión empresarial y el principio de economicidad	114
2. <i>Las empresas privadas capitalistas</i>	115
A) Los recursos invertidos y su control	116
B) El poder de decisión	116
C) Los fines del empresario capitalista	116
3. <i>Las empresas privadas de la economía social</i>	118
4. <i>Las empresas públicas</i>	120
A) El reconocimiento constitucional de la iniciativa económica pública	120
B) La empresa pública en el Derecho de la Unión y en el Derecho español	121
C) Las singularidades de las empresas públicas	123
5. <i>La responsabilidad social empresarial</i>	125
A) Las políticas y las prácticas de RSE	125
B) El balance social	127
C) Los informes de buen gobierno	128
II. EL DERECHO MERCANTIL Y LA EMPRESA	129
1. <i>La importancia de la empresa para el Derecho mercantil</i>	129
2. <i>La inexistencia de un concepto jurídico de empresa</i>	130
A) La recepción jurídica de la empresa	130
B) El recurso al concepto jurídico de establecimiento	130
C) Las descripciones legales de la empresa	131
3. <i>Los esfuerzos doctrinales por alcanzar un concepto jurídico de empresa</i>	132
A) La heterogeneidad de tesis propuestas	132
B) La falta de un concepto jurídico de empresa	133
C) La coincidencia con el concepto económico de empresa	134
D) La empresa como un valor patrimonial	134
E) La empresa en el ACM	136
4. <i>La caracterización jurídica de la empresa</i>	136

III.	LA TRANSMISIÓN DE LA EMPRESA	138
1.	<i>El fondo de comercio</i>	138
A)	Los elementos del fondo de comercio	138
B)	El valor del fondo de comercio	139
2.	<i>Las distintas modalidades de transmisión de la empresa</i>	140
A)	La transmisión de la empresa a título singular	140
B)	La transmisión de la empresa a título universal	140
3.	<i>La atipicidad de los negocios y contratos sobre la empresa</i>	141
IV.	LA COMPRAVENTA DE EMPRESA	142
1.	<i>La normativa aplicable</i>	142
2.	<i>La carta de intenciones, la búsqueda de información (la due diligence) y los tratos previos.</i>	142
3.	<i>El objeto y la forma del contrato</i>	143
A)	El objeto de la venta	143
B)	La forma del contrato	144
4.	<i>El pago del precio</i>	144
5.	<i>Las obligaciones del vendedor</i>	144
A)	La entrega de la empresa	145
B)	La obligación de hacer	147
C)	La obligación de no hacer competencia	148
D)	El saneamiento de la empresa transmitida	148
V.	EL ARRENDAMIENTO DE EMPRESA, EL USUFRUCTO DE EMPRESA Y EL ARRENDAMIENTO DE LOCAL DE NEGOCIO	149
1.	<i>El arrendamiento de empresa</i>	149
2.	<i>El usufructo de empresa</i>	150
3.	<i>La distinción entre el arrendamiento de empresa y el arrendamiento de local de negocio</i>	150
4.	<i>El arrendamiento del local de negocio.</i>	151
VI.	LA TRANSMISIÓN MORTIS CAUSA DEL EMPRESARIO INDIVIDUAL	152
1.	<i>La administración de la empresa yacente</i>	152
2.	<i>El mantenimiento de la unidad de la empresa en las transmisiones mortis causa con pluralidad de herederos</i>	153
A)	Las soluciones desde el Derecho de sucesiones	153
B)	Las soluciones pactadas por los coherederos	153
C)	Las alternativas a la falta de convenio entre los coherederos	154
VII.	LOS PROTOCOLOS FAMILIARES EN LAS SOCIEDADES NO COTIZADAS	154
VIII.	LA EMPRESA, LOS DERECHOS REALES DE GARANTÍA Y EL EMBARGO	156
IX.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	156
Capítulo 3. El Derecho de la competencia económica. El Derecho de la propiedad industrial.		159
I.	EL SISTEMA ECONÓMICO EN LA CONSTITUCIÓN	159
1.	<i>La economía social de mercado</i>	159
2.	<i>La libertad de empresa y su contenido esencial.</i>	160

3.	<i>El modelo de competencia económica protegido</i>	161
	A) La Economía y la competencia económica	161
	B) La competencia eficiente basada en las prestaciones empresariales propias	162
II.	LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA ECONÓMICA	163
1.	<i>La política y el Derecho de defensa de la competencia</i>	163
2.	<i>La aplicación del Derecho de defensa de la competencia</i>	164
	A) La aplicación administrativa	164
	B) La aplicación <i>privada</i>	165
3.	<i>La prohibición de los acuerdos y las prácticas colusorias</i>	166
	A) Los elementos de la prohibición	166
	B) Las exenciones a la prohibición	167
	C) Las sanciones y las indemnizaciones de daños y perjuicios	168
4.	<i>La prohibición del abuso de posición de dominio en el mercado</i>	169
5.	<i>La prohibición de las ayudas públicas a las empresas</i>	170
	A) Los elementos de la prohibición	170
	B) El control de las ayudas de Estado	170
	C) Las ayudas públicas compatibles con el mercado interior	171
6.	<i>El control de las concentraciones económicas</i>	171
	A) La operación de concentración y los criterios de control	171
	B) La dimensión comunitaria	172
	C) El procedimiento de control	173
III.	LA COMPETENCIA DESLEAL Y LA PUBLICIDAD COMERCIAL	173
1.	<i>La corrección en el ejercicio de la libertad de empresa</i>	173
2.	<i>El ámbito de aplicación de la LCD y los órganos de aplicación</i>	174
	A) Los presupuestos de aplicación	174
	B) Los órganos de aplicación y el falseamiento de la competencia por actos desleales	175
3.	<i>Las cláusulas generales definitorias de la competencia desleal y la publicidad ilícita</i>	175
	A) La técnica legislativa en materia de competencia desleal	175
	B) La publicidad comercial ilícita	176
	C) La cláusula general de competencia desleal en las relaciones interempresariales	176
	D) La cláusula general en las relaciones de consumo	177
4.	<i>Los actos de competencia desleal regulados</i>	178
	A) La ordenación de los actos tipificados	178
	B) La concurrencia de varios actos de competencia desleal y su alegación	178
5.	<i>La coordinación entre las cláusulas generales y los supuestos concretos de competencia desleal, y con la legislación sobre propiedad industrial</i>	179
	A) La aplicación de las cláusulas generales y los actos tipificados de competencia desleal	179
	B) La aplicación de la legislación sobre propiedad industrial y competencia desleal	180

6.	<i>Las acciones judiciales civiles frente a la competencia desleal y la publicidad ilícita</i>	180
IV.	LA PROPIEDAD ESPECIAL SOBRE LAS INVENCIONES INDUSTRIALES	181
1.	<i>Los bienes inmateriales y su función económica</i>	181
	A) La protección de los bienes inmateriales	181
	B) La función económica de la propiedad industrial	182
2.	<i>El Derecho de las invenciones industriales.</i>	183
	A) La protección internacional	183
	B) La protección en la Unión Europea	183
	C) La protección nacional	184
3.	<i>Las patentes</i>	184
	A) El concepto y la solicitud de la patente	184
	B) Los requisitos de patentabilidad y las invenciones no patentables	185
	C) Las clases de patentes	188
	D) Los derechos y las obligaciones del titular de la patente	188
	E) La duración de la patente, los certificados complementarios de protección y las licencias sobre la patente	189
4.	<i>El modelo de utilidad.</i>	190
5.	<i>El diseño industrial</i>	191
	A) La regulación internacional, de la Unión Europea y nacional	191
	B) Los requisitos del diseño industrial.	191
	C) La protección del diseño industrial registrado o no	192
V.	LA PROTECCIÓN DE LOS SIGNOS DISTINTIVOS EN EL TRÁFICO ECONÓMICO	193
1.	<i>El Derecho de marcas.</i>	193
	A) La protección internacional	193
	B) La protección en la Unión Europea.	193
	C) La protección nacional	194
2.	<i>Las marcas</i>	194
	A) El concepto legal de marca	194
	B) La composición de la marca	195
	C) Las clases de marcas	197
	D) La adquisición del derecho de marca	197
	E) Los derechos y las obligaciones del titular de la marca	198
	F) La duración y los negocios jurídicos sobre la marca	199
3.	<i>El nombre comercial.</i>	200
	A) La distinción de la empresa en el tráfico económico	200
	B) El uso de la denominación social como signo distintivo de la actividad económica	200
4.	<i>El rótulo del establecimiento.</i>	201
5.	<i>La denominación de origen y la indicación geográfica protegida</i>	201
6.	<i>El nombre de dominio en internet</i>	202
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	204

Parte Tercera

EL EMPRESARIO. EL EMPRESARIO INDIVIDUAL. LA CONTABILIDAD EMPRESARIAL. EL REGISTRO MERCANTIL. LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO. LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS. LAS COMUNIDADES DE BIENES TITULARES DE EMPRESAS

Capítulo 4. El empresario. El empresario individual. Los empresarios colectivos. Las comunidades de bienes titulares de empresas	209
I. EL EMPRESARIO	209
1. <i>El concepto económico y jurídico de empresario.</i>	209
A) El concepto económico	209
B) El concepto jurídico	210
2. <i>Las clases de empresarios.</i>	211
A) Los empresarios públicos y los empresarios privados	211
B) Los empresarios individuales, los empresarios sociales y los empresarios colectivos	212
C) Los empresarios civiles y los empresarios mercantiles	212
D) Los grandes empresarios, los medianos empresarios y los pequeños empresarios	213
E) Los empresarios personas físicas nacionales, extranjeras y nacionales de un Estado miembro de la Unión Europea o del Espacio Económico Europeo	214
II. EL EMPRESARIO INDIVIDUAL	215
1. <i>La adquisición y la pérdida de la condición de empresario individual</i>	215
A) La adquisición de la condición de empresario individual	215
B) La pérdida de la condición de empresario individual	216
2. <i>La capacidad de obrar legal, y las prohibiciones y las incompatibilidades legales.</i>	216
A) La regla general y las excepciones	217
B) Las prohibiciones y las incompatibilidades legales	217
3. <i>La profesionalidad.</i>	218
4. <i>El ejercicio de una actividad económica en nombre propio.</i>	218
5. <i>La responsabilidad civil del empresario individual, y el emprendedor de responsabilidad limitada.</i>	219
A) La regla general en materia de responsabilidad civil	219
B) La sociedad unipersonal	219
C) El emprendedor de responsabilidad limitada	220
6. <i>El estatuto del trabajador autónomo.</i>	221
A) El trabajador autónomo	221
B) El trabajador autónomo económicamente dependiente	222
III. LA RESPONSABILIDAD POR DAÑOS DE LOS EMPRESARIOS EN GENERAL	222
1. <i>El régimen de la responsabilidad por daños.</i>	222
2. <i>La evolución de la responsabilidad por daños de los empresarios.</i>	223

IV.	EL EJERCICIO DE UNA ACTIVIDAD ECONÓMICA <i>MERCANTIL</i> POR PERSONA CASADA	225
1.	<i>El empresario casado en gananciales</i>	225
2.	<i>Las clases de consentimiento en la comunidad de gananciales</i>	226
3.	<i>El contenido mínimo imperativo en la comunidad de gananciales</i>	226
	A) La responsabilidad mínima legal	226
	B) Las facultades de disposición en solitario del cónyuge empresario	226
	C) Las capitulaciones matrimoniales	227
4.	<i>Los supuestos de responsabilidad en la comunidad de gananciales</i>	227
5.	<i>La revocación del consentimiento del cónyuge no empresario</i>	228
V.	LOS EMPRESARIOS COLECTIVOS TITULARES DE EMPRESAS	228
1.	<i>El empresario colectivo</i>	228
2.	<i>Las asociaciones</i>	229
	A) La legislación estatal y autonómica sobre asociaciones	229
	B) Las asociaciones titulares de empresas	229
3.	<i>Las fundaciones</i>	230
	A) La legislación estatal y autonómica sobre fundaciones	230
	B) Las fundaciones titulares de empresas	230
	C) Las cajas de ahorros y las fundaciones bancarias	231
VI.	LAS COMUNIDADES DE BIENES TITULARES DE EMPRESAS	233
1.	<i>La regulación y la importancia práctica</i>	233
2.	<i>Las ventajas de las comunidades de bienes titulares de empresas</i>	233
	A) La constitución y el funcionamiento de la comunidad de bienes	233
	B) La tributación de las comunidades de bienes titulares de empresas	234
	C) La tributación de los comuneros, sus obligaciones formales y el régimen de la Seguridad Social	235
3.	<i>Los inconvenientes de la comunidad de bienes como forma jurídica de la titularidad de una empresa</i>	235
	A) La distinción entre la comunidad de bienes y la sociedad	235
	B) La ausencia de personalidad jurídica de la comunidad, y de limitación de responsabilidad para los comuneros	236
	C) La inadecuación de la normativa aplicable	236
4.	<i>Las sugerencias acerca de las comunidades de bienes titulares de empresas</i>	236
VII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	237
VIII.	FORMULARIO DE CONTRATO DE COMUNIDAD DE BIENES	239
Capítulo 5. El estatuto del empresario mercantil. La contabilidad empresarial. El Registro mercantil. Los colaboradores dependientes del empresario		245
I.	EL ESTATUTO DEL EMPRESARIO MERCANTIL	245
II.	LA CONTABILIDAD DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA	246
1.	<i>Las normas internacionales de contabilidad</i>	246
2.	<i>El deber contable de los empresarios</i>	247
	A) La aplicación del Plan general de contabilidad	247

B)	La aplicación del PGCpymes	247
C)	El empresario individual y sus obligaciones contables	248
3.	<i>La contabilidad formal</i>	249
A)	Los libros contables obligatorios	249
B)	La legalización de los libros contables	250
C)	La llevanza, la conservación y el valor probatorio de los libros contables	250
D)	El secreto contable y la comunicación general o particular de los libros y demás documentación	251
4.	<i>La contabilidad material y los intereses tutelados</i>	252
5.	<i>Las cuentas anuales</i>	253
A)	El objetivo perseguido con la redacción de las cuentas anuales	253
B)	Los documentos contables	253
C)	Los principios contables	254
D)	Los sujetos responsables de las cuentas anuales	255
6.	<i>La auditoría externa de las cuentas anuales</i>	256
A)	La auditoría externa	256
B)	El estatuto del auditor	256
C)	La obligación legal de auditar las cuentas anuales	256
D)	La solicitud de auditoría por los interesados legítimos	257
7.	<i>El depósito y la publicidad de las cuentas anuales</i>	257
III.	EL REGISTRO MERCANTIL	258
1.	<i>El Registro mercantil como registro público</i>	259
2.	<i>Las características del Registro mercantil</i>	260
A)	Un registro de personas físicas y jurídicas	260
B)	Un registro con efectos jurídico-privados	260
C)	Un registro público: el principio de publicidad formal	261
3.	<i>La inscripción de los empresarios individuales</i>	261
4.	<i>La inscripción de las sociedades mercantiles, las entidades inscribibles y las sucursales</i>	262
A)	La inscripción de las sociedades mercantiles y las entidades inscribibles	262
B)	La inscripción de las sucursales	262
5.	<i>Las otras funciones de los Registros mercantiles territoriales y del Registro Mercantil Central</i>	263
A)	Los Registros mercantiles territoriales	263
B)	El Registro Mercantil Central	264
6.	<i>Los efectos de la inscripción y de la falta de inscripción, o el principio de publicidad material</i>	264
A)	El principio de exactitud y de validez	264
B)	Los efectos de la inscripción	265
C)	Los efectos de la falta de inscripción	266
IV.	LOS COLABORADORES DEPENDIENTES DEL EMPRESARIO	266
1.	<i>Los colaboradores en la actividad externa del empresario</i>	266
2.	<i>Los colaboradores dependientes e independientes</i>	267
A)	Los colaboradores dependientes	267
B)	Los colaboradores independientes	267

3.	<i>La representación voluntaria.</i>	268
4.	<i>El apoderado general mercantil</i>	269
	A) La caracterización del apoderado general mercantil.	269
	B) El estatuto jurídico del apoderado general mercantil	269
5.	<i>El apoderado general inscrito en el Registro mercantil y el no inscrito</i>	270
	A) El factor inscrito	270
	B) El factor notorio	270
6.	<i>La revocación de las facultades del factor y la muerte del empresario</i>	271
7.	<i>Los apoderados singulares mercantiles.</i>	271
V.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	272

Parte Cuarta

LOS EMPRESARIOS SOCIALES

Capítulo 6. La teoría general del contrato de sociedad y el Derecho de sociedades. Los tipos de sociedades. La sociedad colectiva. La sociedad comanditaria simple. La sociedad comanditaria por acciones. La sociedad mercantil irregular	277	
I. EL CONTRATO DE SOCIEDAD Y EL DERECHO DE SOCIEDADES	277	
1. <i>La libertad de empresa y el Derecho de sociedades</i>	277	
2. <i>El contrato de sociedad y la organización social</i>	279	
3. <i>Los elementos esenciales del contrato de sociedad.</i>	280	
	A) El consentimiento y la sociedad unipersonal	280
	B) El objeto del contrato y el objeto social	281
	C) La causa del contrato de sociedad	281
4. <i>Las características del contrato de sociedad, un contrato de organización</i>	284	
5. <i>La personificación de la organización social</i>	285	
	A) La sociedad externa	285
	B) La sociedad interna.	286
6. <i>Las especialidades del contrato de sociedad.</i>	286	
II. LA DISTINCIÓN ENTRE SOCIEDADES CIVILES Y SOCIEDADES MERCANTILES.	287	
1. <i>Los criterios de distinción vigentes</i>	287	
2. <i>La sociedad civil</i>	288	
	A) Las características de la sociedad civil	288
	B) Las sociedades civiles con forma mercantil	289
	C) La ilicitud de las sociedades mercantiles con forma civil	289
	D) La tributación de la sociedad civil	290
3. <i>La sociedad colectiva como sociedad general mercantil.</i>	290	
III. LOS TIPOS DE SOCIEDADES MERCANTILES	291	
1. <i>Los tipos sociales mercantiles generales</i>	291	
2. <i>La diferenciación entre las sociedades personalistas y las sociedades de capital.</i>	291	
	A) Las sociedades personalistas	291
	B) Las sociedades de capital	292

3.	<i>El carácter mutualista de un tipo social.</i>	293
4.	<i>El significado de la responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales, y sus excepciones.</i>	293
	A) La responsabilidad limitada de los socios	293
	B) El levantamiento del velo de la personalidad jurídica	293
5.	<i>La atipicidad en Derecho de sociedades.</i>	295
	A) Las sociedades atípicas	295
	B) Las cláusulas atípicas	295
IV.	LA SOCIEDAD COLECTIVA	295
	1. <i>El origen de la sociedad colectiva.</i>	295
	2. <i>La constitución de la sociedad colectiva.</i>	296
	3. <i>La administración y la representación social.</i>	296
	A) Las relaciones internas y la administración social.	296
	B) Las relaciones externas y la representación orgánica.	297
	4. <i>El régimen económico.</i>	297
	A) Los derechos económicos de los socios, el derecho de información y la obligación de no hacer competencia	297
	B) Las pérdidas sociales, la responsabilidad <i>ad extra</i> de los socios, la responsabilidad por daños al patrimonio social y la tributación	298
	5. <i>La aplicación subsidiaria de las normas de la sociedad colectiva.</i>	298
V.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA SIMPLE	299
	1. <i>El origen de la sociedad comanditaria simple.</i>	299
	2. <i>Las notas características de la sociedad comanditaria.</i>	299
VI.	LA SOCIEDAD COMANDITARIA POR ACCIONES	300
	1. <i>El origen de la sociedad comanditaria por acciones.</i>	300
	2. <i>Las notas características de la sociedad comanditaria por acciones.</i>	300
VII.	LA SOCIEDAD MERCANTIL IRREGULAR	301
	1. <i>La importancia práctica.</i>	301
	2. <i>La noción de sociedad mercantil devenida irregular.</i>	301
	3. <i>La normativa aplicable.</i>	302
	A) Las sociedades mercantiles personalistas	302
	B) Las sociedades mercantiles de capital	302
VIII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	303
Capítulo 7. La sociedad anónima como sociedad de capital abierta y la sociedad limitada como sociedad de capital cerrada: el origen, la constitución y el capital social. Las acciones y las participaciones sociales, y su transmisión.		305
I.	LOS ANTECEDENTES Y LA EVOLUCIÓN NORMATIVA DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	306
	1. <i>El origen de la sociedad anónima y la limitada.</i>	306
	A) La sociedad anónima	306
	B) La sociedad limitada	306

2.	<i>La regulación de las sociedades de capital en España</i>	307
	A) Del Ccom de 1885 a la LSA de 1951	307
	B) La reforma de la sociedad anónima	307
	C) El gobierno de las grandes sociedades anónimas	308
	D) La LSRL de 1953 y sus reformas	308
	E) La LSRL de 1995	309
3.	<i>El texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital y sus reformas</i>	309
II.	LA FUNCIÓN ECONÓMICA Y LA IMPORTANCIA PRÁCTICA DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	311
1.	<i>La función económica de las sociedades de capital</i>	311
2.	<i>La importancia práctica de las sociedades anónimas y limitadas</i>	312
	A) La experiencia jurídica	312
	B) Las sociedades anónimas abiertas	312
	C) Las sociedades anónimas cerradas y las sociedades limitadas	314
	D) La evolución de los tipos sociales de capital	315
III.	LAS NOTAS CARACTERÍSTICAS DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	315
1.	<i>El capital social dividido en acciones o participaciones sociales</i>	316
	A) La noción de capital social	316
	B) El capital social mínimo, y el régimen de formación sucesiva en la sociedad limitada	316
	C) Las funciones del capital social, y la infracapitalización material y nominal	317
2.	<i>La responsabilidad limitada de los socios por las deudas sociales</i>	319
	A) El sistema de responsabilidad en las sociedades de capital	319
	B) Referencia a la responsabilidad de los administradores por las deudas sociales en las sociedades de capital	319
3.	<i>El carácter mercantil cualquiera que sea su objeto social</i>	320
4.	<i>El acceso al mercado de capitales de la sociedad limitada</i>	320
IV.	LA FUNDACIÓN DE LA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LA LIMITADA	320
1.	<i>Los procedimientos de fundación</i>	321
2.	<i>Las menciones de la escritura de constitución y de los estatutos sociales</i>	321
	A) La escritura pública de constitución	321
	B) El contenido obligatorio de los estatutos sociales	322
	C) La autonomía estatutaria	324
	D) Los pactos reservados y los pactos parasociales	325
3.	<i>Los requisitos de forma y publicidad</i>	326
	A) La inscripción registral	326
	B) La agilización y la simplificación de la constitución de sociedades de capital mediante técnicas telemáticas	326
4.	<i>Los fundadores</i>	328
	A) El concepto y el número de fundadores	328
	B) La responsabilidad de los fundadores	328
	C) Las ventajas de los fundadores en la sociedad anónima	328
5.	<i>La sociedad de capital en formación y la sociedad mercantil devenida irregular</i>	329
	A) Planteamiento	329
	B) La sociedad de capital en formación	329

6.	<i>La nulidad de la sociedad anónima o limitada inscrita.</i>	330
V.	LAS APORTACIONES SOCIALES Y LAS PRESTACIONES ACCESORIAS	331
1.	<i>El concepto y el objeto de la aportación social.</i>	331
2.	<i>Las aportaciones dinerarias y las no dinerarias</i>	331
	A) Las aportaciones dinerarias	331
	B) La valoración de la aportación no dineraria en la sociedad anónima	332
	C) La no valoración de la aportación no dineraria en la sociedad limitada	333
	D) El saneamiento de la aportación no dineraria	333
3.	<i>Las adquisiciones onerosas de bienes por la sociedad anónima en los dos años siguientes a su inscripción</i>	334
4.	<i>Los desembolsos pendientes en la sociedad anónima</i>	334
	A) El plazo de desembolso	334
	B) La mora del accionista y el cobro de los desembolsos pendientes	334
	C) La responsabilidad del adquirente de acciones no desembolsadas	335
5.	<i>Las prestaciones accesorias</i>	335
VI.	LA ACCIÓN COMO PARTE DEL CAPITAL SOCIAL Y SU REPRESENTACIÓN	336
1.	<i>Los valores de la acción</i>	336
	A) El valor nominal	336
	B) El valor real y el valor contable	337
	C) El valor de mercado	337
	D) El valor razonable	337
2.	<i>La emisión de la acción</i>	338
3.	<i>La representación de la acción</i>	338
4.	<i>Los títulos de acciones nominativas</i>	339
5.	<i>Los títulos de acciones al portador</i>	339
6.	<i>Los resguardos provisionales de las acciones</i>	340
7.	<i>La representación de las acciones mediante anotaciones en cuenta</i>	340
VII.	LA TRANSMISIÓN DE LA ACCIÓN	341
1.	<i>Las sociedades anónimas abiertas y las cerradas</i>	341
2.	<i>Las formalidades de la transmisión</i>	342
	A) Las acciones nominativas	342
	B) Las acciones al portador	342
	C) Las acciones representadas mediante anotaciones en cuenta	342
3.	<i>Las restricciones legales y estatutarias a la transmisión de las acciones</i>	343
	A) Las restricciones legales a la libre transmisión	343
	B) Las restricciones estatutarias a la transmisión voluntaria <i>inter vivos</i> de las acciones nominativas	343
	C) Las restricciones estatutarias a la transmisión <i>mortis causa</i> de las acciones nominativas	345
VIII.	LAS PARTICIPACIONES SOCIALES Y SU TRANSMISIÓN	345
1.	<i>La emisión de las participaciones sociales</i>	345
2.	<i>Las características de las participaciones sociales y su documentación</i>	346
3.	<i>La transmisión de las participaciones sociales</i>	247
	A) Los tipos de transmisiones	347
	B) Las normas generales a todas las transmisiones	347

C)	El régimen estatutario de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i>	348
D)	El régimen legal supletorio de las transmisiones voluntarias <i>inter vivos</i> . .	348
E)	Las transmisiones <i>mortis causa</i>	349
F)	Las transmisiones forzosas	349
IX.	LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS MEDIANTE LA TOMA DE CONTROL DE UNA SOCIEDAD DE CAPITAL	350
X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES.	351
XI.	FORMULARIO DE ESTATUTOS DE SOCIEDAD LIMITADA	354

Capítulo 8. La sociedad anónima y la sociedad limitada: los derechos sociales, y los derechos y los negocios sobre las acciones y las participaciones sociales propias. La emisión de obligaciones por las sociedades de capital			363
I.	LOS DERECHOS DEL SOCIO EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL		363
1.	<i>Los derechos sociales</i>		363
2.	<i>El derecho a participar en las ganancias sociales o derecho al dividendo</i>		364
3.	<i>El derecho a participar en el patrimonio resultante de la liquidación</i>		365
4.	<i>El derecho de suscripción o asunción preferente</i>		366
A)	El régimen general.		366
B)	La supresión legal del derecho de suscripción o asunción preferente . .		366
C)	La supresión del derecho de suscripción o asunción preferente por acuerdo de la junta general		367
5.	<i>El derecho de asistencia a la junta general</i>		367
A)	En la sociedad limitada		367
B)	En la sociedad anónima.		368
6.	<i>El derecho de voto en la junta general</i>		369
A)	La extensión y el ejercicio del derecho de voto		369
B)	Los sindicatos de voto		370
C)	Los conflictos de intereses y el derecho de voto		371
7.	<i>Las acciones y las participaciones sociales sin voto</i>		371
A)	En la sociedad anónima.		371
B)	En la sociedad limitada		372
8.	<i>El derecho de información</i>		372
9.	<i>Los derechos individuales y los derechos de minoría</i>		373
A)	Los derechos individuales		373
B)	Los derechos de minoría		373
10.	<i>Las clases de acciones y participaciones sociales</i>		373
A)	Las acciones y participaciones ordinarias y las privilegiadas		373
B)	La extensión de los privilegios		374
II.	LOS DERECHOS REALES SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES, Y EL EMBARGO		375
1.	<i>La cotitularidad</i>		375
2.	<i>El usufructo</i>		375
3.	<i>La prenda</i>		376
4.	<i>El embargo de acciones o participaciones sociales</i>		376

III.	LOS NEGOCIOS JURÍDICOS SOBRE LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPACIONES SOCIALES PROPIAS	376
1.	<i>Las normas sobre los negocios cuyo objeto son las acciones y las participaciones sociales propias</i>	376
2.	<i>La adquisición originaria de las acciones y las participaciones sociales propias</i>	377
3.	<i>La adquisición derivada de las acciones y las participaciones sociales propias</i>	377
	A) En la sociedad anónima	377
	B) En la sociedad limitada	378
	C) El régimen de las acciones y las participaciones sociales en autocartera	378
4.	<i>La asistencia financiera para la adquisición de las acciones y las participaciones sociales propias</i>	379
	A) En la sociedad anónima	379
	B) En la sociedad limitada	379
5.	<i>Las participaciones recíprocas entre sociedades</i>	379
IV.	LA EMISIÓN DE OBLIGACIONES POR LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	379
1.	<i>La emisión de obligaciones</i>	379
2.	<i>La función económica de las obligaciones</i>	380
3.	<i>La emisión y la suscripción de las obligaciones</i>	380
	A) El régimen general	380
	B) La sociedad limitada	381
4.	<i>Los derechos de los obligacionistas</i>	381
5.	<i>Las clases de obligaciones</i>	382
	A) Las obligaciones garantizadas, las ordinarias y las subordinadas	382
	B) Las obligaciones convertibles en acciones	382
6.	<i>La defensa del obligacionista</i>	383
	A) La asamblea o sindicato de obligacionistas	383
	B) El comisario	383
V.	UNAS BREVES NOCIONES SOBRE LOS MERCADOS DE VALORES Y EL MERCADO DEL CRÉDITO	384
1.	<i>Los mercados de valores</i>	384
	A) Los instrumentos financieros	384
	B) Los mercados secundarios	385
	C) Las bolsas	385
	D) Las empresas de servicios de inversión	385
	E) La Comisión Nacional del Mercado de Valores	385
2.	<i>El mercado del crédito</i>	386
	A) Las entidades de depósito	386
	B) Los establecimientos financieros de crédito	386
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	386
Capítulo 9. Los órganos sociales en la sociedad anónima y la limitada		389
I.	EL RÉGIMEN COMÚN INTRODUCIDO POR EL TEXTO REFUNDIDO DE LA LEY DE SOCIEDADES DE CAPITAL	389
1.	<i>La justificación del TRLSC</i>	389
2.	<i>Los órganos sociales en las sociedades de capital</i>	390

II.	LA JUNTA GENERAL	391
1.	<i>Las características de la junta general</i>	391
2.	<i>Las competencias de la junta general y sus límites.</i>	391
	A) Las competencias de la junta general	391
	B) Los límites a las competencias de la junta general	392
3.	<i>Las clases de junta general y la convocatoria</i>	393
	A) La junta general ordinaria	393
	B) La junta general extraordinaria	395
	C) La convocatoria judicial de la junta general	395
	D) La junta general universal	396
4.	<i>Los quórum de constitución de la junta general.</i>	396
5.	<i>Las mayorías para la adopción de los acuerdos en la junta general</i>	397
	A) En la sociedad anónima	397
	B) En la sociedad limitada	397
6.	<i>El funcionamiento de la junta general y el acta de la reunión</i>	398
	A) El lugar de celebración y la presidencia y la secretaría de la junta general.	398
	B) El derecho de información de los socios	398
	C) La votación separada de asuntos en la junta general.	399
	D) La aprobación del acta de la junta general y el acta notarial.	399
7.	<i>La impugnación judicial y extrajudicial de los acuerdos de la junta general.</i>	400
	A) Los acuerdos impugnables judicialmente.	400
	B) La legitimación para la impugnación judicial de los acuerdos sociales	401
	C) La caducidad de la acción de impugnación	401
	D) Los arbitrajes de Derecho privado en las sociedades de capital.	401
III.	LOS ADMINISTRADORES SOCIALES Y SU ESTATUTO JURÍDICO	402
1.	<i>Las características del órgano de administración.</i>	403
2.	<i>Las formas de administración social</i>	404
	A) El administrador único	404
	B) Varios administradores solidarios	404
	C) Los administradores conjuntos o mancomunados	404
	D) El consejo de administración	405
	E) La previsión estatutaria de varios modelos de administración.	405
3.	<i>Las competencias de los administradores sociales</i>	406
	A) La gestión o administración social	406
	B) La representación orgánica	406
	C) La atribución de la representación orgánica	406
	D) La extensión de la representación orgánica	407
	E) La facultad residual.	408
4.	<i>El nombramiento de los administradores sociales.</i>	408
	A) El régimen general.	408
	B) Los administradores suplentes	408
5.	<i>La capacidad, las prohibiciones y las incompatibilidades para el cargo de administrador social.</i>	409

6.	<i>La duración del cargo de administrador social.</i>	409
7.	<i>La revocación, la renuncia y el fallecimiento del administrador social.</i>	410
	A) El cese de los administradores sociales	410
	B) La renuncia y el fallecimiento del administrador social.	410
8.	<i>La remuneración de los administradores sociales.</i>	411
	A) Las normas generales aplicables a las sociedades de capital.	411
	B) Las normas especiales para la sociedad limitada.	412
	C) Las normas especiales para la sociedad anónima, y las <i>stock options</i>	413
9.	<i>Los deberes de los administradores sociales.</i>	413
	A) La evolución de los deberes del cargo de administrador social	413
	B) El deber general de diligente administración	415
	C) La protección de la discrecionalidad empresarial, la regla del enjuiciamiento empresarial.	415
	D) El deber general de lealtad y sus obligaciones básicas	418
10.	<i>La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales.</i>	419
	A) Los antecedentes legales	419
	B) La responsabilidad por los daños causados por los administradores sociales.	420
	C) La acción individual de responsabilidad	421
	D) La acción social de responsabilidad y sus presupuestos	421
	E) Las causas de exoneración frente a la acción social de responsabilidad	422
	F) La legitimación para el ejercicio de la acción social de responsabilidad.	422
IV.	EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN.	423
1.	<i>El consejo de administración en la sociedad anónima y la limitada.</i>	423
	A) La sociedad anónima	424
	B) La sociedad limitada	424
2.	<i>El nombramiento de los consejeros.</i>	425
	A) El régimen general.	425
	B) El sistema de representación proporcional en la sociedad anónima	425
	C) El sistema de cooptación en la sociedad anónima	425
3.	<i>El funcionamiento del consejo de administración.</i>	426
	A) La convocatoria, el orden del día y el quórum	426
	B) La adopción de acuerdos y el libro de actas en la sociedad anónima	427
4.	<i>La delegación de sus facultades por el consejo de administración.</i>	427
	A) La agilización del funcionamiento del consejo de administración.	427
	B) Los apoderados voluntarios	428
	C) La delegación de facultades del consejo en sus consejeros o vocales	428
5.	<i>La impugnación de los acuerdos del consejo y de otros órganos colegiados de administración.</i>	430
V.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	430

Capítulo 10. La sociedad anónima y la sociedad limitada: las cuentas anuales, las modificaciones estatutarias y la separación y exclusión de socios. Las modificaciones estructurales en las sociedades de capital. La disolución, la liquidación y la extinción de las sociedades de capital	433
I. LAS CUENTAS ANUALES	434
1. <i>El Derecho contable y las sociedades mercantiles de capital</i>	434
A) Las sociedades de capital que pueden presentar balance abreviado . . .	434
B) Las sociedades de capital que pueden presentar cuenta de pérdidas y ganancias abreviada.	434
2. <i>El proceso de aprobación de las cuentas anuales en las sociedades de capital</i> .	435
A) La redacción de las cuentas anuales por los administradores sociales . .	435
B) La auditoría externa	435
C) La aprobación por la junta general de las cuentas y de la propuesta de aplicación del resultado del ejercicio económico.	436
3. <i>El depósito de las cuentas anuales aprobadas en el Registro mercantil y su publicidad</i>	437
A) La obligación legal de depósito	437
B) Las consecuencias del incumplimiento de la obligación de depósito . .	437
C) La publicidad de las cuentas depositadas	438
4. <i>Los resultados del ejercicio económico, las pérdidas sociales y los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales</i>	439
A) Los resultados del ejercicio económico	439
B) El abono de las pérdidas sociales	439
C) Los presupuestos para la distribución de los beneficios sociales	440
5. <i>Los destinos o aplicaciones de los beneficios sociales netos</i>	440
A) La reserva legal	441
B) Las otras exigencias legales	441
C) Las reservas estatutarias	441
D) La remuneración de los administradores sociales con cargo a beneficios	441
6. <i>La aplicación de los beneficios sociales repartibles</i>	442
A) Los destinos del beneficio repartible.	442
B) Las reservas facultativas, voluntarias o complementarias	442
C) Los dividendos	442
II. LA MODIFICACIÓN DE LOS ESTATUTOS SOCIALES	444
1. <i>El régimen general de las modificaciones estatutarias</i>	444
A) El procedimiento y los requisitos comunes	444
B) La tutela de los socios	444
2. <i>El aumento del capital social</i>	445
3. <i>El capital autorizado en la sociedad anónima</i>	446
4. <i>La reducción del capital social</i>	446
A) Las finalidades de la reducción del capital social	446
B) Los procedimientos de reducción del capital social	447
C) La adopción del acuerdo y su publicidad.	448
D) El derecho de oposición de los acreedores ordinarios.	448

5.	<i>La reducción y el aumento simultáneos del capital social.</i>	449
III.	LA SEPARACIÓN Y LA EXCLUSIÓN DE SOCIOS.	450
1.	<i>Un derecho y una sanción social.</i>	450
2.	<i>Las causas legales de separación, las causas estatutarias y el procedimiento.</i>	450
	A) Las causas legales de separación.	450
	B) Las causas estatutarias de separación.	451
	C) El procedimiento para ejercicio del derecho de separación.	451
3.	<i>Las causas legales de exclusión, las causas estatutarias y el procedimiento.</i>	452
	A) Las causas legales de exclusión en la sociedad limitada.	452
	B) Las causas estatutarias de exclusión en la sociedad anónima y limitada.	452
	C) El procedimiento de exclusión o expulsión.	452
4.	<i>Las normas comunes a la separación y a la exclusión de socios.</i>	453
	A) El valor de las participaciones sociales o las acciones.	453
	B) El plazo de reembolso del valor de las participaciones sociales o las acciones.	453
	C) La reducción de la cifra de capital social.	453
IV.	LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES EN LAS SOCIEDADES DE CAPITAL.	454
1.	<i>Las reestructuraciones societarias y la movilidad empresarial.</i>	454
2.	<i>La transformación social.</i>	455
	A) El alcance de la transformación social.	455
	B) Los efectos de la transformación social.	455
	C) El procedimiento de transformación social.	455
3.	<i>La fusión social y sus efectos.</i>	456
	A) Los objetivos de las fusiones sociales.	456
	B) El concepto de la fusión social.	456
	C) Los efectos de la fusión social.	457
4.	<i>El procedimiento de fusión social.</i>	458
	A) La flexibilidad del procedimiento de fusión.	458
	B) El proyecto común de fusión y su publicidad.	458
	C) Los informes de los expertos independientes.	458
	D) Los balances de fusión de las sociedades.	459
	E) Los acuerdos sociales de fusión.	459
	F) La inscripción del acuerdo de fusión.	461
	G) La protección de los acreedores ordinarios.	461
5.	<i>Las fusiones especiales.</i>	461
6.	<i>La escisión social.</i>	462
	A) La versatilidad de objetivos de la escisión social.	462
	B) Las modalidades de escisión social.	463
	C) El procedimiento y los efectos de la escisión social.	463
7.	<i>La cesión global del activo y pasivo sociales.</i>	464
8.	<i>El traslado internacional del domicilio social.</i>	464
	A) El traslado al extranjero del domicilio social de una sociedad constituida conforme a la ley española.	465
	B) El traslado a España del domicilio social de una sociedad no constituida conforme a la ley española.	465

V.	LA DISOLUCIÓN, LA LIQUIDACIÓN Y LA EXTINCIÓN SOCIAL	466
1.	<i>Los grupos de causas de disolución social.</i>	466
2.	<i>Las causas legales de disolución de pleno derecho</i>	466
3.	<i>Las causas legales o estatutarias de disolución necesitadas de acuerdo social y, en su defecto, de resolución judicial.</i>	467
4.	<i>El procedimiento de disolución, en especial, la responsabilidad de los administradores sociales</i>	468
	A) El acuerdo de la junta general y, en su defecto, la disolución judicial	468
	B) La responsabilidad solidaria de los administradores sociales	469
5.	<i>La reactivación de la sociedad disuelta y la intervención del Gobierno en las sociedades anónimas.</i>	470
	A) La reactivación de la sociedad disuelta	470
	B) La intervención del Gobierno en las sociedades anónimas	470
6.	<i>La liquidación social.</i>	470
	A) La sociedad en liquidación, en especial, su representación	470
	B) Los liquidadores sociales	471
	C) El balance final de la liquidación y la división del patrimonio social	472
7.	<i>La extinción social.</i>	472
8.	<i>El pasivo y el activo sobrevenidos</i>	473
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	473

Capítulo 11. Las sociedades mercantiles especiales. Los grupos de sociedades. Las uniones de empresarios. 477

I.	LAS SOCIEDADES ANÓNIMAS COTIZADAS	477
1.	<i>El concepto de sociedad cotizada y su régimen jurídico</i>	477
2.	<i>Las especialidades regulatorias de las sociedades cotizadas.</i>	478
	A) Las acciones y su suscripción	478
	B) Las acciones rescatables	479
	C) La junta general de las sociedades cotizadas	479
	D) El consejo de administración	480
	E) Las cuentas anuales	481
	F) El derecho de información del accionista	481
	G) Los pactos parasociales sujetos a publicidad	481
II.	LA SOCIEDAD UNIPERSONAL	482
1.	<i>Los antecedentes de la sociedad unipersonal.</i>	482
2.	<i>Las clases de sociedades unipersonales</i>	482
	A) La unipersonalidad originaria	482
	B) La unipersonalidad sobrevenida	482
3.	<i>El régimen jurídico de la sociedad unipersonal</i>	483
	A) La publicidad de la SU	483
	B) La junta general en la SU.	483
	C) La contratación entre la SU y el socio único	483
III.	LA SOCIEDAD LIMITADA NUEVA EMPRESA	484
1.	<i>Los antecedentes y la importancia práctica de la sociedad limitada nueva empresa.</i>	484

2.	<i>El régimen jurídico de la SLNE.</i>	484
A)	Los socios, la denominación social inicial y el objeto social de la SLNE	484
B)	El capital social y la transmisión de las participaciones sociales en la SLNE	485
C)	El órgano de administración.	486
D)	Las modificaciones estatutarias en la SLNE	486
IV.	LAS SOCIEDADES PROFESIONALES.	486
1.	<i>La delimitación de la sociedad profesional.</i>	486
2.	<i>La no creación de un nuevo tipo social.</i>	487
3.	<i>El régimen jurídico de las sociedades profesionales.</i>	487
A)	Los socios profesionales	487
B)	La constitución de la sociedad profesional	488
C)	El capital social, los derechos de voto y el órgano de administración.	488
D)	La participación en los beneficios y las pérdidas sociales, y la cuota de liquidación	489
E)	La responsabilidad por las deudas sociales y la responsabilidad derivada de los actos profesionales	489
F)	Las normas especiales para las sociedades profesionales de capital	489
V.	LA SOCIEDAD DE GARANTÍA RECÍPROCA	490
1.	<i>La función económica del tipo social.</i>	490
2.	<i>El régimen jurídico de la SGR.</i>	490
A)	La constitución	490
B)	El objeto social	491
C)	El capital social	491
D)	Los límites al derecho de voto y al reparto de beneficios	491
E)	Los socios protectores	491
VI.	LA SOCIEDAD ANÓNIMA DEPORTIVA	491
1.	<i>El origen y la regulación de la sociedad anónima deportiva.</i>	491
2.	<i>El régimen jurídico de la SAD.</i>	492
A)	La constitución y el objeto social.	492
B)	El capital social	492
C)	Las participaciones significativas y la prestación de avales por los órganos de administración.	492
D)	La contabilidad	492
E)	La cotización en bolsa.	493
VII.	LOS GRUPOS DE SOCIEDADES	493
1.	<i>La función económica de los grupos de sociedades.</i>	493
2.	<i>Los tipos de grupos de sociedades.</i>	493
3.	<i>Los problemas jurídico-privados suscitados por los grupos de sociedades.</i>	494
4.	<i>Los grupos de sociedades en el Derecho mercantil.</i>	495
A)	La ausencia de regulación	495
B)	La protección de los acreedores sociales	495
C)	El proceso de <i>filialización</i> en los grupos de sociedades	496
D)	La responsabilidad por instrucciones perjudiciales y la compensación adecuada a la sociedad dependiente	496
E)	El grupo de sociedades y el Derecho de defensa de la competencia	497

F)	Los grupos de sociedades en el Ccom y, por remisión, en el TRLSC y en la LConc	497
G)	Las cuentas anuales consolidadas	498
VIII.	LAS UNIONES TEMPORALES DE EMPRESARIOS	500
1.	<i>La función económica de la UTE</i>	500
2.	<i>La preocupación tributaria del régimen de la UTE</i>	500
3.	<i>El régimen jurídico de la UTE</i>	501
A)	La ausencia de personalidad jurídica	501
B)	Los requisitos tributarios	501
C)	La responsabilidad de los empresarios miembros	502
D)	La normativa supletoria	502
IX.	LAS AGRUPACIONES DE INTERÉS ECONÓMICO	502
1.	<i>La agrupación europea de interés económico</i>	502
2.	<i>La función económica de la AIE</i>	503
3.	<i>El régimen jurídico de la AIE</i>	503
A)	La normativa aplicable y la constitución	503
B)	Los socios y su responsabilidad	504
C)	Los órganos sociales	504
D)	El régimen económico	505
X.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	505
 Capítulo 12. Los empresarios sociales de la economía social		507
I.	LOS EMPRESARIOS DE LA ECONOMÍA SOCIAL	507
II.	LAS SOCIEDADES COOPERATIVAS	508
1.	<i>La legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	508
A)	La falta de una legislación cooperativa adecuada	508
B)	El ámbito de aplicación de la ley estatal	509
2.	<i>El concepto legal de sociedad cooperativa, y el carácter mutualista</i>	509
3.	<i>Los valores y los principios cooperativos</i>	510
4.	<i>Los modelos ius cooperativos en la legislación cooperativa estatal y autonómica</i>	511
A)	La cooperación funcional o economicista	511
B)	La cooperación social	512
5.	<i>El régimen jurídico de las sociedades cooperativas en la Ley estatal</i>	513
A)	Los tipos y las clases de sociedades cooperativas, y de socios	513
B)	La constitución de la sociedad cooperativa y las aportaciones al capital social	514
C)	El acceso, la baja y la transmisión en la condición de socio	515
D)	Los órganos sociales	516
E)	Los tipos de resultados del ejercicio económico y las reservas legales	517
F)	El lucro social en la sociedad cooperativa	517
G)	La disolución social y el destino de haber social	519
III.	LAS SOCIEDADES LABORALES	519
1.	<i>La función social y económica de la sociedad laboral</i>	519
2.	<i>La calificación administrativa como sociedad laboral</i>	520

3.	<i>El régimen jurídico de la sociedad laboral</i>	521
	A) El capital social	521
	B) La transmisión de acciones y participaciones sociales	521
	C) La contratación de asalariados indefinidos	522
	D) La reserva legal especial	522
	E) La descalificación laboral y el acuerdo social de renuncia	523
	F) La extinción de la relación laboral y las causas legales de exclusión de socios	523
	G) El órgano de administración	523
IV.	LAS SOCIEDADES MUTUAS DE SEGUROS Y LAS MUTUALIDADES DE PREVISIÓN SOCIAL	524
	1. <i>El Derecho de los seguros privados y las entidades aseguradoras</i>	524
	2. <i>Las sociedades mutuas de seguros a prima fija</i>	525
	A) El concepto legal y la constitución	525
	B) Los órganos sociales	526
	C) El régimen económico	526
	3. <i>Las sociedades mutuas de seguros a prima variable</i>	527
	4. <i>Las mutualidades de previsión social</i>	528
	A) El reparto de competencias normativas y ejecutivas	528
	B) Las mutualidades como sistema alternativo al régimen de la Seguridad Social y las mejoras voluntarias al sistema de la Seguridad Social	528
	C) El régimen jurídico de las mutualidades	529
V.	LOS EMPRESARIOS DE INSERCIÓN SOCIOLABORAL	530
	1. <i>La legislación estatal sobre empresas de inserción</i>	530
	2. <i>El empresario de inserción sociolaboral</i>	530
	A) La forma jurídica	530
	B) La calificación administrativa	531
	C) La finalidad perseguida	531
	D) El personal de inserción	531
	E) La descalificación administrativa como empresa de inserción	532
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	532

Parte Quinta

EL DERECHO PRECONCURSAL Y CONCURSAL

Capítulo 13.	El Derecho preconcursal	537
I.	EL TRATAMIENTO JURÍDICO DE LA CRISIS PATRIMONIAL DEL DEUDOR	537
	1. <i>La responsabilidad patrimonial universal del deudor</i>	537
	2. <i>Los presupuestos y las soluciones del concurso en la Ley concursal de 2003</i>	538
	A) Los presupuestos del concurso	538
	B) Las soluciones del concurso en la LConc de 2003	539
II.	LA LEY CONCURSAL Y SUS REFORMAS URGENTES EN MATERIA DE DERECHO PRECONCURSAL	541
	1. <i>El nacimiento del Derecho preconcursal</i>	541

2.	<i>Las reformas urgentes en materia de Derecho preconcursal</i>	542
A)	La reforma urgente de marzo de 2009	542
B)	Las modificaciones de octubre de 2011.	543
C)	La reforma introducida por la Ley 14/2013, <i>de apoyo a los emprendedores y su internacionalización</i>	543
D)	El RD-L 4/2014, 7.03, <i>por el que se adoptan medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial</i>	543
E)	El RD-L 11/2014, 5.09, <i>de medidas urgentes en materia concursal</i>	543
F)	El RD-L 1/2015, 27.02, <i>de mecanismo de segunda oportunidad, reducción de la carga financiera y otras medidas de orden social</i>	544
III.	EL ACUERDO EXTRAJUDICIAL DE PAGOS	544
1.	<i>El origen y las características generales</i>	544
2.	<i>Los presupuestos del acuerdo</i>	546
A)	Los presupuestos subjetivos	546
B)	Los créditos no afectados por el acuerdo extrajudicial de pagos.	546
C)	Los presupuestos temporales.	547
3.	<i>La solicitud del acuerdo</i>	547
4.	<i>La tramitación del acuerdo extrajudicial de pagos</i>	549
A)	La convocatoria a la reunión	549
B)	El contenido del acuerdo extrajudicial de pagos	549
C)	Los efectos de la inasistencia de los acreedores convocados	550
5.	<i>Las mayorías para la aprobación</i>	550
6.	<i>Los efectos del inicio del procedimiento sobre el deudor y los acreedores afectados</i>	551
A)	Los efectos sobre el deudor	551
B)	Los efectos sobre los acreedores que pueden resultar afectados.	551
7.	<i>Los efectos del cumplimiento y del incumplimiento del acuerdo aprobado</i>	552
A)	La aceptación de la propuesta de acuerdo y su cumplimiento	552
B)	La impugnación del acuerdo	552
C)	La no aceptación de la propuesta de acuerdo y la solicitud de concurso	552
8.	<i>Los efectos del expediente del acuerdo extrajudicial sobre el concurso consecutivo</i>	553
IV.	LOS CONVENIOS DE REFINANCIACIÓN	553
1.	<i>Las clases de convenios de refinanciación</i>	553
2.	<i>La comunicación por el deudor del inicio de negociaciones con sus acreedores</i>	554
3.	<i>Los convenios de refinanciación generales</i>	555
4.	<i>Los actos realizados antes de la declaración de concurso que cumplan ciertas condiciones</i>	556
5.	<i>Los convenios de refinanciación con homologación judicial</i>	556
A)	La singularidad de los convenios con los acreedores financieros	556
B)	Los requisitos comunes para la homologación judicial	557
C)	Los efectos de la homologación judicial, la extensión de efectos del convenio de refinanciación homologado judicialmente y su impugnación judicial.	558
D)	El incumplimiento del convenio de refinanciación homologado	559

V.	LAS MEDIDAS POSITIVAS Y NEGATIVAS PARA EL FOMENTO DE LOS DISTINTOS CONVENIOS DE REFINANCIACIÓN Y LOS ACUERDOS EXTRAJUDICIALES DE PAGOS . . .	559
1.	<i>El fomento de los convenios de refinanciación y de los acuerdos extrajudiciales de pagos</i>	560
2.	<i>Las consecuencias derivadas de la no colaboración para alcanzar un convenio de refinanciación o un acuerdo extrajudicial de pagos</i>	560
VI.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	561
Capítulo 14. El Derecho concursal: los presupuestos del concurso y los efectos de la declaración de concurso. La determinación del activo y del pasivo		563
I.	EL DERECHO CONCURSAL ESPAÑOL	563
1.	<i>El Derecho concursal histórico y la Ley concursal</i>	563
2.	<i>Las normas procesales, el procedimiento de concurso abreviado y las normas de Derecho internacional privado</i>	565
A)	Las normas procesales	565
B)	El procedimiento de concurso abreviado	565
C)	Las normas de Derecho internacional privado	566
3.	<i>La Ley concursal y sus principios inspiradores en 2003</i>	566
A)	El ámbito de aplicación de la LConc y la finalidad del concurso en 2003	566
B)	Los principios del procedimiento de concurso en la Ley de 2003.	567
4.	<i>La legislación sobre la segunda oportunidad</i>	569
5.	<i>Las reformas de la Ley concursal durante la gran recesión</i>	570
A)	El RD-L 3/2009, de medidas urgentes ante la situación económica	570
B)	La Ley 38/2011, de reforma de la Ley concursal	570
C)	La Ley 14/2013, de apoyo a los emprendedores y su internacionalización	570
D)	El RD-L 11/2014, de medidas urgentes en materia concursal	570
E)	La Ley 17/2014, de medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial	571
F)	El RD-L 1/2015, de mecanismo de segunda oportunidad, reducción de la carga financiera y otras medidas de carácter social	571
II.	LOS PRESUPUESTOS DEL CONCURSO Y SUS CLASES	571
1.	<i>Los presupuestos subjetivos</i>	571
A)	El concursado	571
B)	Los legitimados activos	572
2.	<i>El presupuesto objetivo</i>	572
A)	La delimitación del presupuesto objetivo.	572
B)	La solicitud del concurso por el deudor	573
C)	La solicitud del concurso por un acreedor u otros legitimados, y los hechos reveladores	574
3.	<i>La declaración judicial de concurso</i>	576
A)	El procedimiento de declaración de concurso	576
B)	El auto judicial que declara el concurso	577

4.	<i>La declaración conjunta de concursos y la acumulación de concursos</i>	578
	A) La declaración conjunta de concurso de varios deudores	578
	B) La acumulación de varios concursos.	579
5.	<i>El Registro público concursal</i>	580
6.	<i>Las clases de concursos</i>	580
	A) El concurso voluntario y el necesario.	580
	B) El concurso voluntario y la intervención de las facultades patrimoniales del deudor	581
	C) El concurso necesario y la suspensión de las facultades patrimoniales del deudor.	582
	D) La infracción de los límites impuestos a las facultades patrimoniales del deudor.	582
III.	LOS ÓRGANOS DEL PROCEDIMIENTO DE CONCURSO	582
1.	<i>Los juzgados de lo mercantil</i>	583
	A) La competencia objetiva en materia concursal	583
	B) La competencia territorial	583
2.	<i>La administración concursal</i>	584
	A) La composición de la administración concursal	584
	B) Los auxiliares delegados.	585
	C) El estatuto jurídico del administrador concursal	585
	D) La funciones de la administración concursal, en especial, el informe y la documentación del concurso	585
	E) La retribución del administrador concursal	586
IV.	LOS EFECTOS DE LA DECLARACIÓN JUDICIAL DE CONCURSO	587
1.	<i>Los efectos sobre el deudor</i>	587
	A) Las facultades de administración y disposición patrimonial	587
	B) La continuación de la actividad empresarial o profesional y la formulación de cuentas anuales	587
	C) El embargo de bienes en el concurso de una persona jurídica	588
	D) Las acciones judiciales contra los socios y contra los administradores de la sociedad o persona jurídica deudora	588
	E) La obligación de colaboración con el órgano judicial y la administración concursal	589
	F) El derecho a percibir o prestar alimentos.	589
	G) Los efectos sobre los derechos fundamentales.	590
2.	<i>Los efectos sobre los acreedores integrados en la masa pasiva</i>	590
	A) La integración en la masa pasiva	590
	B) Los efectos generales sobre los juicios y procesos ejecutivos	591
	C) Los juicios y procesos ejecutivos sobre los bienes y derechos necesarios para la continuidad de la actividad empresarial o profesional del deudor	592
	D) Los juicios declarativos y los procedimientos arbitrales en tramitación y el ejercicio de nuevas acciones no personales	592
	E) La interrupción de la prescripción.	593
3.	<i>Los efectos sobre los créditos concursales</i>	593
	A) La prohibición de compensación.	593
	B) La suspensión del devengo de intereses.	593
	C) La suspensión del derecho de retención	594

4.	<i>Los efectos sobre los contratos del concursado</i>	594
	A) Los contratos con obligaciones recíprocas	594
	B) Los contratos de trabajo.	596
	C) Los contratos de trabajo del personal de alta dirección.	597
	D) Los contratos con las administraciones públicas	597
	E) La rehabilitación de contratos	597
5.	<i>Los efectos sobre los actos perjudiciales para la masa activa del concurso</i>	598
	A) El régimen general de la rescisión concursal	598
	B) Las personas especialmente relacionadas con el concursado.	599
	C) La legitimación activa, el procedimiento y los efectos de la rescisión concursal	600
	D) Los actos y contratos ordinarios de la actividad empresarial o profesional del deudor, y otros actos no rescindibles	601
	E) El acuerdo extrajudicial de pagos y los convenios de refinanciación . .	601
V.	LA DETERMINACIÓN DE LA MASA ACTIVA DEL CONCURSO	602
	1. <i>El principio de universalidad</i>	602
	2. <i>La persona casada concursada</i>	602
	A) La regla general	602
	B) La vivienda habitual del matrimonio	603
	C) La presunción de donaciones y los bienes adquiridos con pacto de sobrevivencia	603
	3. <i>El derecho de separación</i>	603
	4. <i>El inventario de la masa activa y su impugnación judicial</i>	604
VI.	LA DETERMINACIÓN DE LA MASA PASIVA DEL CONCURSO	605
	1. <i>Los créditos concursales y contra la masa</i>	605
	2. <i>Los créditos contra la masa activa</i>	605
	3. <i>La comunicación y el reconocimiento de créditos concursales y contra la masa</i> .	608
	A) La comunicación de créditos	608
	B) El reconocimiento de créditos	609
	C) La lista de acreedores, su publicación e impugnación	609
	4. <i>Las clases de créditos concursales y los créditos ordinarios</i>	611
	A) Los créditos concursales	611
	B) Los créditos concursales ordinarios	612
	5. <i>Los créditos concursales subordinados</i>	612
	6. <i>Los créditos concursales privilegiados</i>	613
	A) Los privilegios concursales y el principio de igualdad de trato de los acreedores	613
	B) El nuevo régimen de los créditos con privilegio especial	614
	C) Los créditos concursales con privilegio especial	615
	D) Los créditos concursales con privilegio general	615
VII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	617
VIII.	FORMULARIO DE SOLICITUD DE CONCURSO VOLUNTARIO CON PROPUESTA DE CONVENIO Y DE LIQUIDACIÓN	618

Capítulo 15. El Derecho concursal: el convenio, la liquidación y el pago a los acreedores. La calificación y la conclusión del concurso	625
I. LAS SOLUCIONES DEL CONCURSO DE ACREEDORES	625
II. EL CONVENIO ENTRE LOS ACREEDORES Y EL CONCURSADO	627
1. <i>El contenido del convenio concursal</i>	627
A) Las propuestas admitidas	627
B) Las adhesiones a las propuestas de convenio	628
C) Las propuestas prohibidas o sujetas a límites legales	629
2. <i>La propuesta anticipada de convenio concursal</i>	629
A) La presentación de la propuesta anticipada	629
B) La tramitación y la aprobación de la propuesta	630
3. <i>La apertura de la fase de convenio</i>	631
A) El auto de apertura y la convocatoria de la junta de acreedores	631
B) La presentación de las propuestas de convenio	631
4. <i>El procedimiento de aprobación del convenio concursal</i>	631
5. <i>Las mayorías para la aprobación del convenio concursal y para la extensión de sus efectos a los acreedores privilegiados</i>	633
A) La aprobación del convenio	633
B) La extensión de los efectos del convenio concursal a los acreedores privilegiados	634
6. <i>La oposición a la aprobación del convenio concursal y el rechazo por el órgano judicial</i>	634
7. <i>La eficacia del convenio concursal aprobado</i>	635
A) Los efectos sobre el concursado	635
B) Los efectos sobre los acreedores concursales	635
C) Los efectos sobre la administración concursal	636
8. <i>El cumplimiento del convenio concursal</i>	636
A) El cumplimiento del convenio concursal	636
B) El incumplimiento del convenio concursal	637
III. LA LIQUIDACIÓN	637
1. <i>Las operaciones de liquidación y la transmisión unitaria de las empresas</i>	637
2. <i>La apertura de la fase de liquidación</i>	638
A) La apertura a instancia del deudor	638
B) La apertura a instancia de la administración concursal	638
C) La apertura a instancia de un acreedor concursal	639
D) La apertura por resolución judicial	639
3. <i>Los efectos de la apertura de la liquidación concursal</i>	639
A) El mantenimiento de los efectos de la declaración de concurso	639
B) Los efectos sobre el deudor	639
C) Los efectos sobre la administración concursal	640
D) Los efectos sobre los créditos concursales	640
E) La subrogación legal del adquirente de unidades productivas en los contratos y las licencias administrativas, y la no asunción de los créditos no satisfechos por el concursado	640
4. <i>El plan de liquidación de la masa activa</i>	641

5.	<i>Las normas legales supletorias sobre la liquidación de la masa activa.</i>	642
	A) Las empresas y las unidades productivas, y los bienes afectos a créditos con privilegio especial.	642
	B) Los bienes y derechos del concursado	644
	C) La cancelación de las cargas	644
6.	<i>Los informes de la administración concursal sobre la liquidación y la separación del administrador concursal por la prolongación indebida de la liquidación</i> . .	644
	A) Los informes sobre la liquidación	644
	B) La separación del administrador concursal por dilación injustificada . .	645
IV.	EL PAGO A LOS ACREEDORES CONTRA LA MASA Y LOS CONCURSALES	645
1.	<i>El pago de los créditos contra la masa.</i>	645
2.	<i>El pago de los créditos con privilegio especial</i>	646
3.	<i>El pago de los créditos con privilegio general</i>	646
4.	<i>El pago de los créditos ordinarios.</i>	647
5.	<i>Los créditos subordinados</i>	647
6.	<i>Las reglas sobre el pago a los acreedores</i>	647
V.	LA CALIFICACIÓN DEL CONCURSO	648
1.	<i>La procedencia de la calificación del concurso</i>	648
	A) Los antecedentes legales	648
	B) La apertura de la sección de calificación del concurso	648
	C) Las partes en la sección de calificación del concurso	649
2.	<i>El concurso culpable</i>	649
	A) La cláusula general del concurso culpable, y las personas cómplices. . .	649
	B) Los supuestos legales de concurso culpable	650
	C) Las presunciones <i>iuris tantum</i> de concurso culpable	651
3.	<i>La sentencia de calificación del concurso como culpable</i>	652
	A) La identificación de las personas afectadas y las declaradas cómplices. .	652
	B) La inhabilitación de las personas afectadas para la administración de bienes ajenos y para la representación de otras personas	653
	C) La pérdida de créditos, la obligación de devolución de bienes y el resarcimiento de daños por las personas afectadas y las declaradas cómplices	653
4.	<i>La responsabilidad por déficit patrimonial en el concurso culpable de personas jurídicas en liquidación</i>	654
VI.	LA CONCLUSIÓN DEL CONCURSO	655
1.	<i>Las causas de conclusión del procedimiento de concurso</i>	655
	A) Las causas tasadas de conclusión, y la muerte de la persona física concursada	655
	B) La rendición de cuentas por la administración concursal	656
2.	<i>La conclusión del concurso por insuficiencia de masa activa</i>	656
	A) La apreciación de la insuficiencia de masa activa por la administración concursal	657
	B) La apreciación de la insuficiencia de masa activa por el juez del concurso	657
	C) El pago de los créditos contra la masa.	657
	D) La continuación o la reanudación del concurso	658

3.	<i>La conclusión del concurso de la persona física por liquidación o por insuficiencia de la masa activa, y el beneficio de la exoneración (parcial) del pasivo insatisfecho</i>	658
	A) La responsabilidad patrimonial de las personas físicas	658
	B) Los presupuestos del beneficio de exoneración del pasivo insatisfecho	659
	C) La tramitación de la solicitud y los efectos de su concesión con carácter provisional	660
	D) La revocación del beneficio de exoneración del pasivo insatisfecho	661
	E) El auto que reconoce con carácter definitivo la exoneración del pasivo insatisfecho	661
4.	<i>Los efectos de la conclusión del concurso</i>	662
VII.	LA REAPERTURA DEL CONCURSO	662
VIII.	CASOS PRÁCTICOS Y CUESTIONES TEST	663